



Eurasian Bank

2015 ж. 9 айының НӘТИЖЕЛЕРІ

ЖАУАПКЕРШІЛІКТІ ШЕКТЕУ

МАҢЫЗДЫ: Осы тұсаукесерден алынған ақпаратты тікелей немесе жанама, тұтастай немесе бөлшектеп және қандай да басқа мақсаттарға көшіруге, таратуға, жариялауға немесе кез келген тұлғаға беруге тыйым салынады.

Ақпаратты компания дайындаған және осы ақпараттың мазмұнына, оның ішінде оның нақтылығына, толықтығына немесе шынайылығына қатысты немесе компанияға қатысты жасалған немесе ықтимал жасалған кез келген басқа мәлімдемеге қатысты ешқандай өзге тарап өзіне жауапкершілік алмайды және ешқандай тікелей немесе жанама растамалар немесе кепілдіктер бермейді.

Ақпарат болашақта дамуға қатысты мәлімдемелерді баяндайды. Ақпаратта мәлімдемеге енгізілгендердің кез келгені тарихи фактілерде атап көрсетілгендерден ерекше болашаққа болжамдар болып табылады. Болжамдық мәлімдемелер компанияның ағымдағы күтулеріне және оның қаржылық жағдай, операциялардың нәтижелері, жоспарлары, мақсаттары, болашақ көрсеткіштері мен бизнесіне қатысты жобаларға сәйкес келеді. Бұл мәлімдемелер өзіне шектеусіз, осының алдындағы немесе «мақсат», «пайымдау», «күту», «көздеу», «ниеттену», «бәлкім», «болжамдау», «есептеу», «жоспарлау», «жоба», «болады», «болуы мүмкін», «ықтимал», «болуы тиіс», «мүмкін» «болар еді» және басқа да сөздер мен терминдерді ұқсас мәндерімен және оларды теріске шығаруымен өзіне қосуы мүмкін. Осыған ұқсас болжамдар белгілі және белгісіз тәуекелдермен, белгісіз факторларымен және компанияның болжанатын нәтижелерінен, өнімділігінен немесе осыған ұқсас болжамдық мәлімдемелерде тікелей немесе жанама баяндалатын басқа маңызды факторлардан, өнімділіктен немесе жетістіктерінен маңызды ерекшеленуге алып келуі мүмкін. Мұндай болжамдық мәлімдемелер компания болашақта жұмыс істейтін ортаға және Компанияның ағымдағы және болашақтағы іскерлік стратегиясына қатысты болжамдардың көпшілік санына негізделеді.

Осы арқылы ақпараттың немесе ондағы баяндалған пікірлердің шынайылығына, нақтылығына, негізделгендігіне немесе толықтығына қатысты ешқандай айқын немесе тұспалдайтын растамалар мен куәландырулар берілмейді. Ақпарат тәуелсіз тексерістен өтпеген және түзетілмеуі тиіс. Ақпарат, оның ішінде болжамдық мәлімдемелерді қоса алғанда, тек осы құжатта мерзімі көрсетілген күнге ғана жарамды және болашақ нәтижелерге қатысты қандай да бір растамаларды беруге арналмаған. Компания ақпаратқа енгізілуі мүмкін және компанияның болжамдарындағы өзгерістер не қандай да бір шығуы мүмкін немесе оқиғалардың, жағдайдың немесе талаптардың өзгеруінен қандай да бір түзетулерді жариялау ниетінде емес және болжамдық өтініштер немесе кез келген қаржылық ақпаратты қосқанда, ақпаратқа толықтырулар немесе түзетулерді тарату жөніндегі қандай да міндеттемелерден немесе уәде етулерден екіұштылықтан, сондай-ақ осы құжатта күні қойылған күннен кейін туындаған өзге оқиғалар немесе жағдайлардан бас тартады. Осы ақпаратта баяндалған нарықтық деректер және нақтылы негізге тіркелмегендері тәуелсіз тексеруден өтпеген Компанияның өзі құрастырған бағалау көрсеткіштері болып табылады.

МАЗМҰНЫ

1. ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНК
2. НЕГІЗГІ ҚАРЖЫЛЫҚ КӨРСЕТКІШТЕР СЕРПІНІ
3. КРЕДИТТІ ӨТЕУ ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ БАСТЫ КӨРСЕТКІШТЕРІ

Қосымшалар

- 2015 ж. тоғыз айының деректері ҚЕХС стандарттары бойынша дайындалған, шоғырландырылған және аудиттелмеген болып табылады.
- 2010-2014жж. соңындағы деректер, егер басқасы көрсетілмесе, KPMG аудиттелген шоғырландырылған қаржылық есептілікке сәйкес келеді.
- Осы тұсаукесерде қолданылатын бағам USD/KZT: 1/270.4-ке тең (30.09.2015ж. жағдай бойынша Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкі бекіткен).
- Осы тұсаукесерде қаржылық есептілікке жататын «деректер ҚРҰБ сәйкес» сілтемелер Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкінің талаптарына сәйкес дайындалған. Осы тұсаукесерде Банк қаржылық ақпаратты ҚРҰБ сәйкес Қазақстанның басқа банктерімен салыстыру үшін береді. Тұсаукесерде берілген барлық қаржылық ақпарат, өзгесі нақты ескертілген жағдайларды қоспағанда, ХҚЕС өлшемдеріне сәйкес келеді.



Eurasian Bank

ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНК



ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНКТИҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

■ Еуразиялық банк активтер көлемі бойынша тоғызыншы орынды иеленеді және 30.09.2015ж. жағдай бойынша бөлшек кредит беру саласында үздік болып табылады.

■ 1994 жылы ENRC (қазіргі уақытта ERG) тобының акционерлерімен табиғи ресурстар мен тау-кен өнеркәсібі саласында үлестес компанияларға қаржылық қызметтер көрсету үшін құрылған. Қазіргі уақытта ENRC компаниялар тобы Банк бизнесінің шамалы бөлігін ғана құрайды.

■ Банк қазіргі уақытта корпоративтік клиенттерге, ШОБ және жеке тұлғаларға банктік қызметтердің барлық түрлерін көрсетеді (бірегей клиенттердің жалпы саны 30.09.2015 ж. жағдай бойынша 1,114,994 дейін өсті).

■ 30.09.2015 ж. жағдай бойынша Банктің 3,700 аса сату орындары жұмыс істейді. Қызметкерлер штаты – 4,694 аса адам. Ресейде Мәскеу қ. еншілес банкі мен Новосибирск, Омбы және Челябинск қ. филиалы бар.

■ Банктің ұзақ мерзімді рейтингі: S&P-дан «B+».

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ НАГРАДАЛАРЫ

2013-2015жж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҮЗДІК БАНК»
«EMEA Finance» марапаты

2012ж. және 2014ж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ЖЫЛ БАНКІ»

«The Banker» марапаты

2012-2013жж. және 2015 ж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҮЗДІК БӨЛШЕК БАНК»
«Asian Banking & Finance» марапаты

2014ж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҮЗДІК БАНК»
«International Alternative Investment Review (IAIR)» марапаты



30.09.2015ж. НЕГІЗГІ КӨРСЕТКІШТЕР

	млн теңге	млн АҚШ доллары ⁽²⁾
Барлық активтер	894.6	3.3
Барлық кредиттік портфель нетто	633.7	2.3
Барлық депозиттер мен клиенттердің шоттары	494.4	2.1
Барлық капитал	70.8	0.3
Капиталдың жеткіліктілігі, барлығы (ҚРҰБ)	11.2%	
Мерзімі кешіктірілген кредиттер	9.7%	
Капиталдың табыстылығы, ROAE ⁽¹⁾	5.1%	
Активтердің орташа құнының пайдасы, ROAA ⁽¹⁾	0.4%	
Таза пайыздық маржа, NIM ⁽¹⁾	6.1%	

БАНКТИҢ ФИЛИАЛДЫҚ ЖЕЛІСІ



3,700 аса сату орындары:

- 16 филиал
- 133 ЕКБ
- 459 банкомат
- 419 төлем терминалдары
- 4 Ресейдегі бөлімше



ЖҮЙЕЛІ СТРАТЕГИЯ

ӨСУ

Орташа мерзімдік перспективадағы нарық үлесі 5-6%

Ресей Федерациясына орташа мерзімдік бағдарланумен ТМД өңірлеріне одан әрі қарай кеңейту

Қаржыландыру көздерін әртараптандыру

Ірі банктердің стратегиясын өзгерту талаптары кезінде өсу перспективалары

АКТИВТЕР САПАСЫ

Тәуекелдерді басқару жүйесін нығайту

Біріктірілген АТ жүйесі

Қызметкерлердің жоғары кәсіби біліктілігі және іскерлік мәдениеті

Кредиттік портфельді қалыптастырудың консервативтік тәсілі және кредиттік тәуекелдер мониторингі

ӘМБЕБАП БАНК

Корпоративтік, ШОБ және бөлшек бизнес арасындағы теңгерімді сақтау

Қазақстанда желіні кеңейту

Өрекеттегі клиенттік база шеңберіндегі тоғыспалы сатулар

Инновациялық өнімдер және жоғары сапалы қызмет көрсету

Бизнесті қолдау, жаңа өнімдер мен операциялық тиімділікті әзірлеуді үшін тұрақты АТ инфрақұрылымы

БӨЛШЕК СЕГМЕНТ

Тұтынушылық кредит беру саласындағы жетекші орындар

Клиентке қызмет көрсетудің сапасына, дара тіл табуға, клиенттер үшін инновациялар мен барынша қолайлығына назар аудару

Филиалдар мен банкоматтар желісін, балама сату көздерін кеңейту

КОРПОРАТИВТІК СЕГМЕНТ

Табиғи ресурстар, энергетика, көлік және ауыл шаруашылығы секторларына ерекше назар аударылады

Нарық үлесін иелену үшін оңтайлы уақыт

Ағымдағы есеп айырысу шоттары мен депозиттер қорландыру базасына қолдау көрсетеді

ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕС

Шағын және орта бизнес нарығына іріктелген тәсіл

Тәуекелдің пост-дағдарыстық серпіні есебімен болашақта кеңейту үшін клиенттік базаны талдау және құру

Мемлекеттік қолдау бағдарламаларына қатысуға салмақталған тәсіл

ПРИВАТ БАНКИНГ

Дәулетті клиенттер үшін өнімдік желі енгізу

Корпоративтік клиенттер мен жеке тұлғалар үшін өнімдерді тоғыспалы сату



НЕГІЗГІ ОҚИҒАЛАР

ЖАҢА БАСШЫЛЫҚ КЕЛГЕННЕН КЕЙІНГІ ӨЗГЕРІСТЕР ХРОНИКАСЫ

- 2009ж. аяғында халықаралық және жергілікті нарықта жұмыс тәжірибесі мол жаңа басшылықтың келуі Банк жағдайын толықтай өзгертті және оның көрсеткіштерін едеуір жақсартты:
- 2010 ж. 2,4% деңгейіндегі таза пайыздық маржа 30.09.2015ж. 6,1% дейін өсті.
- 2010 ж. 75,7% деңгейіндегі Шығыстар / Кірістер көрсеткіштері 30.09.2015 ж. 60,4 % дейін жақсарды.
- Банктің бірегей клиенттерінің саны 2010 жылдан бері жеті есеге көбейіп 30.09.2015 ж. 1,114,994 жетті.
- Бөлшек кредит портфелінің ауқымы 40-60% өсіп, 2014-2014 ж. кезең үшін Банк кредит портфелінің жыл сайынғы өсімі 20-30 % жуықтады.

ТЕҢДЕСТІРЛГЕН ТӘСІЛДЕМЕ ЖӘНЕ БӨЛШЕК БИЗНЕСТІҢ МӘНІН НЫҒАЙТУ

- Банк бөлшек, корпоративтік және ШОБ портфелінің сегменттері арасында теңгерімді сақтайды:
- ПростоКредит портфелін сатып алу бөлшек портфелінің өсуінің негізгі факторы болып табылды.
- Банк Қазақстанда кредитке сатып алынған барлық автомобильдердің жартысына жуығының қаржыландыра отырып, автокредит беру нарығының көшбасшысы болып табылады.
- Корпоративтік портфель экономика салалары бойынша әртараптандырылған.

ТӘУЕКЕЛДЕРДІ БАСҚАРУДЫҢ ТИІМДІ ТЕТІГІ

- Корпоративтік және ШОБ клиенттер үшін автоматты бөлшек скоринг (өтінімдерді 15-30 минут ішінде қарастыру) және рейтинг.
- Қолданысқа енгізілген бөлшек кредиттерді өндіру процедурасының қаржылық тиімділігі 30.09.2015ж. жағдай бойынша 90% аса құрады.
- 2013 жылдың соңында Банк стандартты бөлшек қарыздарды қайта табыстау және қызмет көрсету бойынша бағдарламаны бірінші болып іске қосты, бұл мәміле жабылғаннан кейін сервистік қызмет көрсету бойынша комиссияны қосқанда, бөлшек бизнестен артықшылық алуды жалғастыруға және тәуекелді басқаруға мүмкіндік берді, бұл ретте бизнес сегменттері арасында қажетті теңгерім сақталады.

ТҰРАҚТЫ ӨТІМДІЛІК ҰСТАНЫМЫ

- Клиенттердің қаражаттарымен негізделген және жергілікті (оның ішінде реттелген) және халықаралық қарызға алынған қаражаттармен қолдаулы әртараптандырылған қорландыру базасы
- Өтімділіктің мейлінше жоғары деңгейіне (20 % жуық) 2014-2015 ж. құнсызданудан кейін алдын алу шарасы ретінде қолдау көрсетілді
- Банк негізгі корпоративтік салымшылармен, соның ішінде мемлекеттік компаниялармен және ENRC компаниялар тобымен тұрақты қарым-қатынаста.

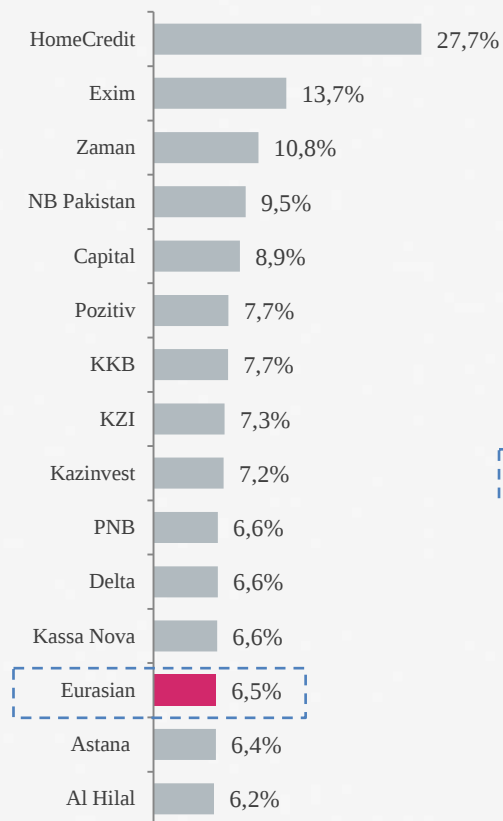
АКЦИОНЕРЛЕРДІҢ ТҰРАҚТЫ ҚОЛДАУЫ

- Акционерлердің тұрақты қолдауы – бұл Банктің басты бәсекелестік басымдылықтарының бірі.
- Банк акционерлері 2015 ж. аяғына дейін 6 млрд. теңге мөлшерінде капиталға салуды жоспарлауда.
- Банк акционерлері – Forbes миллиардерлер тізіміне енгізілген Қазақстан экономикасының басты қатысушылары.

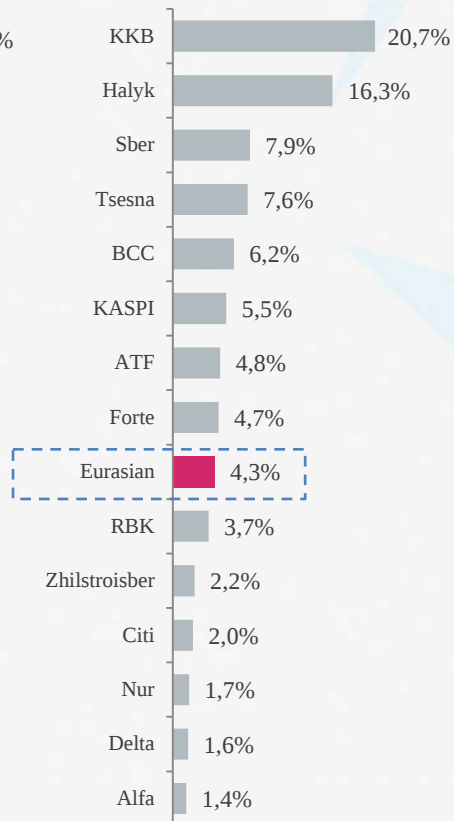


ҚАЗАҚСТАНДА ҰҚСАС БАНКТЕРГЕ ҚАТЫСТЫ НАРЫҚТАҒЫ ЖАҒДАЙ

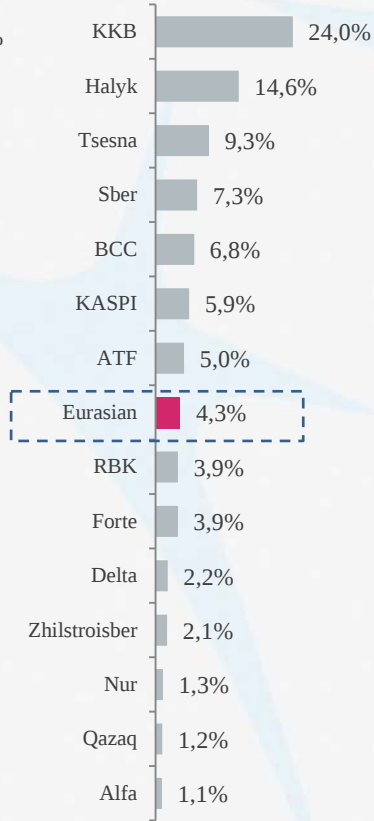
ТОП-15 БАНК : ТАЗА ПАЙЫЗДЫҚ МАРЖА



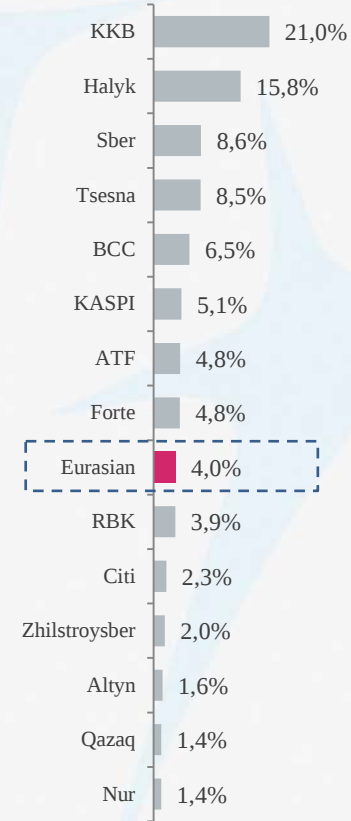
АКТИВТЕР БОЙЫНША НАРЫҚ ҮЛЕСІ



КРЕДИТТЕР БОЙЫНША НАРЫҚ ҮЛЕСІ⁽¹⁾



ДЕПОЗИТТЕР БОЙЫНША НАРЫҚ ҮЛЕСІ



⁽¹⁾ Несиелік портфель (нетто) РЕПО мен банкаралық операцияларды біріктіреді

Дереккөз: ҚРҰБ, 01.10.2015 ж. шоғырландырылмаған деректер



Eurasian Bank

НЕГІЗГІ ҚАРЖЫЛЫҚ КӨРСЕТКІШТЕР СЕРПІНІ



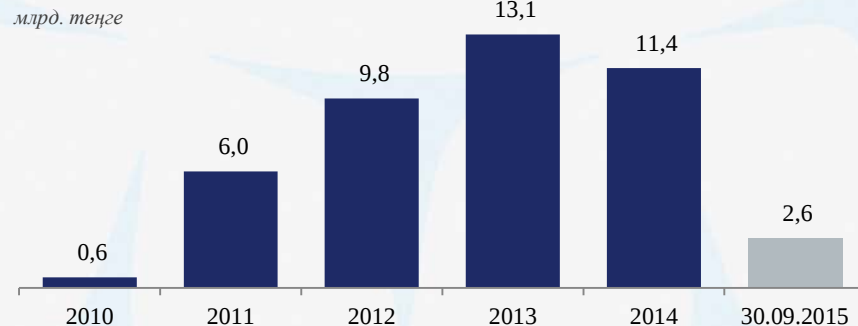
ОПЕРАЦИЯЛЫҚ ҚЫЗМЕТ

- Таза пайыздық табыс 2015 ж. тоғыз айы үшін теңгенің құнсыздануынан кейінгі кірістілікке түскен қысымды ескере келе 1,5 млрд. теңгені (7,8 млн. АҚШ доллары) құрады.
- Банктің жаңа басшылығы келгеннен кейінгі шығыстар қысқарту және пайданы ұлғайту нәтижесінде шығыстардың кірістерге арасалмағы 2010 ж. соңындағы 75.7%-дан 30.09.2015 ж. жағдай бойынша 60,4%-дан дейін төмендеді.
- Таза пайыздық маржа 2010 ж. 2,4%-дан 30.09.2015 ж. жағдай бойынша 6,1%-ға дейін өсті. 2015 жылғы тоғыз айының нәтижесі бойынша аталған көрсеткіш 2013 ж. жеткен 8,8 %-дан төмендесе де, негізінде ағымдағы нарықтық жағдайлар әсер ететін қорландырудың өспелі құны есебінен жеткілікті жоғары деңгейде қалды.
- Клиенттерге берілетін кредиттер жалпы пайыздық табыстан 97%-ды құрады.

ТАЗА ПАЙЫЗДЫҚ МАРЖА. ШЫҒЫСТАР / КІРІСТЕР



ТАЗА ПАЙДА СЕРПІНІ



Жаңа басшылықтың келуі

ПАЙЫЗДЫҚ ТАБЫС. КОМИССИЯЛЫҚ ТАБЫС



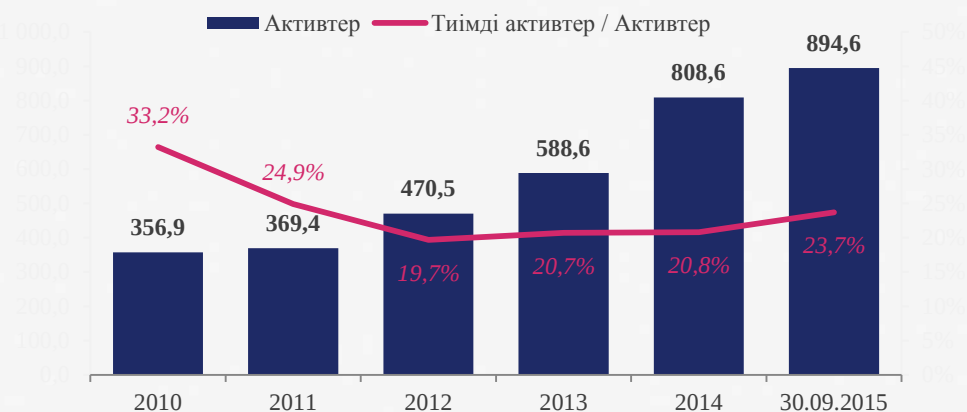


АКТИВТЕР

- 30.09.2015ж. жағдай бойынша жиынтық активтер 31.12.2014ж. жағдай бойынша 808,6 млрд. теңгеден (2,9 млрд. АҚШ доллары) 10,6%-ға 808,6 млрд. теңгеге (3,3 млрд. АҚШ доллары) ұлғайды.
- Банктің активтерінің құрылымы жеткілікті тиімді – пайыздық активтер жиынтық активтердің 80% құрайды.
- Басшылық баланстық көрсеткіштердің тиімділігін жетілдіру жұмысын жалғастыруда. Осы стратегияның нәтижесінде активтер құрылымындағы клиенттерге берілетін қарыздар үлесі (нетто) 2010ж. соңындағы 59,8%-дан 30.09.2015ж. жағдай бойынша 70,8 %-ға дейін артты.
- Сыртқы нарық шарттарын ескере отырып, өтімділік ұстанымын басқаруға ерекше назар аударылады. 30.09.2015ж. жағдай бойынша өтімділік жиынтық активтерден 23,7% тұрақты деңгейде болды. Банктің міндеті – өтімділікті 15%-дан асатын деңгейде ұстап тұру.

ӨТІМДІ АКТИВТЕР⁽¹⁾

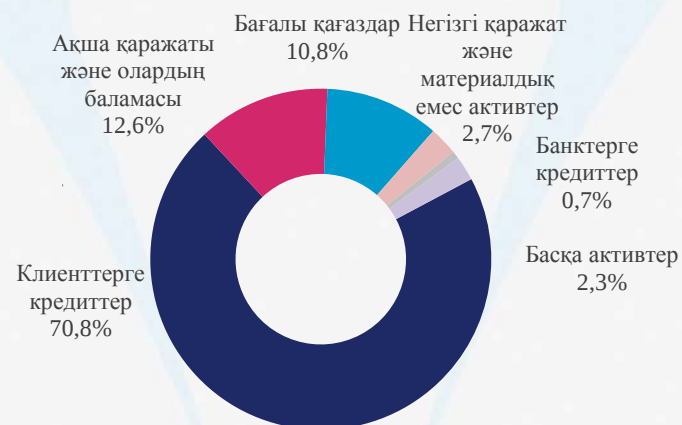
млрд. теңге



АКТИВТЕР МЕН КРЕДИТТЕР ӨСІМІ



АКТИВТЕР ҚҰРЫЛЫМЫ



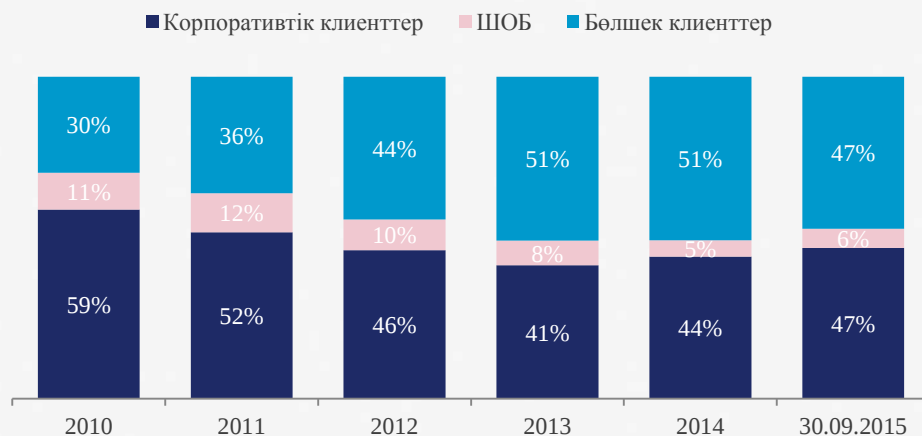
⁽¹⁾Өтімді активтер қолма-қол қаражаттан және ОБ тиесілі қысқа мерзімді ақша қаражатынан, бағалы қағаздар саудасынан, банкаралық активтерден және қысқа мерзімді мемлекеттік бағалы қағаздардан тұрады, теңгеден берілген



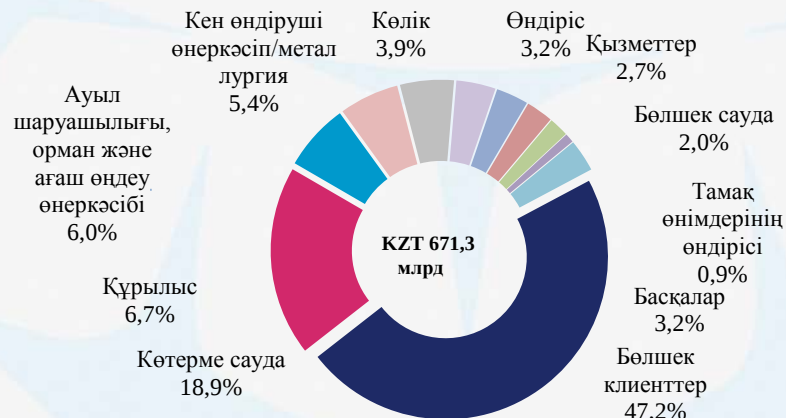
КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬ

- 2015 ж. басынан бастап кредит портфелі (гросс) экономикадағы ағымдағы нарықтық жағдайды қамтып көрсете отырып 8 %-ға ұлғайды.
- Банк 2011 ж. «ПростоКредит» мерзімі өтпеген бөлшек кредит портфелі мен сауда маркасын сатып алғаннан кейін бөлшек бизнесті күшейтетін жаңа стратегия әзірледі.
- Кредит портфелінде экономика секторлары бойынша тәуір әртараптану бар. Бөлшек бизнес, көтерме сауда, құрылыс, ауыл шаруашылығы, кен өндіруші өнеркәсіп мен металлургия кредит портфелінің негізгі жайғасымы болып табылады.
- Әмбебап қаржы институты ретіндегі Банк стратегиясы бизнестің әртүрлі сегменттері арасында теңгерімді қамтамасыз етуге, корпоративтік/ШОБ бизнес және бөлшек сегменттің шамамен тең үлестерімен (50/50) кредиттік портфельді қалыптастыруға бағытталған.

КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДІ БӨЛУ

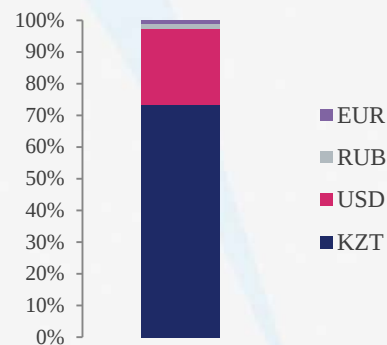


ЭКОНОМИКА СЕКТОРЛАРЫ БОЙЫНША КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДІҢ ҚҰРЫЛЫМЫ: 30.09.2015ж.

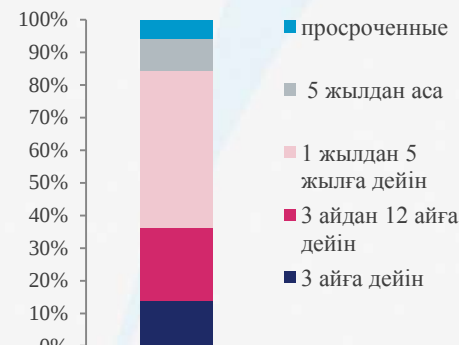


КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДІҢ ҚҰРЫЛЫМЫ: 30.09.2015ж.

Валюталар бойынша



Өтеу мерзімі бойынша





БӨЛШЕК БИЗНЕСТЕГІ ЖЕТЕКШІ ОРЫНДАР

- Банктің бөлшек бизнеске қатысты тәсілдемесі 2010 ж. «ПростоКредитті» сатып алудан кейін түбегейлі өзгерді. Бөлшек бизнестің үлесі депозиттікте болсын, кредиттік портфельде болсын едеуір өсті.
- Бөлшек кредиттік портфель соңғы бес жылда едеуір өзгерді. Автомобильдер сатып алуға арналған кредиттер мен қамтамасыз етілмеген тұтынушылық кредиттер үлесі 2010-30.09.2015 ж. кезең үшін жалпы бөлшек портфельде 6.2%-дан 94.4 %-ға дейін өсті.
- 2015 жылдың тоғыз айында автокредит портфелі 9,2 % (157,5 млрд. теңгеге дейін) өсті. Қазіргі күні автокредит бөлшек кредит портфелінің 49,7 % (2010 ж. 3,4 % өсті) құрайды.
- Банктің ипотекалық кредиттер портфелі Қазақстан ипотекалық компаниясына сатылғандықтан 2013ж. соңында ипотекалық кредиттер үлесі айтарлықтай төмендеді (жылдық мәнде 46.9-ға).

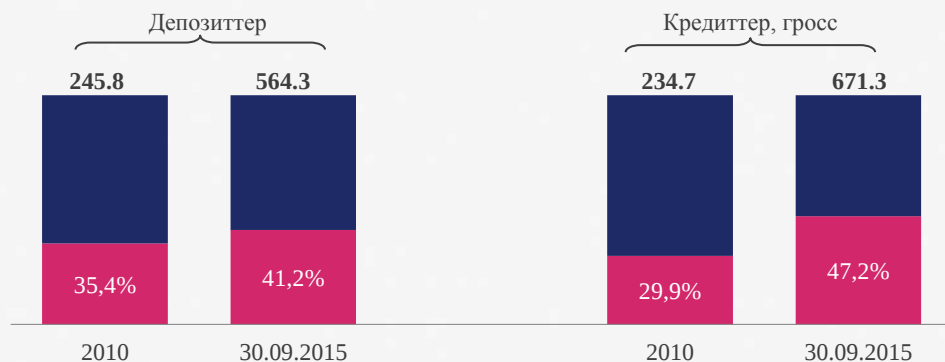
БӨЛШЕК КРЕДИТ БЕРУДІҢ БИЗНЕС-МОДЕЛІ

	Бөлшек (ипотеканы қоспағанда)	Ипотека
Кредит сомасы	52 – 69,906 АҚШ доллары	524 – 524,292 АҚШ доллары
Кредитті өтеу мерзімі	3 - 84 ай	1 - 240 ай
Бір айда берілетін кредиттердің орташа саны сяц	32,215	5
Кредиттердің орташа сомасы	1,194 АҚШ доллары	43,814 АҚШ доллары
Кредиттерді өтеудің орташа мерзімдері	39 ай	152 ай

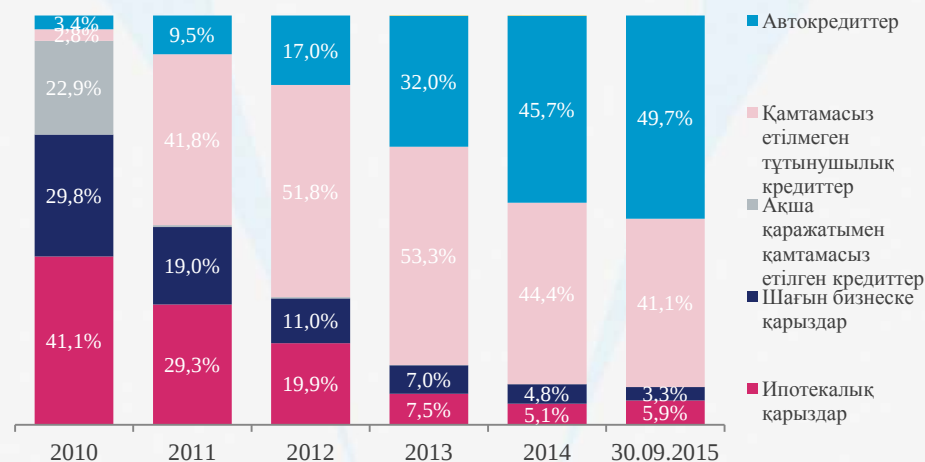
БӨЛШЕК БИЗНЕСТІҢ ҮЛЕСІ

млрд тенге

■ Бөлшек ■ Корпоративтік



БӨЛШЕК КРЕДИТТЕР





КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДІҢ САПАСЫ

- Банктің тәуекел менеджменті жаңа басшылықтың келуімен айтарлықтай күшейтілді. Мерзімі кешіктірілген кредиттер үлесі 2010 ж. кейін берілген кредиттер бойынша айтарлықтай азайды.
- 30.09.2015 ж. жағдай бойынша қайта құрылымдалған кредиттер үлесі –кредиттік портфельден 7,3% (2014:7,3%).
- Кредиттік портфель бойынша жеткілікті қамтамасыз ету қалыптасты. Қамтамасыз етілмеген қарыздар портфельдің үштен бірінен кемін құрайды.
- LTV коэффициентінің орташа мәні (кредит/қамтамасыз ету құны) 30.09.2015 ж. жағдай бойынша – 45% (2014:47,1%).
- Кредиттердің шоғырлануын қысқарту. 10 ірі кредит үлесі несиелік портфельден 2010ж. соңында 33,3% бастап 30.09.2015 ж. жағдай бойынша 21,1% дейін азайды.

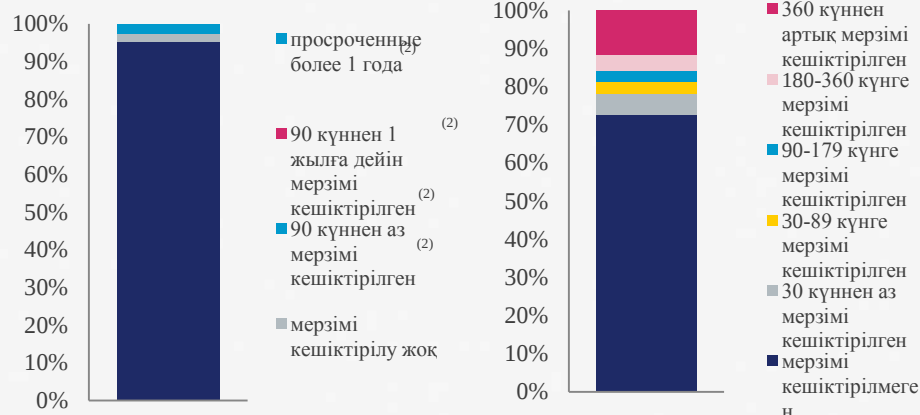
МЕРЗІМІ КЕШІКТІРІЛГЕН КРЕДИТТЕР⁽¹⁾. ПРОВИЗИЯЛАР



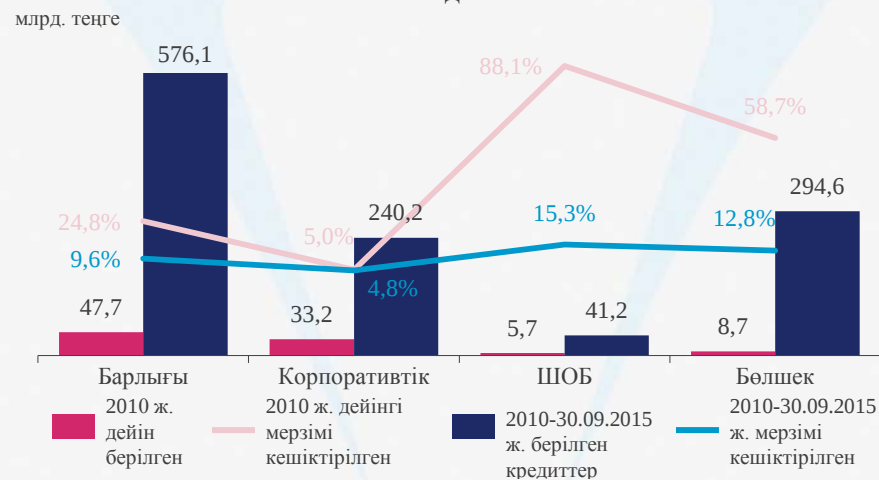
КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬ ЖІКТЕЛІМІ: 30.09.2015 ж.

Корпоративтік және ШОБ

Бөлшек



2010 Ж. ДЕЙІНГІ КЕЗЕҢДЕ ЖӘНЕ 2010 – 30.09.2015 Ж. КЕЗЕҢДЕ БЕРІЛГЕН КРЕДИТТЕР⁽³⁾



⁽¹⁾ Клиенттерге қунсыздану резерві шегеріміне дейін берілген, 90 күннен артық мерзімі кешіктірілген қунсызданған кредиттердің баланстық құны

⁽²⁾ Қайтарылмайтын қарыздар

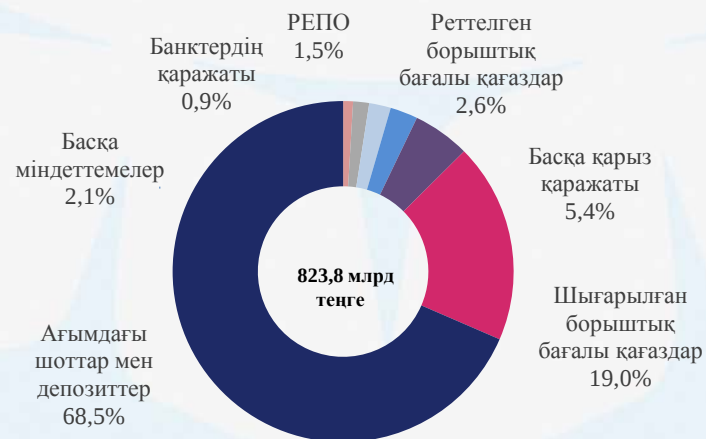
⁽³⁾ ҚР ҰБ, шоғырландырылмаған деректер



МІНДЕТТЕМЕЛЕР

- Жергілікті нарықта тартылған депозиттер Банктің негізгі қорландыру көзі болып табылады. 30.09.2015ж. жағдай бойынша клиенттердің ағымдағы шоттары мен депозиттерінің үлесі міндеттемелерден 68.5% құрайды (2014:73.9%).
- Ағымдағы нарықтық жағдайдағы жалпы депозиттік база (16,3 % ағымдағы шоттар болып табылады) 2015 жылғы тоғыз айда 2,9% ұлғайды, оның 58,8% заңды тұлғалардың қаражаты.
- Теңгенің АҚШ долларына қатысты бағамының әлсіреуі жыл басынан шетелдік валютадағы депозиттерге деген сұранысты арттыруға және клиенттердің депозиттері мен ағымдағы шоттарының үлесінің жылдық мәнде теңгемен 12,4% төмендеуіне әкелді.
- 2014ж. қарашада Банк своп арқылы теңгеге айырбастаумен сомасы 500 миллион АҚШ доллары мөлшерінде еурооблигациялар орналастырды. Бұл үш жылғы облигациялар шығарылымы Банкті кепілдендірілген орташа мерзімді қормен қамтамасыз етті және активтер мен міндеттемелер арасындағы мерзімдер бойынша айырмашылықтың төмендеуіне ықпал етті.

МІНДЕТТЕМЕЛЕР ҚҰРЫЛЫМЫ:30.09.2015 ж.

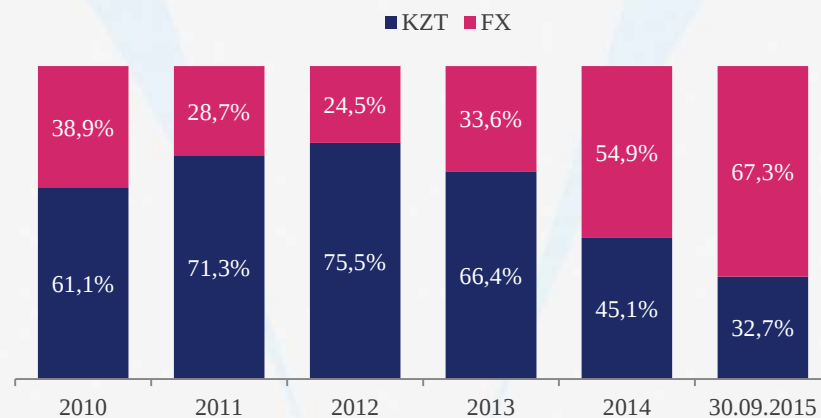


ВАЛЮТАЛАР БОЙЫНША ТҮРЛЕРІ БОЙЫНША АҒЫМДАҒЫ ШОТТАР МЕН ДЕПОЗИТТЕР ҚҰРЫЛЫМЫ

млн. теңге



ВАЛЮТАЛАР БОЙЫНША АҒЫМДАҒЫ ШОТТАР МЕН ДЕПОЗИТТЕР ҚҰРЫЛЫМЫ





Eurasian Bank

КРЕДИТТІ ӨТЕУ ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ БАСТЫ КӨРСЕТКІШТЕРІ



Eurasian Bank





Eurasian Bank

ҚОСЫМШАЛАР



ХҚЕС бойынша БАЛАНСТЫҚ ЕСЕП

	30.09.2015 теңге, 000	31.12.2014 теңге, 000	Жылдың басынан бері % өзгерісі
АКТИВТЕР			
Ақша қаражаты және олардың баламалары	112,405,272	112,083,022	0.3%
Пайда немесе шығын арқылы әділ құны бойынша қаржы құралдары	77,206,689	4,547,700	1597.7%
Сатуға қолжетімді қаржылық активтер	4,583,688	5,913,836	-22.5%
Банктерге берілген қарыздар мен аванстар	6,588,695	13,476,169	-51.1%
Клиенттерге берілген қарыздар	633,707,204	588,232,099	7.7%
Өтеуге дейін ұсталатын инвестициялар	15,173,436	35,184,257	-56.9%
Ағымдағы салық активтері	2,007,379	2,146,329	-6.5%
Негізгі құралдар мен материалдық емес активтер	24,132,267	22,847,412	5.6%
Басқа активтер	18,803,885	24,171,260	-22.2%
Барлық активтер	894,608,515	808,602,084	10.6%
МІНДЕТТЕМЕЛЕР			
Пайда немесе шығын арқылы әділ құны бойынша қаржы құралдары	2,100	-	-
Банктердің шоттары мен депозиттері	7,711,664	3,469,981	122.2%
«РЕПО» мәмілелері бойынша кредиторлық берешек	12,491,787	7,353,570	69.9%
Клиенттердің ағымдағы шоттары мен депозиттері	564,277,454	548,499,125	2.9%
Шығарылған борыштық бағалы қағаздар	156,147,392	103,242,607	51.2%
Шығарылған реттелген борыштық бағалы қағаздар	21,558,764	26,028,695	-17.2%
Басқа тартылған қаражат	44,658,991	37,862,573	18.0%
Кейінге қалдырылған салық міндеттемелері	1,754,511	1,795,183	-2.3%
Басқа міндеттемелер	15,190,803	13,662,318	11.2%
Барлық міндеттемелер	823,793,466	741,914,052	11.0%
МЕНШІК КАПИТАЛ			
Акционерлік капитал	30,110,207	30,110,207	0.0%
Эмиссиялық кіріс	25,632	25,632	0.0%
Жалпы банктік тәуекелдер бойынша резерв	8,234,923	8,234,923	0.0%
Серпінді қор	6,733,233	6,733,233	0.0%
Сатуға арналған қолда бар қаржылық активтерді қайта бағалау қоры	(89,288)	(74,143)	20.4%
Деректерді беру валютасына аудару бойынша жинақталған қор	(709,949)	(2,213,707)	-67.9%
Бөлінбеген пайда /Жинақталған шығын)	26,510,291	23,871,887	11.1%
Барлық меншік капитал	70,815,049	65,688,032	6.2%
Барлық міндеттемелер мен меншік капитал	894,608,515	808,602,084	10.6%

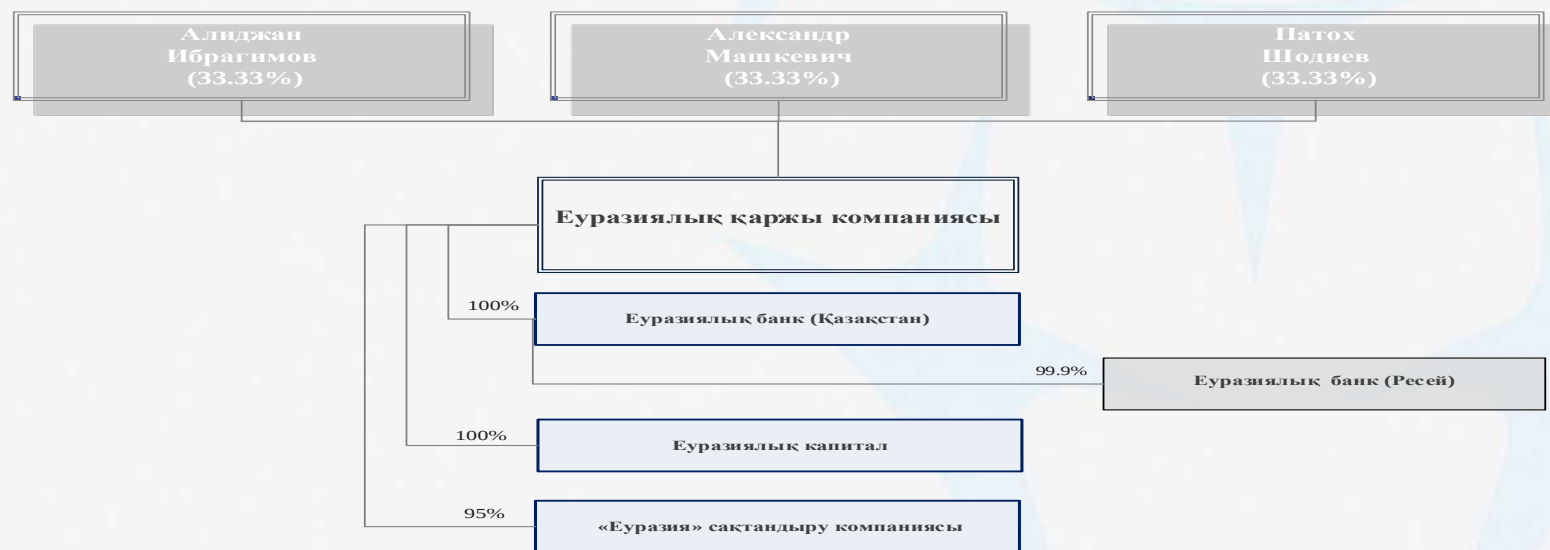


ХҚЕС бойынша КІРІС ТУРАЛЫ ЕСЕП

	30.09.2015 теңге, 000	30.09.2014 теңге, 000	Жылдық есептеудегі % өзгеріс
Пайыздық кіріс	66,864,259	57,297,542	16.7%
Пайыздық шығыс	(35,278,032)	(28,165,365)	25.3%
Таза пайыздық кіріс	31,586,227	29,132,177	8.4%
Комиссиялық кіріс	7,375,961	8,433,964	-12.5%
Комиссиялық шығыс	(437,986)	(539,109)	-18.8%
Таза комиссиялық кіріс	6,937,975	7,894,855	-12.1%
Пайда немесе шығын арқылы әділ құны бойынша қаржы құралдары бойынша таза (шығын)/кіріс	71,767,545	(276,538)	NSF%
Шетел валютасымен жүргізілген операциялардан түсетін таза кіріс	(71,537,636)	3,122,337	-2391.2%
Сатуға қолжетімді қаржы активтерінен түсетін таза (шығын) / кіріс	13,324	(356)	-3842.7%
Ипотекалық кредиттерді сатудан түсетін пайда	494,598	621,436	-20.4%
Басқа операциялық (шығындар) /кірістер	(129,451)	(276,282)	-53.1%
Операциялық кіріс	39,132,582	40,217,629	-2.7%
Құнсыздану шығындары	(11,986,583)	(7,944,102)	50.9%
Қызметкерлерге шығындар	(13,293,040)	(12,302,300)	8.1%
Басқа жалпы әкімшілік шығындар	(10,356,358)	(9,428,461)	9.8%
Салық салуға дейінгі пайда	3,496,601	10,542,766	-66.8%
Табыс салығы бойынша шығындар	(858,197)	(2,352,239)	-63.5%
Жылдық таза пайда	2,638,404	8,190,527	-67.8%
Сатуға қолжетімді қаржы активтері үшін қайта бағалау қоры:			
- әділ құнының таза өзгерісі	(1,821)	23,428	-107.8%
- пайда немесе шығын құрамына аударылған әділ құнының таза өзгерісі	(13,324)	356	-3842.7%
Шетел валютасымен жүргізілетін операциялар бойынша бағам айырмашылықтары	1,503,758	(227,468)	-761.1%
Пайда салығы шегерімімен, осы кезеңдегі басқа жиынтық кірістің барлығы	1,488,613	(203,702)	-830.8%
Жылдық жиынтық кірістің барлығы	4,127,017	7,986,825	-48.3%



ХОЛДИНГ ҚҰРЫЛЫМЫ



⁽¹⁾ Алиджан Ибрагимов, Александр Машкевич және Патох Шодиев Forbes миллиардерлерінің тізіміне кіреді. Олар бірлесіп ENRC Еуразиялық табиғи ресурстар корпорациясын (қазіргі уақытта – ERG) құрды, аталған корпорация өндіру, өңдеу, энергетика, логистика және маркетинг салаларында толықтай біріктірген кәсіпорындары бар табиғи ресурстарды өңдеу бойынша әлемдегі ең ірі әртараптандырылған компаниялардың бірі болып саналады. ERG – бұл Қазақстанның тау-кен металлургия секторының үштен бірі.

⁽²⁾ Еуразиялық қаржы компаниясы – Еуразиялық банкті, Еуразиялық капиталды, «Еуразия» сақтандыру компаниясын біріктірген холдинг компаниясы.

- «Еуразия» сақтандыру компаниясы – жергілікті және шетелдік нарықтарда қызметтерін ұсынушы Қазақстанның сақтандыру саласындағы көшбасшы.
- Еуразиялық Капитал – брокерлік-дилерлік қызметті, сондай-ақ инвестициялық портфельді басқару қызметтерін жүзеге асырушы қазақстандық компания, Қазақстан қор биржасының мүшесі.



ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНКТИҢ ҰЙЫМДЫҚ ҚҰРЫЛЫМЫ

