

2014 ж. тоғыз айының нәтижелері

ЖАУАПКЕРШІЛІКТІ ШЕКТЕУ

МАҢЫЗДЫ: Осы тұсаукесерден алынған ақпаратты тікелей немесе жанама, тұтастай немесе бөліктері бойынша және қандай да басқа мақсаттарға көшіруге, таратуға, жариялауға немесе кез келген тұлғаға беруге тыйым салынады.

Ақпаратты компания дайындаған және ешқандай да тарап өзіне жауапкершілік алмайды және ақпараттағы деректердің мазмұнына қатысты, оның ішінде оның нақтылығына, толықтығына немесе шынайылығына қатысты компанияға қатысты жасалған немесе жасалатын сияқты тікелей немесе жанама растамалар немесе кепілдіктер бермейді. Осы тұсаукесерде ештеңе де уәде беру ретінде бағалануы мүмкін емес.

Ақпарат болашақта дамуға қатысты мәлімдемелерді баяндайды. Ақпаратта мәлімдемеге енгізілгендердің кез келгені тарихи фактілерде атап көрсетілгендеріден ерекше болашаққа болжамдар болып табылады. Болжамдық мәлімдемелер компанияның ағымдағы күтулеріне және оның қаржылық жағдай, операциялардың нәтижелері, жоспарлары, мақсаттары, болашақ көрсеткіштері мен бизнесіне қатысты жобаларға сәйкес келеді. Бұл мәлімдемелер өзіне шектеусіз, осының алдындағы немесе «мақсат», «пайымдау», «күту», «көздеу», «ниеттену», «бәлкім», «болжамдау», «есептеу», «жоспарлау», «жоба», «болады», «болуы мүмкін», «ықтимал», «болуы тиіс», «мүмкін» «болар еді» және басқа да сөздер мен терминдерді ұқсас мәндерімен және оларды теріске шығаруымен өзіне қосуы мүмкін. Осыған ұқсас болжамдар белгілі және белгісіз тәуекелдермен, белгісіз факторларымен және компанияның болжанатын нәтижелерінен, өнімділігінен немесе осыған ұқсас болжамдық мәлімдемелерде тікелей немесе жанама баяндалатын басқа маңызды факторлардан, өнімділіктен немесе жетістіктерінен маңызды ерекшеленуге алып келуі мүмкін. Мұндай болжамдық мәлімдемелер компания болашақта жұмыс істейтін ортаға және Компанияның ағымдағы және болашақтағы іскерлік стратегиясына қатысты болжамдардың көпшілік санына негізделеді.

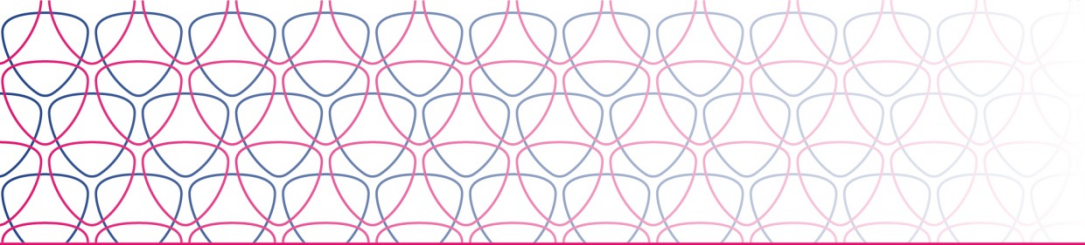
Осы арқылы ақпараттың немесе ондағы баяндалған пікірлердің шынайылығына, нақтылығына, негізделгендігіне немесе толықтығына қатысты ешқандай айқын немесе тұспалдайтын растамалар мен куәландырулар берілмейді. Ақпарат тәуелсіз тексерістен өтпеген және түзетілмеуі тиіс. Ақпарат, оның ішінде болжамдық мәлімдемелерді қоса алғанда, тек осы құжатта мерзімі көрсетілген күнге ғана жарамды және болашақ нәтижелерге қатысты қандай да бір растамаларды беруге арналмаған. Компания ақпаратқа енгізілуі мүмкін және компанияның болжамдарындағы өзгерістер не қандай да бір шығуы мүмкін немесе оқиғалардың, жағдайдың немесе талаптардың өзгеруінен қандай да бір түзетулерді жариялау ниетінде емес және болжамдық өтініштер немесе кез келген қаржылық ақпаратты қосқанда, ақпаратқа толықтырулар немесе түзетулерді тарату жөніндегі қандай да міндеттемелерден немесе уәде етулерден екіұштылықтан, сондай-ақ осы құжатта күні қойылған күннен кейін туындаған өзге оқиғалар немесе жағдайлардан бас тартады. Осы ақпаратта баяндалған нарықтық деректер және нақтылы негізге тіркелмегендері тәуелсіз тексеруден өтпеген Компанияның өзі құрастырған бағалау көрсеткіштері болып табылады.

МАЗМҰНЫ

1. ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНК
2. НЕГІЗГІ ҚАРЖЫЛЫҚ КӨРСЕТКІШТЕРДІҢ СЕРПІНІ
3. КРЕДИТТІ ӨТЕУ ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ БАСТЫ КӨРСЕТКІШТЕРІ

Қосымшалар

- 2014 ж. тоғыз айының деректері ХҚЕС стандарттары бойынша дайындалған шоғырландырылған және аудиттелмеген болып табылады.
- 2009-2013жж. аяғындағы деректер, егер өзгедей көрсетілмесе, KPMG аудиттеген шоғырландырылған қаржылық есептілікке сәйкес келеді.
- Осы тұсаукесерде қолданылатын бағам USD/KZT: 1/181.9-ға тең (30.09.2014ж. жағдай бойынша Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкі бекіткен)
- Осы тұсаукесерде қаржылық есептілікке жататын «қаржылық деректер ҚРҰБ сәйкес» сілтемелер Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкінің талаптарына сәйкес дайындалған. Осы тұсаукесерде Банк қаржылық ақпаратты ҚРҰБ сәйкес Қазақстанның басқа банктерімен салыстыру үшін береді. Тұсаукесерде берілген барлық қаржылық ақпарат, ҚРҰБ талаптарының шеңберінде ұсынылды деп нақты ескертілген жағдайларды қоспағанда, ХҚЕС өлшемдеріне сәйкес келеді.



20
табысты жыл
лет успеха
years of success

Eurasian Bank

ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНК



ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНКТИҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

- Еуразиялық банк активтер көлемі бойынша тоғызыншы орынды иеленеді.
- 1994 жылы ENRC тобының акционерлері табиғи ресурстар мен тау-кен өнеркәсібі саласында үлестес компанияларға қаржылық қызметтер көрсету үшін құрылған. Қазіргі уақытта ENRC компаниялар тобы Банк бизнесінің шамалы бөлігімен ғана айналысады.
- Банк қазіргі уақытта корпоративтік клиенттерге, ШОБ және жеке тұлғаларға банктік қызметтердің барлық түрін ұсынады.
- 30.09.2014ж. жағдай бойынша Банктің толық қызмет түрлерін көрсететін 20 филиалы, 146 бөлімшесі, 444 банкоматы, 310 төлем терминалы мен 2,500 аса сату орындары жұмыс істейді. Қызметкерлер штаты – 5,800-ден аса адам. Ресейде Мәскеу қ. еншілес банкі мен Новосибирск қ. филиалы бар.

2014ж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҮЗДІК БАНК»
«International Alternative Investment Review (IAIR)» марапаты



2013ж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҮЗДІК БАНК»
«EMEA Finance» марапаты



2012-2013жж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҮЗДІК БӨЛШЕК БАНК»
«Asian Banking & Finance» марапаты



2012ж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ЖЫЛ БАНКІ»
және «ҚАЗАҚСТАННЫҢ ҮЗДІК БАНКІ»
«The Banker» және «Euromoney» марапаттары



30.09.2014ж. НЕГІЗГІ КӨРСЕТКІШТЕР

	млн. теңге	АҚШ млн. доллары
Барлық активтер	718,677	3,951
Барлық кредиттік портфель (провизиялар есебімен)	556,333	3,058
Клиенттердің барлық депозиттері мен шоттары	507,535	2,790
Барлық меншік капитал (с.і. бөлінбеген пайда)	65,305	359
Капиталдың жеткіліктілігі, барлығы (ҚРҰБ)	12.3%	
Мерзімі өткізілген кредиттер	10.1%	
Капиталдың табыстылығы, ROAE ⁽¹⁾	17.6%	
Активтердің орташа құнының пайдасы, ROAA ⁽¹⁾	1.7%	
Өтімді активтер/Барлық активтер	16.1%	
Таза пайыздық маржа, NIM ⁽¹⁾	7.7%	
Шығыс/кіріс арасалмағы, CIR ⁽¹⁾	54.8%	

РЕЙТИНГТЕР

	Moody's	Standard & Poor's	KzRating
Қысқа мерзімді	NP	B	Ұлттық шкала: А
Ұзақ мерзімді	B1	B+	Халықар. шкала: BB
Болжам	Теріс	Оң	Тұрақты

⁽¹⁾ Жылдың өткен кезеңі үшін, жылдық мәнде

ЖҮЙЕЛІ СТРАТЕГИЯ

ӨСУ

Орташа мерзімдік перспективадағы нарық үлесі 5-6%

Ресей Федерациясына орташа мерзімдік бағдарланумен ТМД өңірлеріне одан әрі қарай кеңейту

Қаржыландыру көздерін әртараптандыру

Ірі банктердің стратегиясын өзгерту талаптары кезінде өсу перспективалары

АКТИВТЕР САПАСЫ

Тәуекелдерді басқару жүйесін нығайту

Біріктірілген АТ жүйесі

Қызметкерлердің жоғары кәсіби біліктілігі және іскерлік мәдениеті

Кредиттік портфельді қалыптастырудың консервативтік тәсілі және кредиттік тәуекелдер мониторингі

ӘМБЕБАП БАНК

Қазақстанда желілерді кеңейту

Өрекеттегі клиенттік база шеңберіндегі тоғыспалы сатулар

Инновациялық өнімдер және жоғары сапалы қызмет көрсету

Бизнес өсімі мен жаңа өнімдерді әзірлеуді қолдау үшін тұрақты АТ инфрақұрылымы

Корпоративтік, ШОБ және бөлшек бизнес арасындағы теңгерімді сақтау

КОРПОРАТИВТІК СЕГМЕНТ

Табиғи ресурстар, энергетика, көлік және ауыл шаруашылығы секторларына ерекше назар аударылады

Нарық үлесін иелену үшін оңтайлы уақыт

Ағымдағы есеп айырысу шоттары мен депозиттер қорландыру базасына қолдау көрсетеді

ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕС

Шағын және орта бизнес нарығына іріктелген тәсіл

Тәуекелдің пост-дағдарыстық серпіні есебімен болашақта кеңейту үшін клиенттік базаны талдау және құру

Мемлекеттік қолдау бағдарламаларына қатысуға салмақталған тәсіл

ПРИВАТ БАНКИНГ

Дәулетті клиенттер үшін өнімдік желі енгізу

Корпоративтік клиенттер мен жеке тұлғалар үшін өнімдерді тоғыспалы сату

БӨЛШЕК СЕГМЕНТ

«Просто Кредит» бизнесті сатып алу есебінен тұтынушылық кредит беруді дамыту

Төлем қабілеттілігі есебіне басты назар аударумен жетілдірілген скор-карталар негізінде жаңа өнімдер әзірлеу

Филиалдар мен банкоматтар желісін, балама сату көздерін кеңейту

НЕГІЗГІ ОҚИҒАЛАР

ӨЗГЕРІСТЕР ХРОНИКАСЫ

- 2009ж. аяғында жаңа басшылықтың келуі Банктің жағдайын толықтай өзгертті: 2009ж. шығындардан нарықта таза пайыздық маржа ⁽¹⁾ бойынша үздік көрсеткіштердің біріне дейін. 30.09.2014ж. жағдай бойынша Банк таза пайыздық маржа көрсеткіші бойынша 7.5% деңгейіне дейін өсіп, 7-орынды иеленді, бұл ретте банк секторы бойынша жалпы алғанда осыған ұқсас уақытта бұл көрсеткіш 5.7% ⁽¹⁾ құрады.
- Басқарма төрағасы, Merrill Lynch, Credit Suisse және Ұлттық Банк Траст банктерінде жоғары басқарушы лауазымдарда қызмет істеген батыстық менеджер Майкл Эгглтон Қазақстанда және шетелде жұмыс тәжірибесі мол кәсіби басшылар командасын Банкке жұмысқа шақырды.
- Жаңа басшылықтың келуімен Банк өсу, бизнестің жаңа бағыттары, активтер сапасын, шығыстарды, қатаң бақылау бойынша, сондай-ақ клиенттік қызметтер мен тұрақты қаржылық нәтижелерге қатысты өзінің тұрақты бағдарын ұдайы растайды.
- 2012ж. бастап Банк «Болашақ филиалы» жобасын табысты іске асыруда – ол жоғары технологиялық қызмет көрсету орталықтарымен жаңа үлгідегі бөлшек қызмет көрсету желісі.
- 2014ж. Банк өңірде IOS (iPhone және iPad), Android және Windows Phone операциялық жүйелерінде қолжетімді өз саласында бірінші әмбебап банктік қосымшаны іске қосты.
- 2014ж. Банк Movistar Yamaha MotoGP командасының серіктесі және команда жарысушыларының бірінің демеушісі болды. Аталған ынтымақтастық шеңберінде Банк нарыққа өнімдер ұсынды, соның ішінде қазақстандық нарық үшін жаңа негізді өнімдер: күнделікті ақша аударумен TURBO депозит және жасалған транзакция үшін ақшаны қайтару функциясымен Visa және Mastercard кредиттік карталары.
- Private Banking саласындағы үздік швейцарлық Julius Baer, Lombard Odier and Societe Generale банктерінің Қазақстандағы жалғыз серіктес банкі.

БӨЛШЕК КРЕДИТ БЕРУ САЛАСЫНДА САРАПШЫ

- Банк тұтынушылық автокредит беру бойынша жедел дамушы және жоғары табысты сегменттерінің маңызды қатысушысы болуда.
- Мерзімі кешіктірілмеген бөлшек кредиттер портфелін және «ПростоКредит» сауда белгісін сатып алу Банкке 2011ж. бастап кредиттік портфель өсіміне айтарлықтай деңгейде әсер еткен жұмыс істеп тұрған бизнесті берді.
- Банк Қазақстанда кредитке сатып алынған барлық автомобильдердің жартысына жуығын қаржыландырады. 30.09.2014ж. жағдай бойынша кредиттік портфельдің 28.1% өсімі (провизиялар есебінен) негізінен, 68.1% автокредит беру өсімі есебінен жүзеге асты.
- Ағымдағы басшылық командасы кезінде соңғы төрт жыл ішінде Банктің клиенттер саны алты есе артты. 30.09.2014ж. жағдай бойынша Банктің бірегей клиенттерінің саны 1,072,582 жетті.
- Клиенттер тікелей Банк желісі арқылы жүргізетін төлемдер саны айтарлықтай өсті. Төлем терминалдары 2012ж. қолданысқа енгізілді, бұл ретте Банктің төлем терминалдары арқылы жүргізілген операциялар саны 2012-30.09.2014жж. 400%-ға өсті.

⁽¹⁾ ҚР ҰБ есептік стандарттары пайдаланылып әзірленген Қазақстан банктерінің шоғырландырылмаған қорытындылары негізінде

ТӘУЕКЕЛДЕРДІ БАСҚАРУДЫҢ ТИІМДІ ТЕТІГІ

- Жаңа басшылық кредиттік өтінімдердің көпшілігін 15-20 минуттың ішінде өңдеуге мүмкіндік беретін бөлшек клиенттердің автоматты скоринг жүйесін жасады және қолданысқа енгізді. ШОБ жүйесі 2012ж. пайдалануға толықтай енгізілді.
- Кредиттік портфель бизнес сегменттері, салалары мен географиясы бойынша әртараптандырылды. 2013ж. соңында Банк нарықта бірінші болып стандартты бөлшек қарыздарды қайта беру және қызмет көрсету бірегей бағдарламасын іске қосты. Бағдарлама мәмілені жапқан соң сервистік қызмет көрсету комиссиясын қоса, Банкке жоғары табысты бөлшек бизнестен артықшылыққа ие болуды жалғастыруға мүмкіндік береді, бұл ретте Банк бизнес сегменттері арасында қажетті теңгерімді сақтайды және тәуекелдерді тиімдірек бақылайды.
- Қолданысқа енгізілген 120 күн мерзімі кешіктірілген бөлшек кредиттерді өндіру процедурасының қаржылық тиімділігі 30.09.2014ж. жағдай бойынша 90% аса құрады.
- Мерзімі кешіктірілген бөлшек кредиттер көлемі ⁽¹⁾ 2010ж. дейін берілген қарыздар бойынша 32.2% бастап 2010-30.09.2014 жж. кезеңде жаңа менеджмент басшылығымен берілген қарыздар бойынша 6.5% дейін төмендеді.
- Мерзімі кешіктірілген кредиттер үлесі ⁽²⁾ 31.08.2014ж. жағдай бойынша несиелік портфельдің 9.5% құрады, бұл ретте жалпы банктік сектор бойынша соған ұқсас кезеңде бұл көрсеткіш 30.0% құрады.

ТҰРАҚТЫ ӨТІМДІЛІК ҰСТАНЫМЫ

- Қаржы дағдарысы кезінде және 2014ж. ақшаның құнсыздануынан кейін өзгермейтін жоғары деңгейдегі өтімділік ⁽³⁾
- Артық өтімділіктің жағымсыз салдарын төмендету үшін басшылық шығынды бөлшек салымдар бойынша мөлшерлемелерді төмендету саясатын енгізеді және мөлшерлеме өзгерістеріне әсер етуі төменірек корпоративтік клиенттерден қаржы тарту бағытына басымдылық береді. Нәтижесінде міндеттемелер құнын айтарлықтай төмендетілді, ол өз кезегінде Банктің таза пайыздық маржасы мен оның жалпы табыстылығы үшін оң әсерін тигізді.
- Банк негізгі корпоративтік салымшылармен, соның ішінде мемлекеттік компаниялармен және ENRC компаниялар тобымен тұрақты қарым-қатынаста. Өтімділік көздерін одан әрі әртараптандыру Приват банкинг бизнесі есебінен жүргізіледі.
- Банктің депозиттік қоры теңгенің құнсыздануына және осыдан кейінгі орын алған кейбір қазақстандық банктерден қаражатты жаппай алып алуға қарамастан 2014ж. басынан 25.4%-ға артты. Банк өтімділігі 30.09.2014ж. жағдай бойынша 2014ж. 1-тоқсанының соңындағы 26.7%-дан 6.1% жайлы деңгейге дейін төмендеді.

АКЦИОНЕРЛЕРДІ ТҰРАҚТЫ ҚОЛДАУ

- Акционерлерді қолдау – бұл Банктің басты бәсекелестік басымдылықтарының бірі.
- 2012ж. маусымында Банк акционерлері капиталды 5.9 млрд. теңгеге (39 млн. АҚШ доллары) арттырды ⁽⁴⁾
- Банк 2010ж. қаржылық сауықтыру басталған сәттен бастап 2013ж. бірінші рет 2 млрд. теңге мөлшерінде дивидендтер төледі. 2014ж. мамыр айында Банк 1.5 млрд. теңге мөлшерінде (2013ж. қол жеткізген табыстың 12% жуығы) тағы бір дивидендтер төледі.
- Банк акционерлері – Forbes миллиардерлер тізіміне енгізілген Қазақстан экономикасының басты қатысушылары.

⁽¹⁾ Негізгі борыш бойынша 90 күннен артық мерзімі кешіктірілген кредиттер, ҚРҰБ стандарттары бойынша шоғырландырылмаған деректер. Қалдық 30.09.2014ж. жағдай бойынша

⁽²⁾ 31.08.2014ж. жағдай бойынша ҚРҰБ есептік стандарттары пайдаланылып әзірленген Қазақстан банктерінің шоғырландырылмаған қорытындылары негізінде

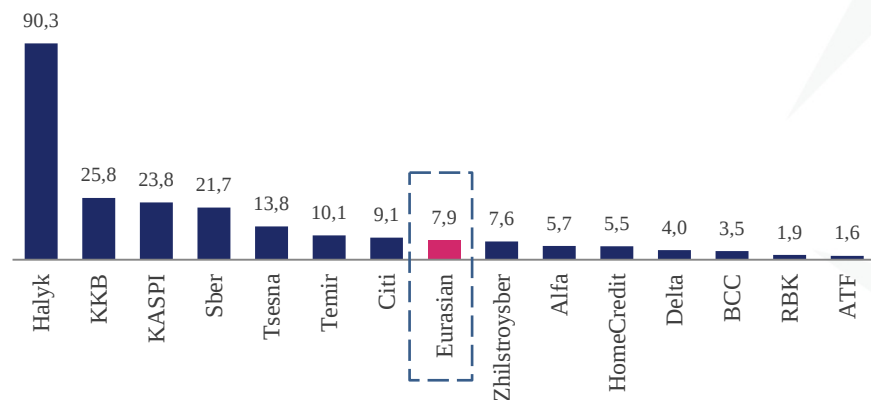
⁽³⁾ 2014ж. 11 ақпанда ҚРҰБ НБРК АҚШ долларына қатысты теңгені 19%-ға құнсыздандырды, бір АҚШ доллары үшін 185 ± 3 теңге деңгейінде жаңа айырбастау бағамын белгіледі

⁽⁴⁾ 30.06.2012ж. жағдай бойынша ҚРҰБ бағамы USD/KZT: 1/149.42

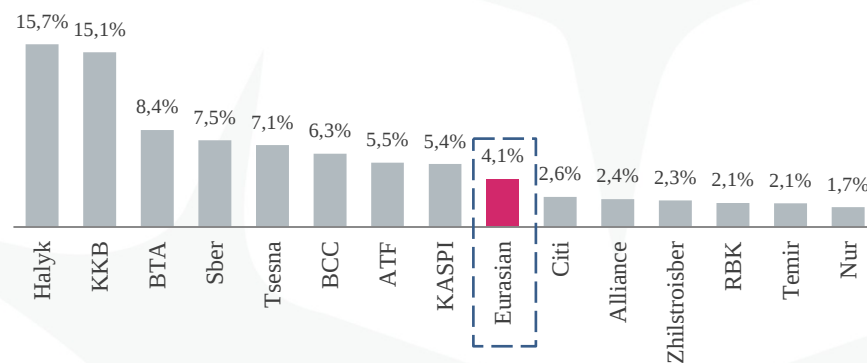
30.09.2014ж. ҚАЗАҚСТАНДА ҰҚСАС БАНКТЕРГЕ ҚАТЫСТЫ НАРЫҚТАҒЫ ЖАҒДАЙ

ТАЗА ПАЙДА КӨЛЕМІ БОЙЫНША 15 ТОП БАНК

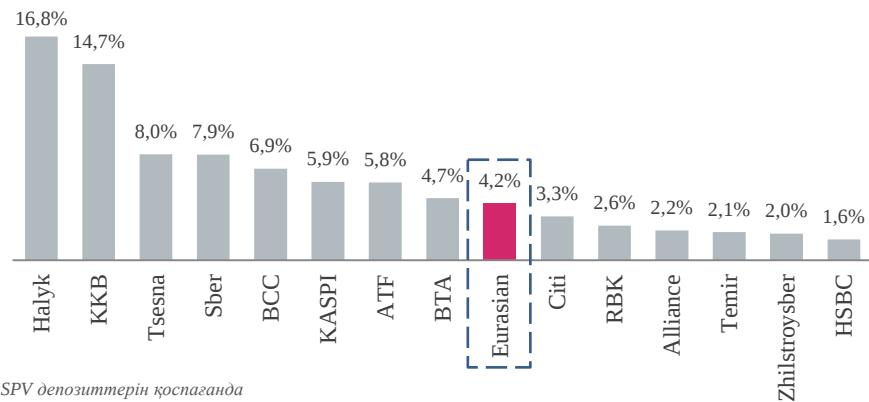
млрд. теңге



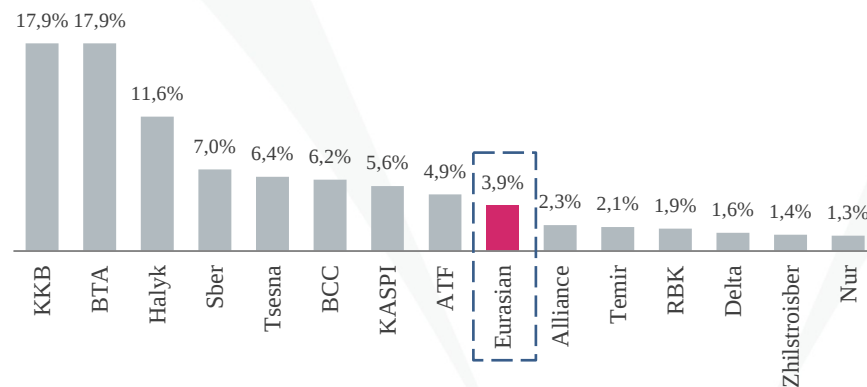
АКТИВТЕР БОЙЫНША НАРЫҚ ҮЛЕСІ



ДЕПОЗИТТЕР БОЙЫНША НАРЫҚ ҮЛЕСІ (1)



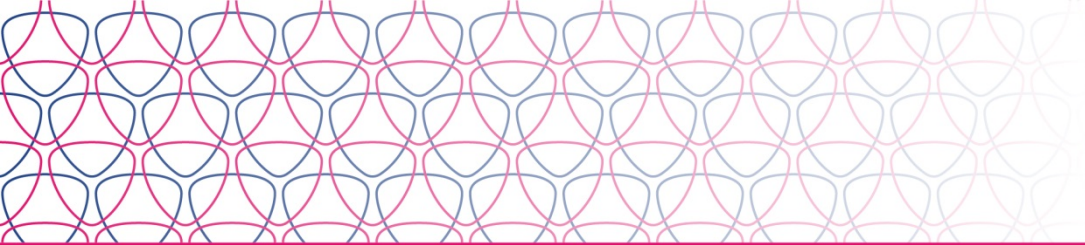
КРЕДИТТЕРДІҢ ЖАЛПЫ КӨЛЕМІ БОЙЫНША НАРЫҚ ҮЛЕСІ (2)



(1) SPV депозиттерін қоспағанда

(2) Несиелік портфель РЕПО мен банкаралық операцияларды біріктіреді

Дереккөз: ҚРҰБ, шоғырландырылмаған деректер



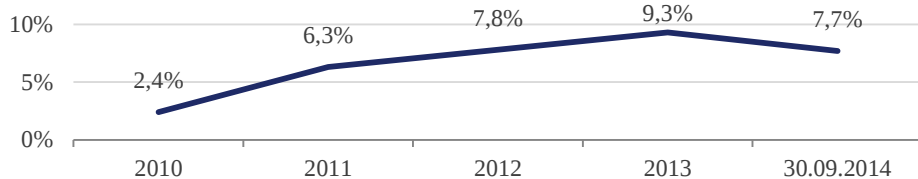
НЕГІЗГІ ҚАРЖЫЛЫҚ КӨРСЕТКІШТЕР СЕРПІНІ



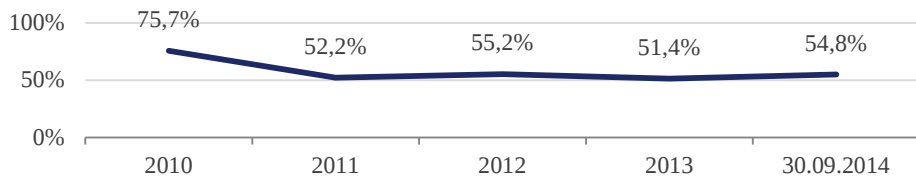
ТҰРАҚТЫ ӨСУ ҚАРҚЫНЫ

- Банктің жаңа басшылығы келгеннен кейінгі шығыстар мен артық өтімділікті қысқарту нәтижесінде шығыстардың кірістерге арасалмағы 2010ж. соңындағы 75.7%-дан 30.09.2014ж. жағдай бойынша 54.8%-ға дейін төмендеді, ал таза пайыздық маржа осыған ұқсас кезеңде 2.4%-дан 7.7%-ға дейін артты.
- Таза пайда көлемі 2014ж. тоғыз ай ішінде 8.2 млрд. теңгені (45 млн. АҚШ доллары) құрады, Банк бюджетіне сәйкес 2014ж. соңында таза пайда сомасы 14.0 млрд. теңгені құрайды (76.9 млн. АҚШ доллары).
- Таза пайыздық табыс 2014ж. тоғыз айында 2013ж. осындай кезеңінің қорытындысымен салыстырғанда 12.5%-ға өсті. Кредиттік портфельдің ұдайы өсімі, бөлшек портфельдің өсімінен болған оң көрсеткіш пен ағымдағы шығыстарды қысқарту - көрсеткіштерді жетілдіру факторлары болып табылады.
- Клиенттерге берілетін кредиттер жалпы пайыздық табыстан 98%-ды құрады.

ТАЗА ПАЙЫЗДЫҚ МАРЖА



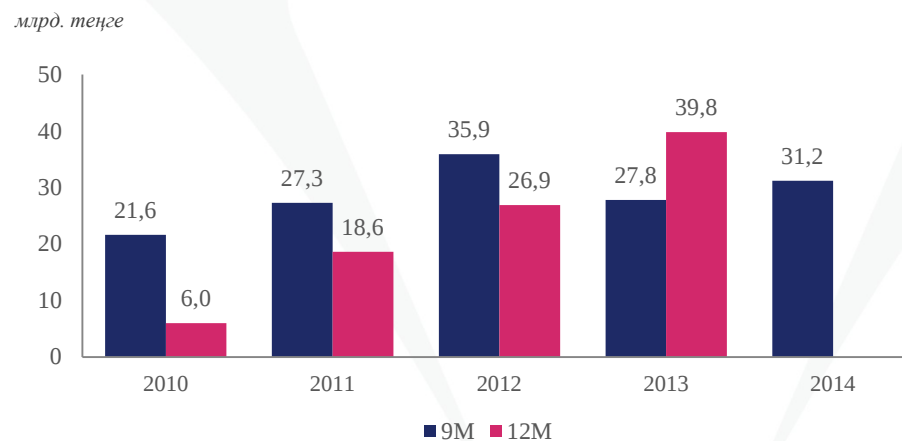
ШЫҒЫСТАРДЫҢ КІРІСТЕРГЕ АРАСАЛМАҒЫ



ТАЗА ПАЙДА СЕРПІНІ



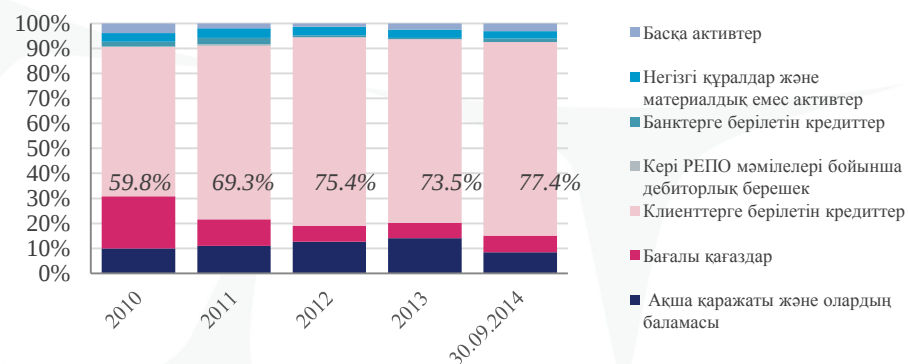
ТАЗА ПАЙЫЗДЫҚ ТАБЫС СЕРПІНІ



АКТИВТЕР

- Жиынтық активтер 31.12.2013ж. жағдай бойынша 588.6 млрд. теңгеден (3.2 млрд. АҚШ доллары) 30.09.2014ж. жағдай бойынша 22.1%-ға 718.7 млрд. теңгеге (3.9 млрд. АҚШ доллары) артты.
- Басшылық баланстық көрсеткіштердің тиімділігін жетілдіру жұмысын жалғастыруда. Соңғы төрт жылда Банк балансты кірістілігі төмен өтімді активтерден тазалап, теріс спрэдті қысқартты. Осы стратегияның нәтижесінде активтер құрылымындағы клиенттерге берілетін қарыздар үлесі (провизиялар есебімен берілетін кредиттер) 30.09.2014ж. жағдай бойынша 59.8%-дан 2010ж. соңына 77.4 %-ға дейін артты.
- Сыртқы нарық шарттарын ескере отырып, өтімділік ұстанымын басқаруға ерекше назар аударылады. Жақындағы құнсызданудан кейін Банк сақтандыру шарасы ретінде өтімді активтер деңгейін жоғарылатты. 30.09.2014ж. жағдай бойынша өтімділік жиынтық активтерден 16.1% тұрақты деңгейде болды. Банктің міндеті – өтімділікті 15%-дан асатын деңгейде ұстап тұру.

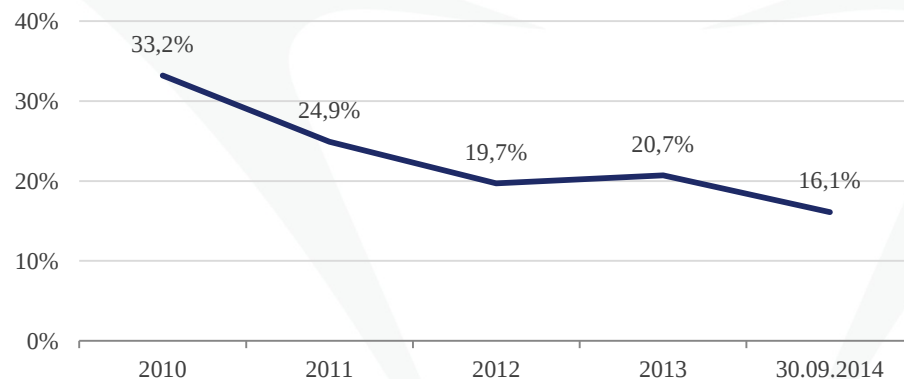
АКТИВТЕР ҚҰРЫЛЫМЫ



АКТИВТЕР МЕН КРЕДИТТЕР ӨСІМІ



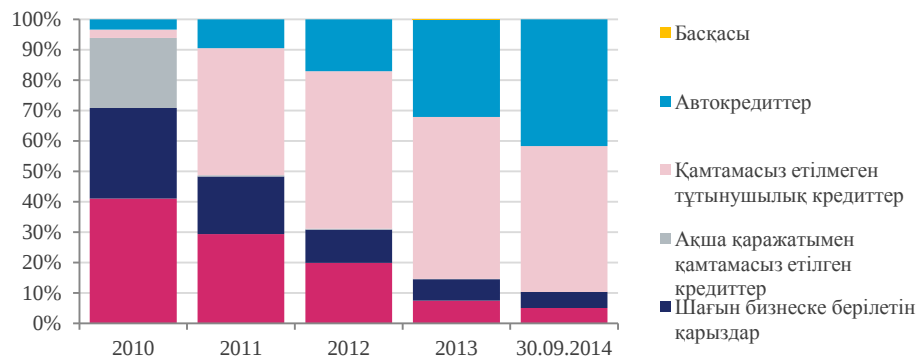
ӨТІМДІ АКТИВТЕР



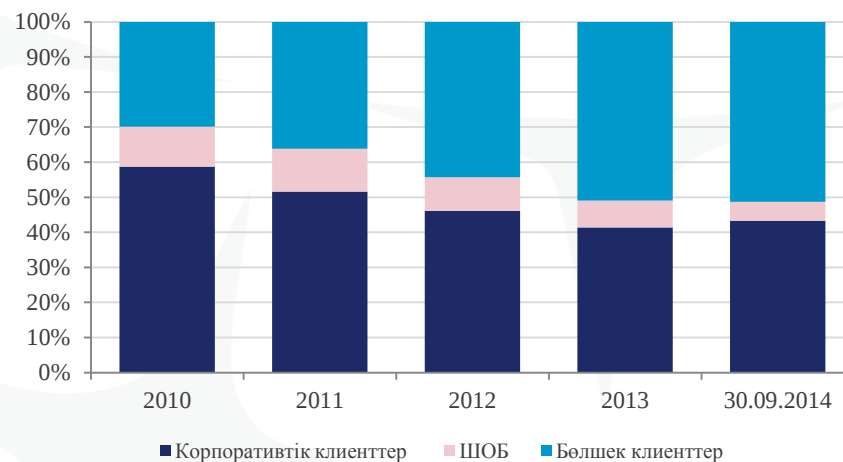
КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬ

- 2010ж. соңынан бастап жыл сайын Банктің кредиттік портфелі шамамен 20-30%-ға артады, бұл ретте бөлшек кредиттік портфель өсімінің диапазоны 40-60%. 2014ж. тоғыз айында кредиттік портфель (провизиялар есебінсіз) 28.1%-ға артты, негізінен бөлшек портфельді ұлғайту есебінен.
- 2009-2010жж. ішінде Банк қаржылық дағдарыс кезінде кредиттік тәуекелдерді төмендету үшін негізінен ірі корпоративтік клиенттерге бағытталған болатын. Бірақ 2011ж. басынан бастап табыстылықты арттыруға бағытталған жаңа стратегия мерзімі кешіктірілмеген бөлшек кредиттік портфель мен «ПростоКредит» сауда белгісін сатып алуға, сондай-ақ қазақстандық нарық үшін жаңа өнімдер әзірлеуге әкелді, ол өз кезегінде Банктің бөлшек кредиттік портфелінің құрылымын елеулі өзгеруін қамтамасыз етті. Автомобильдер сатып алуға арналған кредиттер мен қамтамасыз етілмеген тұтынушылық кредиттер үлесі 2010-30.09.2014жж. Кезең үшін жалпы бөлшек портфельден 6.2%-дан 89.7%-ға дейін өсті.
- Экономиканың қолайсыз, нақтысында жылжымайтын мүлік пен құрылыс салаларына кредит беру 30.09.2014ж. жағдай бойынша жалпы кредиттік портфельден сәйкесінше 0.1% және 7.3% құрайды (2013ж.: жылжымайтын мүлік - 0.3% және құрылыс - 6.2%). Құрылыс жобаларына негізінен жолдар салу, инфрақұрылымдық жобалар мен электрмен жабдықтау жатады.

БӨЛШЕК КРЕДИТТЕР



КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДІ БӨЛУ (ПРОВИЗИЯЛАР ЕСЕБІНСІЗ)



30.09.2014ж. ЭКОНОМИКА СЕКТОРЛАРЫ БОЙЫНША КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬ ҚҰРЫЛЫМЫ

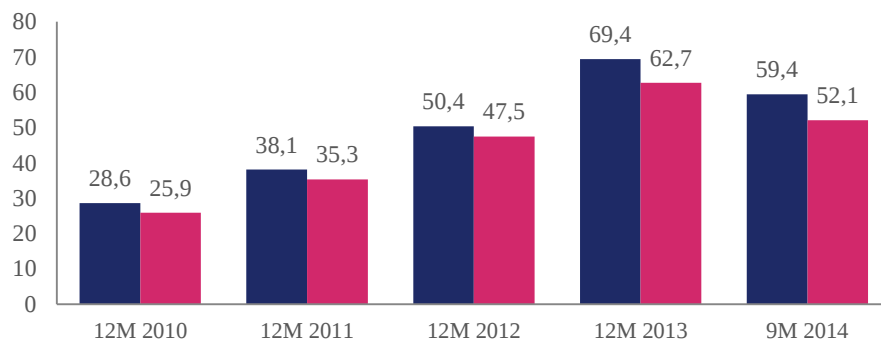


30.09.2014ж. КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДІҢ САПАСЫ :

- Қайта құрылымдалған кредиттер үлесі – провизияларды есептен шығарғанға дейін кредиттік портфельден 8.7% (2013:10.2%).
- LTV коэффициентінің орташа мәні (кредит/камтамасыз ету құны) – 49.6% (2013:42.0%). Кепілдік камтамасыз етуді қайта бағалау әрбір жарты жыл сайын жүргізіледі.
- Кредиттердің шоғырлануын қысқарту. 10 ірі кредит үлесі несиелік портфельден (провизияларды ескермегенде) 2010ж. соңында 33.3% бастап 30.09.2014ж. жағдай бойынша 18.4% дейін азайды.
- Толық қызмет түрлерін көрсетуші әмбебап қаржы институты ретінде Банктің стратегиясы бизнестің әртүрлі сегменттері арасында теңгерімді камтамасыз ету, корпоративтік/ШОБ және бөлшек сегментте шамамен тең бөліктермен (50/50) кредиттік портфельді қалыптастыру болып табылады.
- Еуразиялық банк қол жеткізген пайыздардың (ақша қаражатының қозғалысы) есептелген пайыздық кірістерге (пайда мен шығын туралы есеп) арақатынасын мұқият қадағалайды және оны активтер сапасының маңызды көрсеткіштерінің бірі деп санайды.

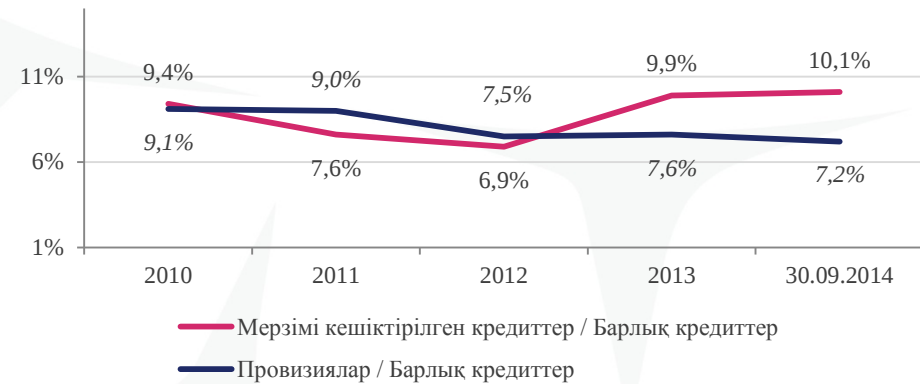
ҚОЛ ЖЕТКІЗГЕН ЖӘНЕ ЕСЕПТЕЛГЕН ПАЙЫЗДЫҚ КІРІСТЕР АРАСЫНДАҒЫ АЙЫРМАШЫЛЫҚ

млрд. теңге

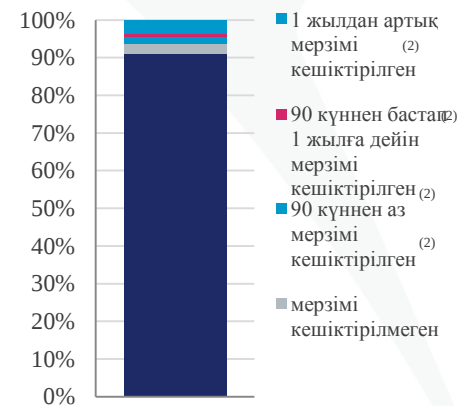


■ Есептелген пайыздық кіріс ■ Қол жеткізген пайыздық кіріс

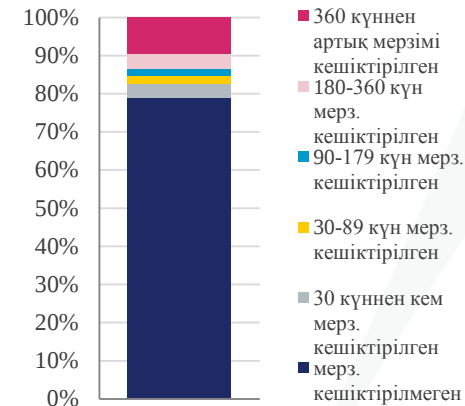
МЕРЗІМІ КЕШІКТІРІЛГЕН КРЕДИТТЕР ⁽¹⁾. ПРОВИЗИЯЛАР



КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬ ЖІКТЕЛІМІ: КОРПОРАТИВТІК ЖӘНЕ ШОБ 30.09.2014ж.



КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬ ЖІКТЕЛІМІ: БӨЛШЕК 30.09.2014ж.



⁽¹⁾ Клиенттерге құнсыздануға резервті шегергенге дейін берілген құнсызданған кредиттердің баланстық құны, 90 күннен артық мерзімі кешіктірілген
⁽²⁾ Қайтарылмайтын қарыздар

30.09.2014ж. БАЛАНСТЫҚ ЕСЕПКЕ ЕНГІЗІЛГЕН 2010ж. ДЕЙІН ЖӘНЕ КЕЙІН БЕРІЛГЕН КРЕДИТТЕРДІҢ САПАСЫ ⁽¹⁾

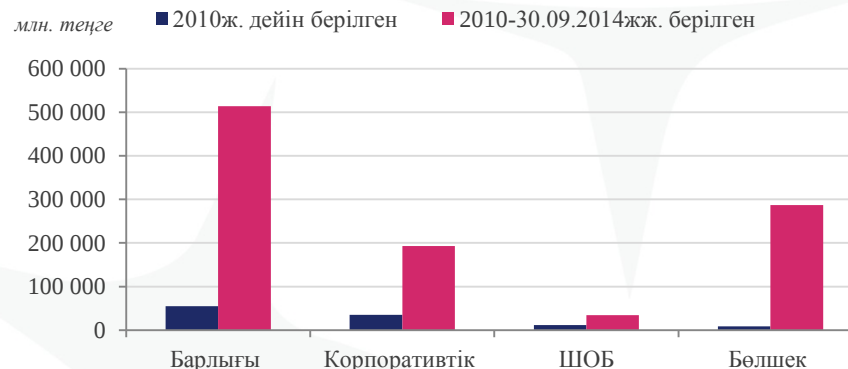
2010ж. ДЕЙІН БЕРІЛГЕН КРЕДИТТЕР

	Банк	Корпоративтік	ШОБ	Бөлшек
Негізгі борыш,, млн. теңге	55,080	35,208	11,349	8,524
Мерзімі кешіктірілген кредиттер, млн. теңге	17,749	3,453	9,576	4,720
Мерзімі кешіктірілген кредиттер %	32.2%	9.8%	84.4%	55.4%

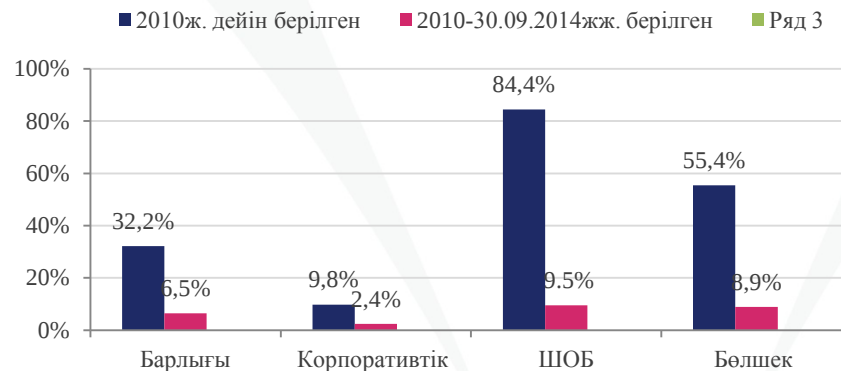
2010-30.09.2014жж. БЕРІЛГЕН КРЕДИТТЕР

	Банк	Корпоративтік	ШОБ	Бөлшек
Негізгі борыш,, млн. теңге	513,683	192,608	34,104	286,970
Мерзімі кешіктірілген кредиттер, млн. теңге	33,407	4,686	3,229	25,492
Мерзімі кешіктірілген кредиттер %	6.5%	2.4%	9.5%	8.9%

2010-30.09.2014жж. КЕЗЕҢДЕ БЕРІЛГЕНДЕРМЕН САЛЫСТЫРҒАНДА
2010ж. БЕРІЛГЕН КРЕДИТТЕР КӨЛЕМІ



МЕРЗІМІ КЕШІКТІРІЛГЕН КРЕДИТТЕР / КРЕДИТТЕРДІ СЕГМЕНТТЕР БОЙЫНША БӨЛУ



МІНДЕТТЕМЕЛЕР

- Жергілікті нарықта тартылған депозиттер Банктің негізгі қорландыру көзі болып табылады. 30.09.2014ж. жағдай бойынша клиенттердің ағымдағы шоттары мен депозиттерінің үлесі міндеттемелерден 77.7% құрайды (2013:76.4%).
- 2014ж. тоғыз айында клиенттердің ағымдағы шоттары мен депозиттері жылдың басындағы ақшаның құнсыздануына қарамастан 25.4%-ға артты.
- Бөлшек депозиттер мен ағымдағы шоттардың (өсім 27.4 млрд. теңге немесе 19.5% құрады) және корпоративтік депозиттер мен ағымдағы шоттардың айтарлықтай өсімі байқалды (75.4 млрд. теңге немесе 28.6%). Корпоративтік клиенттердің депозиттер мен ағымдағы шоттарының үлесі жалпы депозиттік қордан 6.9% құрайды.

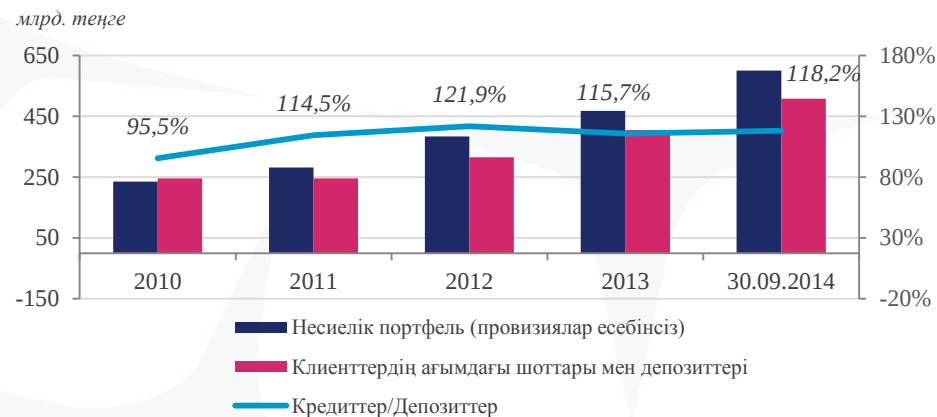
АҒЫМДАҒЫ ШОТТАР ҚҰРЫЛЫМЫ



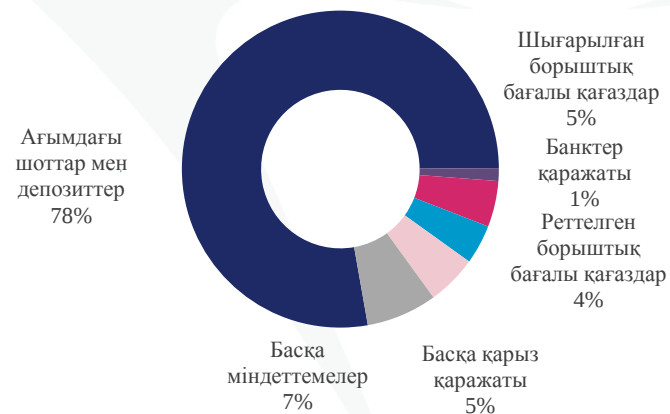
МЕРЗІМДІ ДЕПОЗИТТЕР ҚҰРЫЛЫМЫ

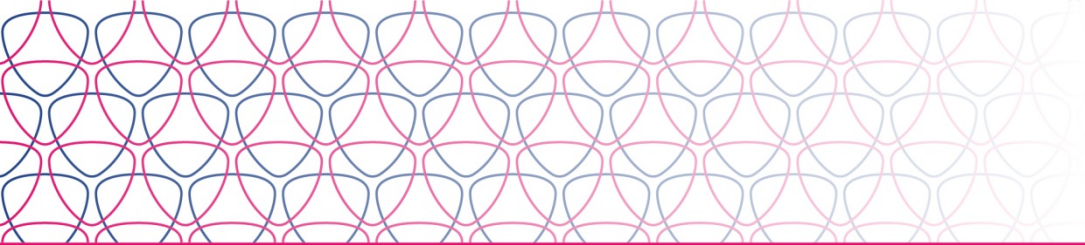


ҚОРЛАНДЫРУ СЕРПІНІ



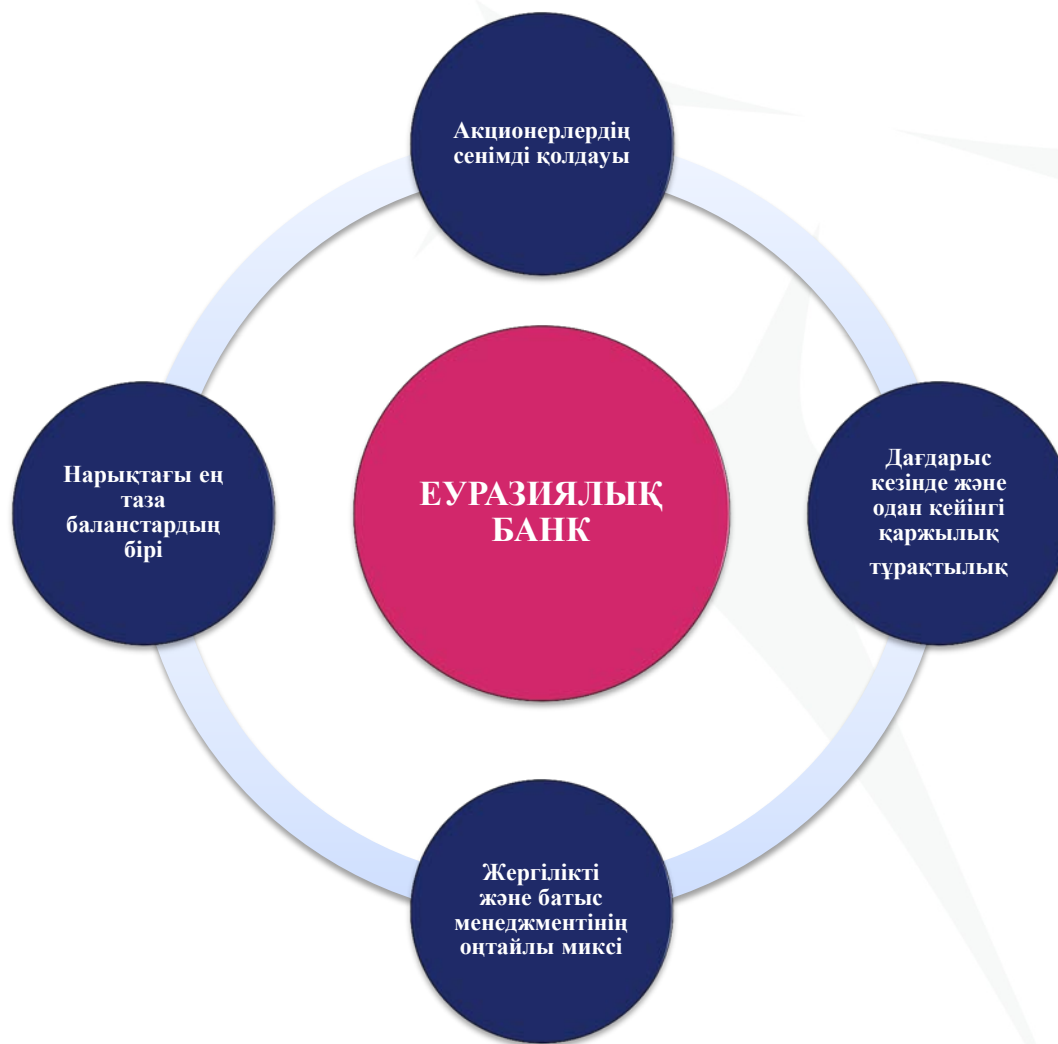
МІНДЕТТЕМЕЛЕР ҚҰРЫЛЫМЫ

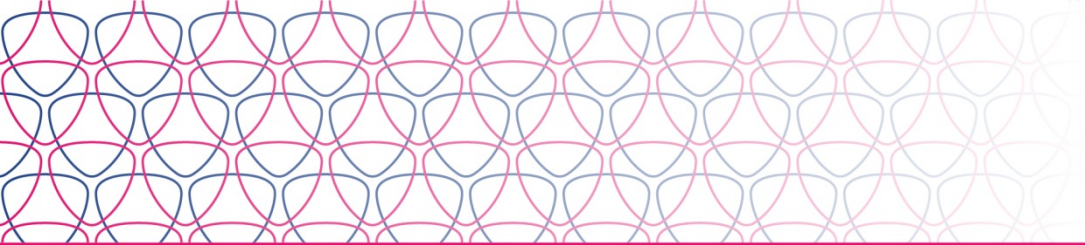




КРЕДИТТІ ӨТЕУ ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ БАСТЫ КӨРСЕТКІШТЕРІ







ҚОСЫМША



ХҚЕС бойынша БАЛАНСТЫҚ ЕСЕП

	30.09.2014 теңге, 000 (аудиттелмеген)	31.12.2013 теңге, 000 (аудиттелген)	Жылдың басынан бері % өзгерісі
АКТИВТЕР			
Ақша қаражаты және олардың баламалары	61,210,132	83,146,378	-26.38%
Пайда немесе шығын арқылы әділ құны бойынша қаржы құралдары	798,676	1,139,628	-29.92%
Сатуға қолжетімді қаржылық активтер	9,935,652	10,979,872	-9.51%
Банктерге берілген қарыздар мен аванстар	9,640,475	2,922,373	229.89%
Клиенттерге берілген қарыздар	556,332,819	432,529,086	28.62%
Өтеуге дейін ұсталатын инвестициялар	36,831,493	23,462,306	56.98%
Ағымдағы салық активтері	1,349,364	1,284,278	5.07%
Негізгі құралдар мен материалдық емес активтер	21,741,264	19,758,591	10.03%
Басқа активтер	20,836,808	13,410,896	55.37%
Барлық активтер	718,676,683	588,633,408	22.09%
МІНДЕТТЕМЕЛЕР			
Пайда немесе шығын арқылы әділ құны бойынша қаржы құралдары	-	2,278	-100.00%
Банктердің шоттары мен депозиттері	8,518,659	14,116,633	-39.66%
“РЕПО” мәмілелері бойынша кредиторлық берешек	31,114,234	8,803,285	253.44%
Клиенттердің ағымдағы шоттары мен депозиттері	507,535,254	404,673,786	25.42%
Шығарылған борыштық бағалы қағаздар	30,636,045	32,786,356	-6.56%
Шығарылған реттелген борыштық бағалы қағаздар	26,248,697	35,669,288	-26.41%
Басқа тартылған қаражат	33,319,514	21,410,349	55.62%
Кейінге қалдырылған салық міндеттемелері	1,229,536	257,542	377.41%
Басқа міндеттемелер	14,769,571	12,095,527	22.11%
Барлық міндеттемелер	653,371,510	529,815,044	23.32%
МЕНШІК КАПИТАЛ			
Акционерлік капитал	30,110,207	30,110,207	0%
Эмиссиялық кіріс	25,632	25,632	0%
Жалпы банктік тәуекелдер бойынша резерв	8,234,923	8,234,923	0%
Серпінді қор	6,733,233	6,733,233	0%
Сатуға арналған қолда бар қаржылық активтерді қайта бағалау қоры	(27,869)	(51,653)	-46.05%
Деректерді беру валютасына аудару бойынша жинақталған қор	(409,737)	(182,251)	124.82%
Бөлінбеген пайда /Жинақталған шығын)	20,638,784	13,948,273	47.97%
Барлық меншік капитал	65,305,173	58,818,364	11.03%
Барлық міндеттемелер мен меншік капитал	718,676,683	588,633,408	22.09%

ХҚЕС бойынша КІРІС ТУРАЛЫ ЕСЕП

	30.09.2014 теңге, 000 (аудиттелмеген)	30.09.2013 теңге, 000 (аудиттелмеген)	Жылдық есептеудегі % өзгеріс
Пайыздық кіріс	59,385,854	49,098,986	20.95%
Пайыздық шығыс	(28,165,365)	(21,340,203)	31.98%
Таза пайыздық кіріс	31,220,489	27,758,783	12.47%
Комиссиялық кіріс	8,433,964	8,987,187	-6.16%
Комиссиялық шығыс	(1,824,527)	(1,255,670)	45.30%
Таза комиссиялық кіріс	6,609,437	7,731,517	-14.51%
Пайда немесе шығын арқылы әділ құны бойынша қаржы құралдары бойынша таза (шығын)/кіріс	(276,538)	(97,911)	182.44%
Шетелдік валютамен жүргізілген операциялардан түсетін таза кіріс	3,122,337	1,910,257	63.45%
Сатуға қолжетімді қаржы активтерінен түсетін таза (шығын) / кіріс	(356)	(290)	22.76%
Ипотекалық кредиттерді сатудан түсетін пайда	303,097	-	100.00%
Басқа операциялық (шығындар) /кірістер	(54,699)	(79,818)	-31.47%
Операциялық кіріс	40,923,767	37,222,538	9.94%
Құнсыздану шығындары	(7,944,102)	(6,464,245)	22.89%
Қызметкерлерге шығындар	(12,302,300)	(11,253,969)	9.32%
Басқа жалпы әкімшілік шығындар	(10,134,599)	(8,233,213)	23.09%
Салық салуға дейінгі пайда	10,542,766	11,271,111	-6.46%
Табыс салығы бойынша шығындар	(2,352,239)	(2,556,557)	-7.99%
Жылдық таза пайда	8,190,527	8,714,554	-6.01%
Сатуға қолжетімді қаржы активтері үшін қайта бағалау қоры:			
- әділ құнының таза өзгерісі	23,428	95,558	-75.48%
- пайда немесе шығын құрамына аударылған әділ құнының таза өзгерісі	356	290	-22.76%
Шетелдік валютамен жүргізілетін операциялар бойынша бағам айырмашылықтары	(227,486)	(141,571)	60.69%
Пайда салығы шегерімімен басқа жиынтық кірістің барлығы	(203,702)	(45,723)	345.51%
Жылдық жиынтық кірістің барлығы	7,986,825	8,668,831	-7.87%

ХОЛДИНГ ҚҰРЫЛЫМЫ



(1) Алиджан Ибрагимов, Александр Машкевич және Патох Шодиев Forbes миллиардерлерінің тізіміне кіреді. Олар бірлесіп Еуразиялық табиғи ресурстар корпорациясын (ENRC) құрды, аталған корпорация Қазақстанда (елдегі ең ірі салық төлеушілердің бірі), Ресейде, Қытайда, Африкада және Бразилияда жұмыс істейтін минералды ресурстарды өндіру және қайта өңдеу бойынша өндіруші, қайта өңдеуші, энергетикалық және логистикалық кәсіпорындарды біріктірген әлемдегі жетекші компаниялардың бірі болып саналады. Компания әлемдегі ең ірі феррохром өндіруші және темір рудасын экспорттаушы.

(2) Еуразиялық қаржы компаниясы – Еуразиялық банкті, Еуразиялық капиталды, «Еуразия» сақтандыру компаниясын біріктірген холдинг компаниясы.

- «Еуразия» сақтандыру компаниясы – жергілікті және шетелдік нарықтарда қызметтерін ұсынушы Қазақстанның сақтандыру саласындағы көшбасшы.
- Еуразиялық Капитал – брокерлік-дилерлік қызметті, сондай-ақ инвестициялық портфельді басқару қызметтерін жүзеге асырушы қазақстандық компания, Қазақстан қор биржасының мүшесі.

ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНКТИҢ ҰЙЫМДЫҚ ҚҰРЫЛЫМЫ

