

20 *табысты жыл  
лет успеха  
years of success*

**Eurasian Bank**



# РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 6 МЕСЯЦЕВ 2014г.



# ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

**ВАЖНО:** Информацию из данной презентации запрещается копировать, распространять, публиковать или передавать любому лицу, прямо или косвенно, в целом или по частям и в каких бы то ни было целях.

Информация подготовлена компанией, и никакая иная сторона не берет на себя ответственность и не дает никаких прямых или косвенных заверений или гарантий относительно содержания данной информации, в том числе ее точности, полноты или достоверности или относительно любого другого заявления, сделанного или якобы сделанного в отношении компании. Ничто в настоящей презентации не может быть расценено как обещание.

Информация содержит заявления, касающиеся перспектив развития. Любые включенные в информацию заявления, отличные от констатации исторических фактов, являются прогнозами на будущее. Прогнозные заявления соответствуют текущим ожиданиям и проектам компании, касающимся ее финансового положения, результатов операций, планов, целей, будущих показателей и бизнеса. Эти заявления могут включать в себя такие слова, как «цель», «полагать», «ожидать», «нацеливаться», «намереваться», «возможно», «прогнозировать», «рассчитывать», «планировать», «проект», «будет», «может быть», «вероятно», «должен», «возможно», «мог бы» и другие слова и термины со сходными значениями. Подобные прогнозы сопряжены с известными и неизвестными рисками, факторами неопределенности и другими важными факторами, которые могут привести к существенному отличию фактических результатов, производительности или достижений компании от прогнозируемых результатов, производительности или достижений, прямо или косвенно содержащихся в подобных прогнозных заявлениях. Такие прогнозные заявления основаны на большом числе допущений относительно текущих и будущих деловых стратегий компании и среды, в которой компания будет работать в будущем.

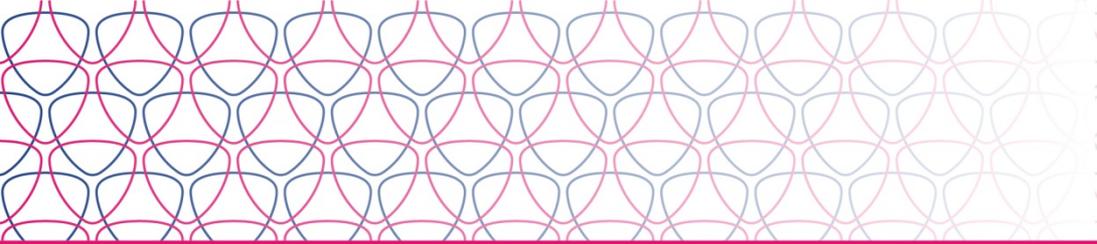
Настоящим не дается никаких явных или подразумеваемых заверений или гарантий в отношении объективности, точности, обоснованности или полноты информации или мнений, в ней содержащихся. Информация не прошла независимой проверки и не подлежит корректировке. Информация, включая в том числе прогнозные заявления, действительна только на ту дату, которой датирован настоящий документ и не предназначена для того, чтобы предоставлять какие-либо заверения относительно будущих результатов. Компания недвусмысленно отказывается от каких-либо обязательств или обещаний по распространению дополнений или поправок к информации, включая любую финансовую информацию или прогнозные заявления, и не намерена публиковать какие-либо корректировки, которые она может внести в информацию, и которые могут проистекать из каких-либо изменений в прогнозах компании или изменений событий, условий или обстоятельств, на которых основаны настоящие прогнозные заявления, а также иных событий или обстоятельств, возникших после даты, которой датирован настоящий документ. Рыночные данные, содержащиеся в настоящей информации и не приписанные конкретному источнику, являются оценочными показателями, составленными самой компанией, не прошедшими независимую проверку.

# СОДЕРЖАНИЕ

1. ОБЗОР МАКРОЭКОНОМИКИ
2. ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК
3. ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ
4. ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

## *Приложения*

- Данные за шесть месяцев 2014г. являются консолидированными и неаудированными, подготовленными по стандартам МСФО.
- Данные на конец 2009-2013гг. соответствуют консолидированной финансовой отчётности, аудированной KPMG, если не указано иное.
- Курс, используемый в настоящей презентации, равен USD/KZT: 1/183.51 (установлен Национальным Банком Республики Казахстан по состоянию на 30.06.2014г.).
- Ссылки на «финансовые данные согласно НБРК» в настоящей презентации относятся к финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями Национального Банка Республики Казахстан. Банк представляет в настоящей презентации финансовую информацию согласно НБРК для сравнения с другими банками Казахстана. Вся финансовая информация, представленная в презентации, соответствует критериям МСФО, кроме тех случаев, когда четко оговорено, что она представлена в рамках требований НБРК.



20 *табысты жыл  
лет успеха  
years of success*  
**Eurasian Bank**

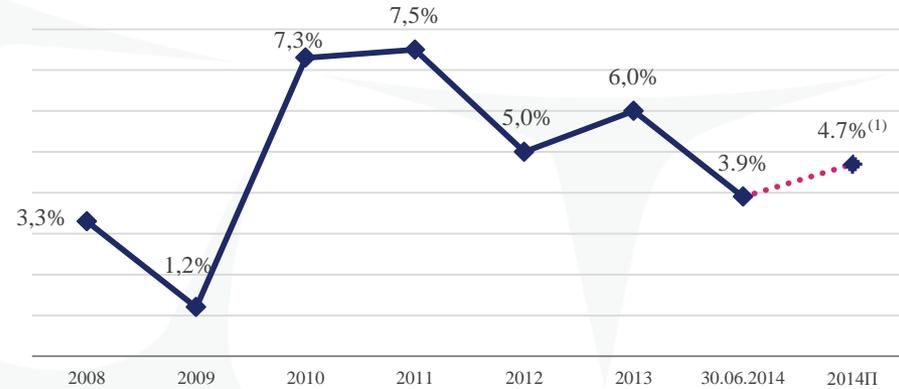
# ОБЗОР МАКРОЭКОНОМИКИ



## КАЗАХСТАН: КРАТКИЙ ОБЗОР МАКРОЭКОНОМИКИ НА 30.06.2014г.

ВВП, сумма	38.6 триллиона тенге
Безработица	5.1% от экономически активного населения
Банковские активы/ ВВП	43.7%
Суверенные рейтинги	Fitch: BBB+ прогноз «Стабильный» S&P: BBB+ прогноз «Негативный» Moody's: Baa2 прогноз «Позитивный»
Просрочка по кредитам	32.2% от общего количества кредитов
Доля 5 крупнейших банков в совокупных активах банковского сектора	55.4%

РОСТ ВВП, в годовом выражении



### СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ БАНКОВСКОГО СЕКТОРА: 30.06.2014г.



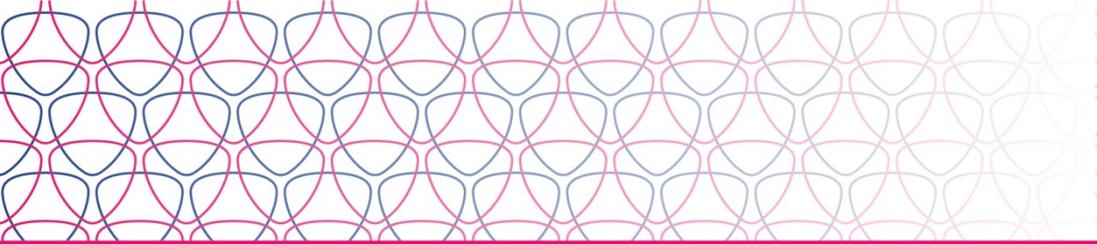
### ЭВОЛЮЦИЯ БАНКОВСКИХ АКТИВОВ И КРЕДИТОВ<sup>(2)</sup>

billions of tenge



<sup>(1)</sup> Прогноз МВФ

<sup>(2)</sup> Ссудный портфель включает РЕПО и межбанковские операции



20 *табысты жыл  
лет успеха  
years of success*  
**Eurasian Bank**

ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК



## ПРОФИЛЬ ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА

- Девятый банк по величине активов по состоянию на 30.06.2014г.
- Создан в 1994 акционерами группы ENRC для предоставления финансовых услуг аффилированным компаниям в сфере природных ресурсов и горнодобывающей промышленности. В настоящее время группа компаний ENRC занимает незначительную часть в бизнесе Банка.
- В настоящее время Банк предоставляет все виды банковских услуг корпоративным клиентам, МСБ и физическим лицам.
- По состоянию на 30.06.2014г. Банк представлен 20 филиалами, предоставляющими полный спектр услуг, 145 отделениями, 439 банкоматами, 271 платежным терминалом и более 2,400 другими точками продаж. Штат сотрудников - более 5,700 человек. Имеет дочерний банк в России в г. Москве с филиалом в г. Новосибирске.
- Стабильные рейтинги по международной шкале в сравнении с конкурентами: B1 (Moody's), B+ (S&P), BB+ (KZ-Rating) по состоянию на 30.06.2014г.

МСФО, 30.06.2014	млн. тенге	млн. долларов США
Итого активы	672,455	3,664
Уставный капитал	30,110	164
Всего собственный капитал (в т.ч. нераспределенная прибыль)	61,251	334
Достаточность капитала, 1-го уровня (НБРК) <sup>(1)</sup>	8.2%	
Достаточность капитала, итого (НБРК)	12.2%	
Чистая процентная маржа (NIM)	7.3%	
Просроченные кредиты <sup>(2)</sup>	10.2%	

<sup>(1)</sup> По правилам НБРК, не включает прибыль текущего года

<sup>(2)</sup> Балансовая стоимость обесцененных кредитов, выданных клиентам, до вычета резерва под обесценение, с просрочкой более чем на 90 дней

## МЕЖДУНАРОДНЫЕ НАГРАДЫ 2012-2013гг.

ЛУЧШИЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ в 2013г.  
премия «ЕМЕА Finance»



ЛУЧШИЙ РОЗНИЧНЫЙ БАНК  
В КАЗАХСТАНЕ 2012-2013гг.  
премия «Asian Banking & Finance»



БАНК ГОДА В КАЗАХСТАНЕ и  
ЛУЧШИЙ БАНК КАЗАХСТАНА в 2012г.  
премии «The Banker» и «Euromoney»



## СЕТЬ ФИЛИАЛОВ



## ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНАЯ СТРАТЕГИЯ

### РОСТ

Доля рынка 5-6% в среднесрочной перспективе

Дальнейшее расширение в регионе СНГ со среднесрочной ориентацией на Российскую Федерацию

Диверсификация источников финансирования

Перспективы роста при условии изменений в стратегии крупных банков

### КАЧЕСТВО АКТИВОВ

Укрепление системы управления рисками

Объединенная система ИТ

Высокая профессиональная квалификация и деловая культура сотрудников

Консервативный подход к формированию кредитного портфеля и мониторинг кредитных рисков

### УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БАНК

Расширение сети в Казахстане

Перекрестные продажи в рамках существующей клиентской базы

Инновационные продукты и высококачественное обслуживание

Устойчивая инфраструктура ИТ для поддержания роста бизнеса и разработки новых продуктов

Сохранение баланса между корпоративным, МСБ и розничным бизнесом

### КОРПОРАТИВНЫЙ СЕГМЕНТ

Особое внимание уделяется секторам природных ресурсов, энергетики, транспорта и сельского хозяйства

Оптимальное время для занятия доли рынка

Текущие расчетные счета и депозиты поддерживают базу фондирования

### МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

Выборочный подход к рынку малого и среднего бизнеса

Анализ и создание клиентской базы для расширения в будущем с учетом пост-кризисной динамики риска

Взвешенный подход к участию в государственных программах поддержки совместно с фондами «Самрук-Казына» и «ДАМУ»

### ПРИВАТ БАНКИНГ

Внедрение продуктовой линии для состоятельных клиентов

Перекрестные продажи продуктов для корпоративных клиентов и физических лиц

### РОЗНИЧНЫЙ СЕГМЕНТ

Развитие потребительского кредитования за счет приобретения бизнеса «ПростоКредит»

Разработка новых продуктов на основе улучшенных скор-карт с упором на расчет платежеспособности

Расширение сети филиалов и банкоматов, альтернативных источников продаж

## ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ

### ХРОНИКА ПЕРЕМЕН

- Приход нового руководства в конце 2009г. полностью изменил положение Банка: от убытков в 2009г. к одному из ведущих показателей по чистой процентной марже<sup>(1)</sup> на рынке. По состоянию на 30.06.2014г. Банк занял 7-ое место по показателю чистой процентной маржи (NIM), который вырос до уровня 7.6%, в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 5.7%<sup>(1)</sup>.
- Председатель Правления Майкл Эгглтон, опытный западный менеджер, ранее занимал высокие руководящие посты в банках Merrill Lynch, Credit Suisse и Национальный Банк Траст.
- Роман Машчк приступил к работе в Банке в качестве Заместителя Председателя Правления, курирующего риск-менеджмент. Ранее он занимал управленческие должности в сфере риск-менеджмента в крупных российских, польских и украинских банках. Г-н Машчк внедрил в Евразийском банке международные стандарты управления рисками. Также к команде руководства присоединились Герман Тишендорф, Управляющий директор, курирующий ИТ, и Ромэн Оше, Управляющий директор, курирующий операционный блок.
- В 2013г. в состав Совета директоров вошел Саймон Александр Вайн, руководитель, обладающий значительным опытом банковской работы на международных рынках, включая СНГ. В апреле 2014г. в Совет директоров вошел Алан Боуэн, завершивший карьеру в KPMG в качестве партнера, курировавшего работу в Казахстане и Средней Азии.
- В результате сокращения расходов и избыточной ликвидности, обеспеченных новым руководством, соотношение расходов к доходам снизилось до 58.4% по состоянию на 30.06.2014г. с 75.7% на конец 2010г., а чистая процентная маржа увеличилась с 2.4% до 7.3% за аналогичный период.
- Начиная с конца 2010г. ежегодно кредитный портфель Банка увеличивается на 20-37% при росте розничного кредитного портфеля в диапазоне 40-67%.

### ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

- Банк становится важным участником быстрорастущей и высокодоходной ниши потребительского и автокредитования.
- Приобретение портфеля непросроченных розничных кредитов и торговой марки «ПростоКредит» предоставило Банку работающий бизнес, который в значительной степени обусловил рост кредитного портфеля Банка, начиная с 2011г.
- При текущей команде руководства за последние четыре года количество клиентов Банка увеличилось почти в шесть раз. По состоянию на 30.06.2014г. количество уникальных клиентов (количество счетов превышает количество клиентов) достигло 994,063.
- Объем просроченных розничных кредитов<sup>(2)</sup> снизился с 46.2%<sup>(3)</sup> по займам, выданным до 2010г., до 8.4%<sup>(3)</sup> по займам, выданным под руководством нового менеджмента в период 2010-30.06.2014гг.
- Значительно возросло количество платежей, осуществляемых клиентами непосредственно через сеть Банка. Платежные терминалы были внедрены в 2012г., при этом количество операций, проведенных через платежные терминалы Банка, возросло на 311.5% и достигло объема 7.8 млрд. тенге за период 2012-30.06.2014гг.

<sup>(1)</sup> На основании неконсолидированных результатов банков Казахстана, подготовленных с использованием учетных стандартов НБРК

<sup>(2)</sup> Кредиты с просрочкой по основному долгу более чем на 90 дней

<sup>(3)</sup> Остаток по состоянию на 01.07.2014г.

### ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

- Новым руководством разработана и внедрена система автоматического скоринга розничных клиентов, позволяющая провести обработку большинства кредитных заявок в течение 15-30 минут. Система МСБ полностью введена в эксплуатацию в 2012г.
- Кредитный портфель диверсифицирован по сегментам бизнеса, отраслям и географии. В конце 2013г. Банк первым на рынке запустил уникальную программу по переуступке и обслуживанию стандартных розничных займов. Программа позволит Банку продолжать получать преимущества от высокодоходного розничного бизнеса, включая комиссии по сервисному обслуживанию после закрытия сделки, при этом сохраняя необходимый баланс между сегментами бизнеса и контролируя риски.
- Финансовая эффективность введенной в действие процедуры взыскания розничных кредитов с просрочкой 90 дней составила 89.3% по состоянию на 30.06.2014г.
- Доля просроченных кредитов составила 9.1%<sup>(1)</sup> от ссудного портфеля по состоянию на 30.06.2014г., в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 32.2%<sup>(1)</sup>.
- Один из немногих банков в Казахстане, рейтинг которого никогда не понижался международными рейтинговыми агентствами с момента начала финансового кризиса.

### НАДЕЖНАЯ ПОЗИЦИЯ ЛИКВИДНОСТИ

- Неизменно высокий уровень ликвидности в течение финансового кризиса и после девальвации в феврале 2014г.<sup>(2)</sup>
- Для смягчения отрицательных последствий избыточной ликвидности руководство ввело политику снижения ставок по затратным розничным вкладам и сделало приоритетным направлением привлечение финансирования от корпоративных клиентов, менее чувствительных к колебаниям ставок. Результатом стало значительное сокращение стоимости обязательств, что имело положительный эффект для чистой процентной маржи Банка и его общей доходности.
- Банк имеет стабильные отношения с ключевыми корпоративными вкладчиками, в том числе Фондом «Самрук-Казына» и Группой компаний ENRC. Дальнейшая диверсификация источников ликвидности производится за счет бизнеса Приват банкинг.
- Депозитная база Банка увеличилась на 14.8% с начала 2014г, несмотря на 19% девальвацию тенге и следующее за этим массовое изъятие средств из некоторых казахстанских банков. Ликвидность Банка снизилась до комфортного уровня 16.6% по состоянию на 30.06.2014г. с 26.7% на конец 1 кв. 2014г.

### УСТОЙЧИВАЯ ПОДДЕРЖКА АКЦИОНЕРОВ

- Поддержка акционеров – это одно из ключевых конкурентных преимуществ Банка.
- В июне 2012г. акционеры Банка увеличили капитал на 5.9 млрд. тенге (39 млн. долларов США)<sup>(3)</sup>
- В 2013г. Банк впервые с момента начала финансового оздоровления в 2010г. выплатил дивиденды в размере 2 млрд. тенге. В мае 2014г. Банк осуществил еще одну выплату дивидендов в размере 1.5 млрд. тенге (около 12% от доходов, полученных в 2013г.).
- Акционерами Банка являются ключевые участники экономики Казахстана, включенные в список миллиардеров Forbes.

<sup>(1)</sup> На основании неконсолидированных результатов банков Казахстана, подготовленных с использованием учетных стандартов НБРК

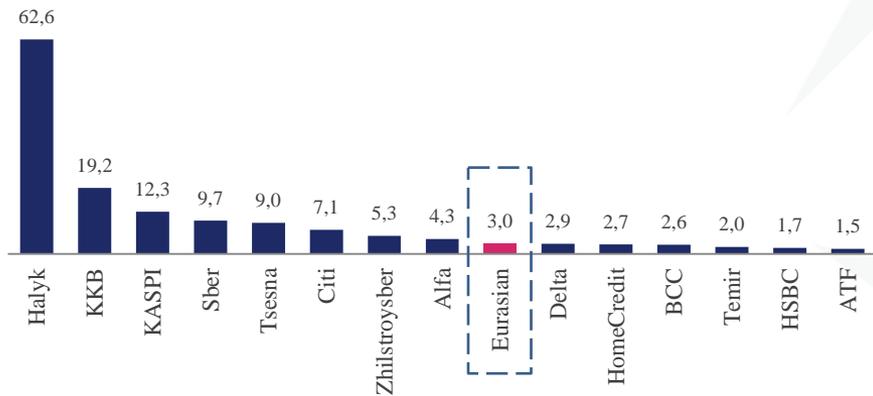
<sup>(2)</sup> 11 февраля 2014г. НБРК провел девальвацию тенге по отношению к доллару США на 19%, установив новый обменный курс на уровне  $185 \pm 3$  тенге за один доллар США

<sup>(3)</sup> USD/KZT: 1/149.42 курс НБРК по состоянию на 30.06.2012г.

**ПОЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ ОТНОСИТЕЛЬНО АНАЛОГИЧНЫХ БАНКОВ В КАЗАХСТАНЕ НА 30.06.2014г.**  
(НБРК, неконсолидированные данные)

ТОП-15 БАНКОВ ПО ОБЪЕМУ ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ

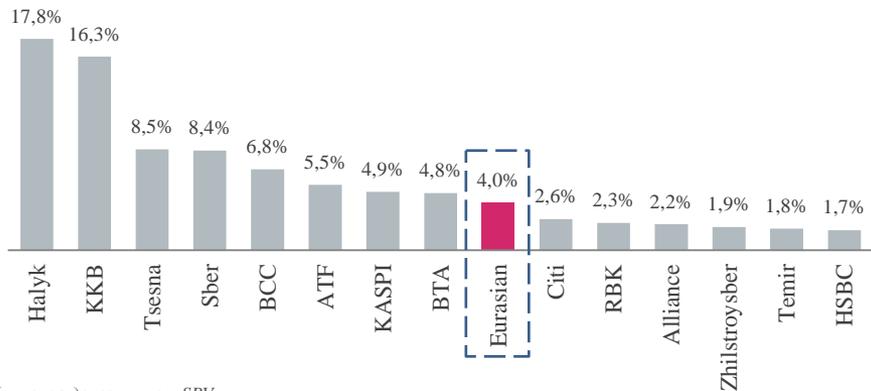
млрд. тенге



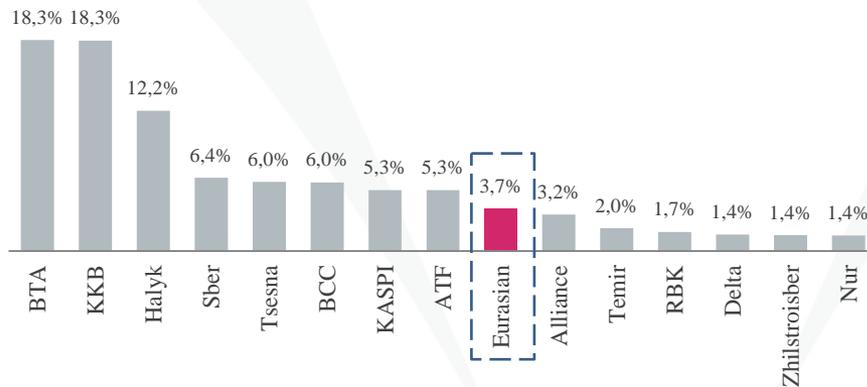
ДОЛЯ РЫНКА ПО АКТИВАМ



ДОЛЯ РЫНКА ПО ДЕПОЗИТАМ<sup>(1)</sup>



ДОЛЯ РЫНКА ПО ВАЛОВОМУ ОБЪЕМУ КРЕДИТОВ<sup>(2)</sup>



<sup>(1)</sup> Исключая депозиты от SPV

<sup>(2)</sup> Ссудный портфель включает РЕПО и межбанковские операции

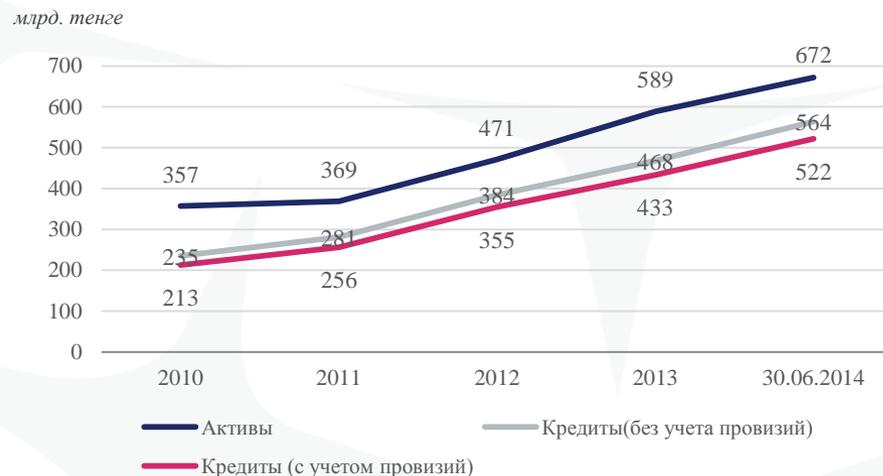
## УСТОЙЧИВЫЕ ТЕМПЫ РОСТА

- С приходом нового руководства Банк регулярно подтверждает свои лидирующие позиции по росту, новым направлениям бизнеса, строгому контролю за качеством активов, инновационному подходу в отношении клиентских услуг и стабильным финансовым результатам.
- Объем чистой прибыли составил 3.2 млрд. тенге (17.5 млн. долларов США) за шесть месяцев 2014г., согласно бюджету Банка сумма чистой прибыли на конец 2014г. составит 14.0 млрд. тенге (76.3 млн. долларов США).
- Чистый процентный доход вырос на 9.6% за шесть месяцев 2014г. в сравнении с результатом за аналогичный период 2013г., при этом процентный доход за шесть месяцев 2014г. увеличился на 19.1%. Факторами улучшения показателей служат постоянный рост кредитного портфеля, положительный вклад от увеличения розничного портфеля и сокращение текущих издержек.
- Кредиты клиентам составили более 98% от общего процентного дохода.

### ДИНАМИКА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ



### РОСТ АКТИВОВ И КРЕДИТОВ



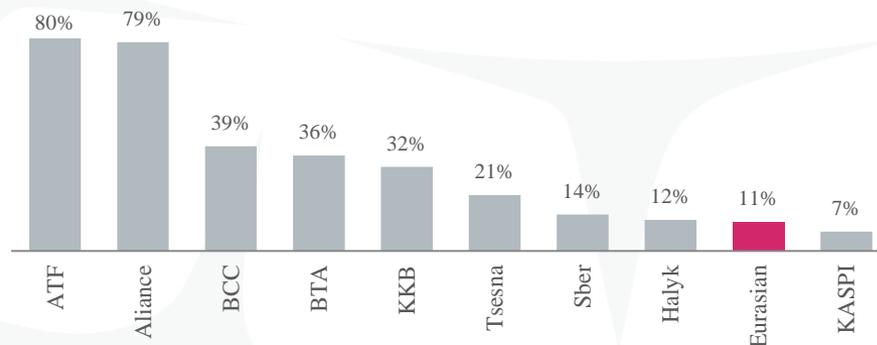
### ДИНАМИКА ЧИСТОГО ПРОЦЕНТНОГО ДОХОДА



## КАЧЕСТВО РОСТА

- Кредитный портфель<sup>(4)</sup> Банка вырос на 136% за период 2010-06/30/2014<sup>(4)</sup>, показывая наиболее быстрые темпы роста по сравнению с 60% показателем роста портфеля всего сектора, а также некоторых крупных банков.
- Значительный объем начисленных процентных доходов на балансах банков Казахстана остается фактором риска несмотря на общий рост объема кредитов в секторе.
- Евразийский банк тщательно следит за соотношением полученных процентов (Движение денежных средств) к начисленным процентным доходам (Отчет о прибылях и убытках) и считает его одним из важнейших показателей качества активов.
- На таблице справа сверху показана разница между полученными и начисленными процентными доходами среди 10 ведущих банков. Очевидно, что данный показатель у Евразийского банка один из самых низких по состоянию на 30.03.2014г.
- Разница между полученными и начисленными процентными доходами поддерживается на уровне 11%, что является одним из главных достижений Банка, отражающих качество его кредитного портфеля.

**РАЗНИЦА МЕЖДУ ПОЛУЧЕННЫМИ И НАЧИСЛЕННЫМИ ПРОЦЕНТНЫМИ ДОХОДАМИ<sup>(1)</sup> СРЕДИ ТОП-10 БАНКОВ ПО АКТИВАМ на 30.03.2014г.<sup>(2)</sup>**

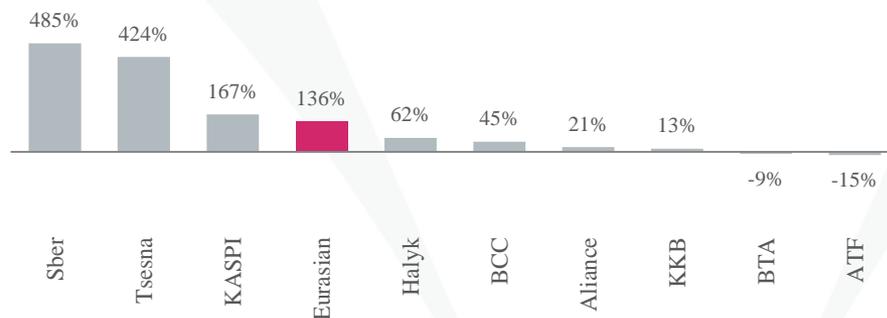


**РАЗНИЦА МЕЖДУ ПОЛУЧЕННЫМИ И НАЧИСЛЕННЫМИ ПРОЦЕНТНЫМИ ДОХОДАМИ**

млрд. тенге



**РОСТ ССУДНОГО ПОРТФЕЛЯ (БЕЗ УЧЕТА ПРОВИЗИЙ)<sup>(3)</sup> ТОП-10 БАНКОВ ПО АКТИВАМ: 2010-30.06.2014г.<sup>(4)</sup>**



<sup>(1)</sup> Полученный доход (Движение денежных средств)/начисленный доход (Отчет о прибылях и убытках)

<sup>(2)</sup> Основано на последних доступных консолидированных неаудированных результатах банков Казахстана, подготовленных по стандартам МСФО

<sup>(3)</sup> Ссудный портфель включает РЕПО и межбанковские операции

<sup>(4)</sup> Основано на неконсолидированных результатах банков Казахстана, подготовленных с использованием учетных стандартов НБРК

## УКРЕПЛЕНИЕ ФИНАНСОВОЙ СТАБИЛЬНОСТИ

ДИНАМИКА ФОНДИРОВАНИЯ



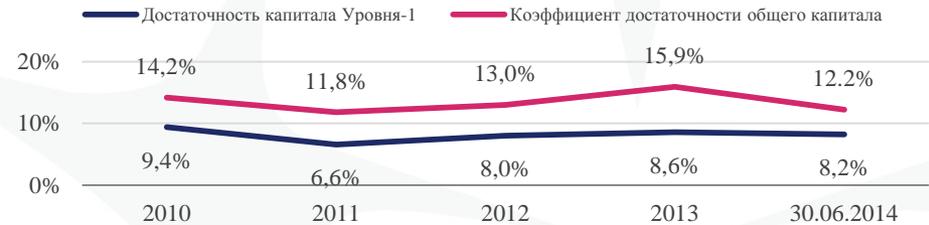
ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ

	2010	2011	2012	2013	30.06.2014
Ликвидные активы/Итого активы	33.2%	24.9%	19.7%	20.7%	16.6%
Кредиты (без учета провизий)/Итого активы	65.8%	76.1%	81.5%	79.5%	83.8%
Кредиты (без учета провизий)/Текущие счета и депозиты клиентов	95.5%	114.5%	121.9%	115.7%	121.4%
Чистая процентная маржа	2.4%	6.3%	7.8%	9.3%	7.3%
Соотношение расходы/доходы	75.7%	52.2%	55.2%	51.4%	58.4%
Доходность капитала, ROAE	2.2%	21.0%	24.7%	24.7%	10.7%
Прибыль на среднюю стоимость активов, ROAA	0.2%	1.7%	2.3%	2.5%	1.0%

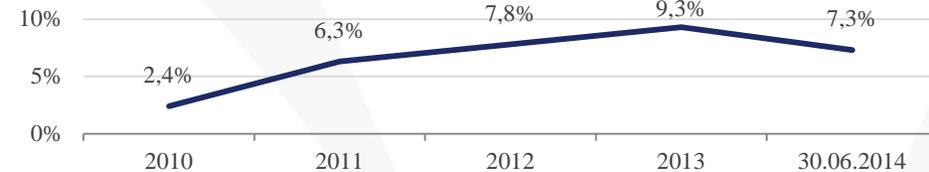
## РЕЙТИНГИ

	Moody's	Standard & Poor's	KZ Rating
Краткосрочный	NP	B	Национальная шкала: A+
Долгосрочный	B1	B+	Международная шкала: BB+
Прогноз	Негативный	Позитивный	Стабильный

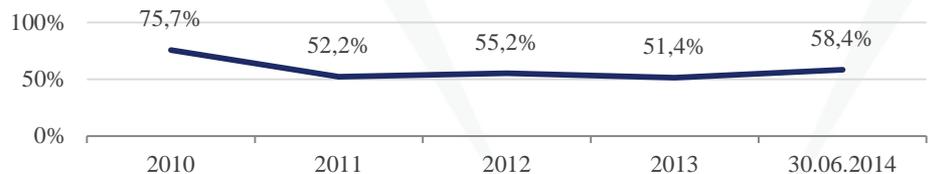
ДОСТАТОЧНОСТЬ КАПИТАЛА<sup>(1)</sup>



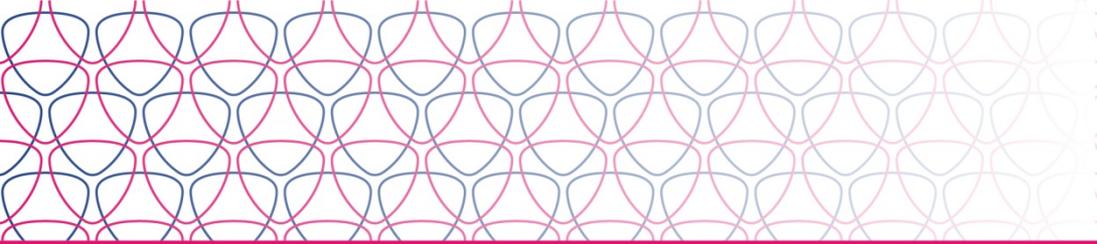
ЧИСТАЯ ПРОЦЕНТНАЯ МАРЖА



СООТНОШЕНИЕ РАСХОДОВ К ДОХОДАМ



<sup>(1)</sup> Основано на неконсолидированных результатах деятельности Банка, подготовленных с использованием стандартов учета НБРК



20 *табысты жыл  
лет успеха  
years of success*  
**Eurasian Bank**

# ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ



## АКТИВЫ

- По состоянию на 30.06.2014г. совокупные активы увеличились на 14.2% до 672.5 млрд. тенге (3.7 млрд. долларов США) с 588.6 млрд. тенге (3.2 млрд. долларов США) по состоянию на 31.12.2013г.
- Руководство продолжает работать над эффективностью балансовых показателей. За последние четыре года Банк очистил баланс от малопродуктивных ликвидных активов и сократил отрицательный спрэд. В результате данной стратегии доля займов клиентам (кредиты с учетом провизий) в структуре активов выросла с 59.8% на конец 2010г. до 77.6% по состоянию на 30.06.2014г.
- Особое внимание уделяется управлению ликвидной позицией с учетом условий внешнего рынка. После недавней девальвации Банк повысил уровень ликвидных активов в качестве превентивной меры. По состоянию на 30.06.2014г. ликвидность находилась на стабильном уровне 16.6% от совокупных активов. Задача Банка - поддерживать ликвидность на уровне более 15%.

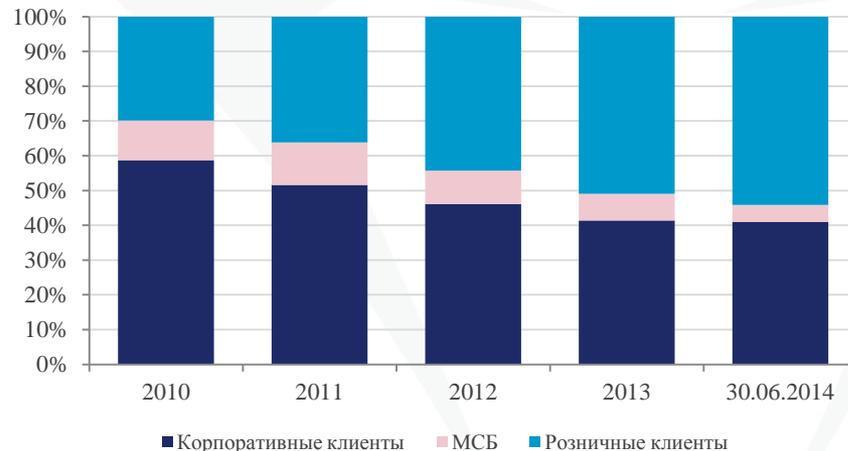
## СТРУКТУРА АКТИВОВ



## СООТНОШЕНИЕ ПРОСРОЧЕННЫХ КРЕДИТОВ К КРЕДИТНОМУ ПОРТФЕЛЮ (БЕЗ УЧЕТА ПРОВИЗИЙ)<sup>(1)</sup>



## РАЗБИВКА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ (БЕЗ УЧЕТА ПРОВИЗИЙ)



<sup>(1)</sup> Балансовая стоимость обесцененных кредитов, выданных клиентам, до вычета резерва под обесценение, с просрочкой более чем на 90 дней

## КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ

- Кредитный портфель (без учета провизий) вырос на 20.4% за шесть месяцев 2014г., в основном за счет увеличения розничного портфеля.
- В течение 2009-2010гг. Банк был в основном ориентирован на крупных корпоративных клиентов для снижения кредитных рисков во время финансового кризиса. Но с начала 2011г. новая стратегия, направленная на увеличение доходности, привела к приобретению непросроченного розничного кредитного портфеля и торговой марки «ПростоКредит», что, в свою очередь, обеспечило рост объемов розничного кредитования на 67.7% в 2011г. и 27.9% за шесть месяцев 2014г.
- Кредитование неблагополучных отраслей экономики, в частности недвижимости и строительства, составляет, соответственно, 0.2% и 5.9% от общего кредитного портфеля по состоянию на 30.06.2014г. (2013г: недвижимость - 0.3% и строительство - 6.2%). К строительным проектам относятся строительство дорог, инфраструктурные проекты и электроснабжение.
- Банки второго уровня обязаны создавать резервы в размере 20% по кредитам в иностранной валюте, выдаваемым не-экспортерам. Это оправдывает постепенное снижение объема кредитов в иностранной валюте до 22.4% от кредитного портфеля по состоянию на 30.06.2014г.

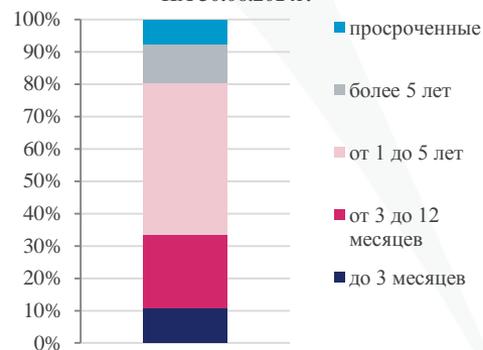
### РОСТ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ПО СЕГМЕНТАМ



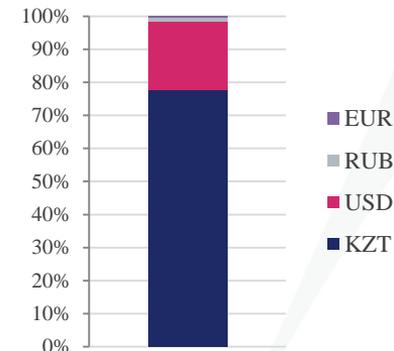
### СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ПО СЕКТОРАМ ЭКОНОМИКИ НА 30.06.2014г.



### СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ (С УЧЕТОМ ПРОВИЗИЙ) ПО ОЖИДАЕМЫМ СРОКАМ ПОГАШЕНИЯ НА 30.06.2014г.



### СТРУКТУРА (С УЧЕТОМ ПРОВИЗИЙ) ПО ВАЛЮТАМ НА 30.06.2014г.



## ВЕДУЩИЕ ПОЗИЦИИ В ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ И АВТО КРЕДИТОВАНИИ

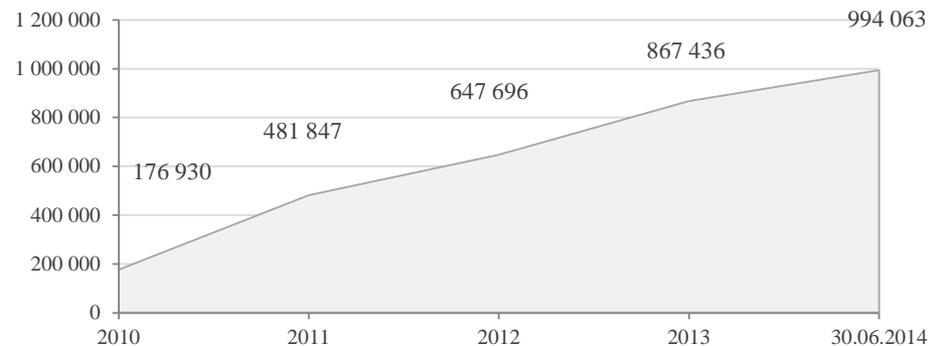
- Банк становится ключевым участником быстро растущей и высокодоходной сферы потребительского финансирования и автокредитования.
- Приобретение непросроченного кредитного портфеля «ПростоКредит» и торговой марки «ПростоКредит» у Société Generale дало Банку возможность развивать жизнеспособный бизнес, который во многом стал залогом значительного роста кредитного портфеля Банка, увеличения клиентской базы, развития филиальной сети и повышения узнаваемости Банка среди населения. Структура розничного кредитного портфеля значительно изменилась за последние четыре года.
- Доля кредитов на покупку автомобилей и необеспеченных потребительских кредитов выросла с 6.2% до 79.6% от общего розничного портфеля за период 2010-30.06.2014гг.
- Благодаря инновационному подходу в области автокредитования и запуском продукта «Авто за один день», Банк финансирует практически половину всех автомобилей, приобретенных в кредит в Казахстане. Рост кредитного портфеля (без учета провизий) на 27.9% по состоянию на 30.06.2014г. произошел, в основном, за счет роста автокредитования на 40.4%.

## БИЗНЕС-МОДЕЛЬ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

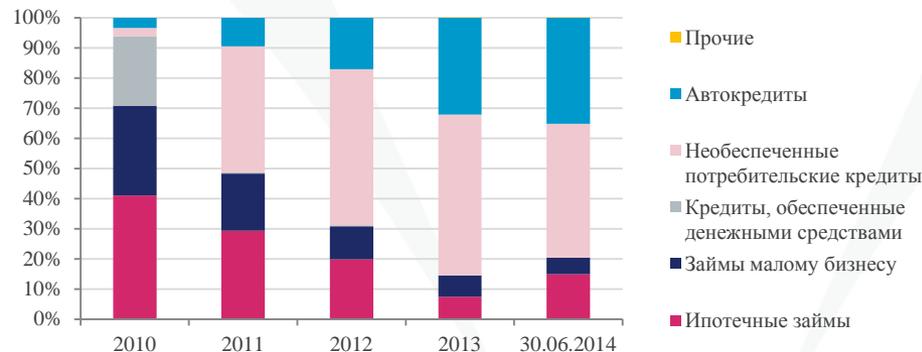
	Розница (искл. ипотеку)	Ипотека
Сумма кредита	82 - 114,435 долларов США	\$817 - долларов США – < 90% от стоимости имущества
Срок погашения кредита	3 - 84 месяцев	1 - 240 месяцев
Среднее количество кредитов, выдаваемых в месяц	38,982	23
Средняя сумма кредитов	2,194 долларов США	47,123 долларов США
Средние сроки погашения кредитов	48 месяцев	201 месяцев

## УНИКАЛЬНЫЕ КЛИЕНТЫ БАНКА<sup>(1)</sup>

Кол-во клиентов



## РОЗНИЧНЫЕ КРЕДИТЫ



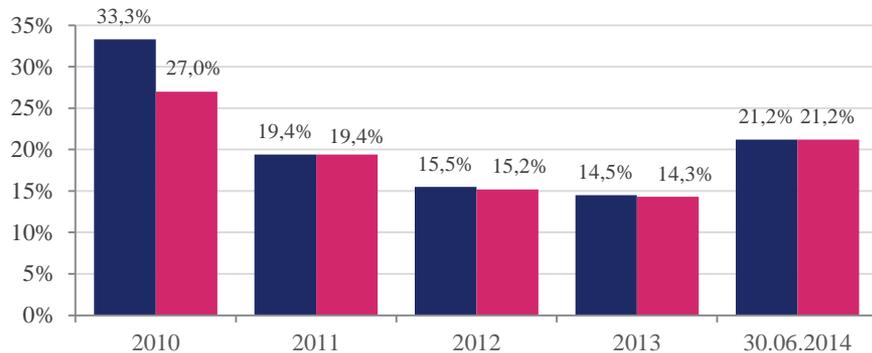
<sup>(1)</sup> Уникальными клиентами считаются физические и юридические лица, которым принадлежат один или более счетов в Банке

## КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ

По состоянию на 30.06.2014г.:

- Доля необеспеченных кредитов от совокупного кредитного портфеля – 24.5% (2013:28.6%).
- Доля кредитов, обеспеченных депозитами, от совокупного кредитного портфеля - 1.0% (2013:0.5%).
- Среднее значение коэффициента LTV (кредит/стоимость обеспечения) – 47.5% (2013:42.0%). Переоценка залогового обеспечения происходит каждые полгода.
- Доля реструктурированных кредитов – 8.9% от кредитного портфеля до вычета провизий (2013:10.2%).
- Сокращение концентрации кредитов. Доля 10 крупнейших кредитов уменьшилась с 33.3% от ссудного портфеля (без учета провизий) на конец 2010г. до 21.2% по состоянию на 30.06.2014г.
- Стратегия Банка как универсального финансового института, оказывающего полный спектр услуг, заключается в обеспечении баланса между различными сегментами бизнеса, формировании кредитного портфеля с примерно равными долями (50/50) корпоративного/МСБ бизнеса и розничного сегмента.

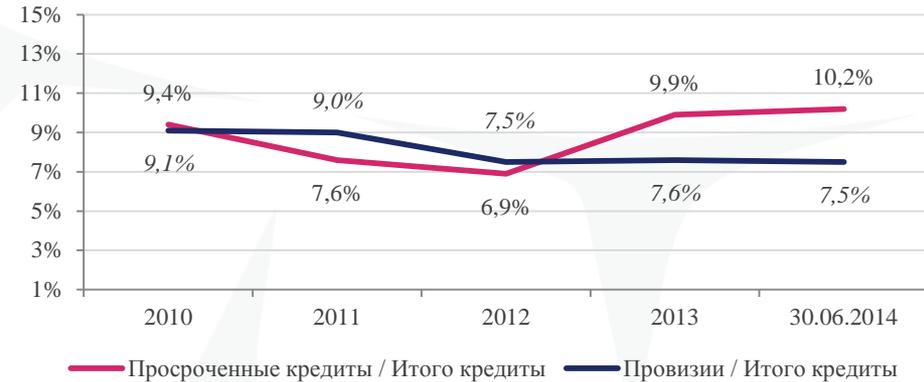
### ДОЛЯ 10 КРУПНЕЙШИХ ЗАЕМЩИКОВ В КРЕДИТНОМ ПОРТФЕЛЕ



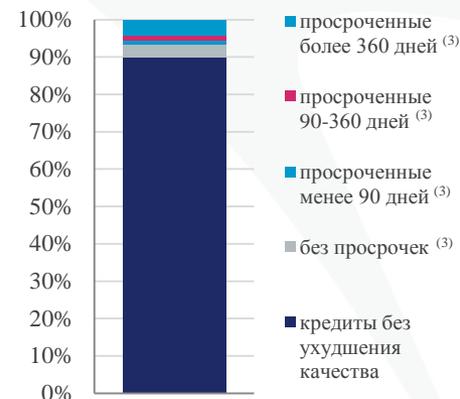
■ Десятка крупнейших заемщиков

■ Десятка крупнейших заемщиков, за исключением займов под залог денежных средств<sup>(1)</sup>

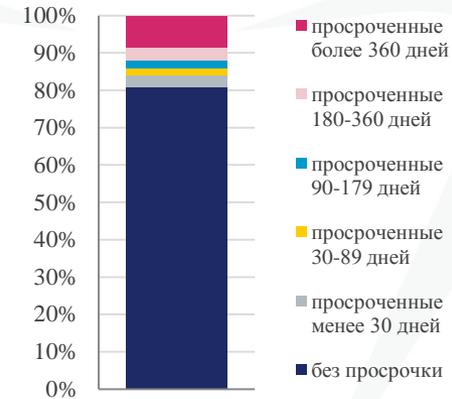
### ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ<sup>(2)</sup>. ПРОВИЗИИ



### КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: КОРПОРАТИВНЫЙ И МСБ 30.06.2014г.



### КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: РОЗНИЧНЫЙ 30.06.2014г.



<sup>(1)</sup> Займы, обеспеченные денежными средствами на сумму, равную или превышающую сумму займа

<sup>(2)</sup> Балансовая стоимость обесцененных кредитов, выданных клиентам, до вычета резерва под обесценение, с просрочкой более чем на 90 дней

<sup>(3)</sup> Невозвратные займы

## КАЧЕСТВО КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО И ПОСЛЕ 2010г., ВКЛЮЧЕННЫХ В БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ НА 30.06.2014г.<sup>(1)</sup>

### КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ ДО 2010г.

	Банк	Корпоративные	МСБ	Розничные
Основной долг, млн. тенге	56,408	34,508	11,958	9,942
Просроченные кредиты, млн. тенге	18,275	3,802	9,879	4,594
% просроченных кредитов	32.4%	11.0%	82.62%	46.2%

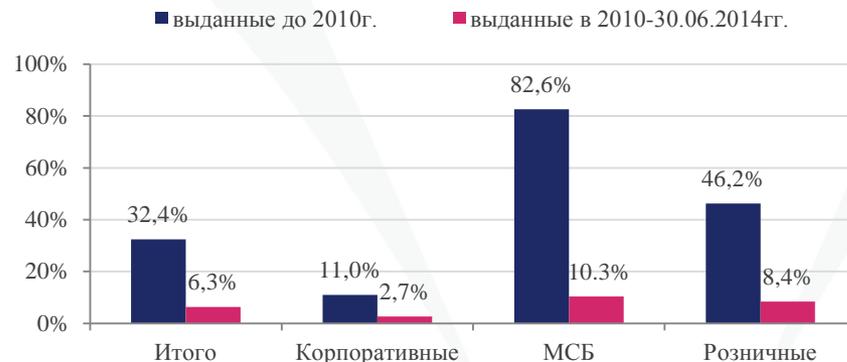
### КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ 2010-30.06.2014гг.

	Банк	Корпоративные	МСБ	Розничные
Основной долг, млн. тенге	480,108	181,052	29,380	269,675
Просроченные кредиты, млн. тенге	30,437	4,855	3,036	22,545
% просроченных кредитов	6.3%	2.7%	10.3%	8.4%

### ОБЪЕМ КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО 2010г., В СРАВНЕНИИ С ВЫДАННЫМИ В ПЕРИОД 2010-30.06.2014гг.



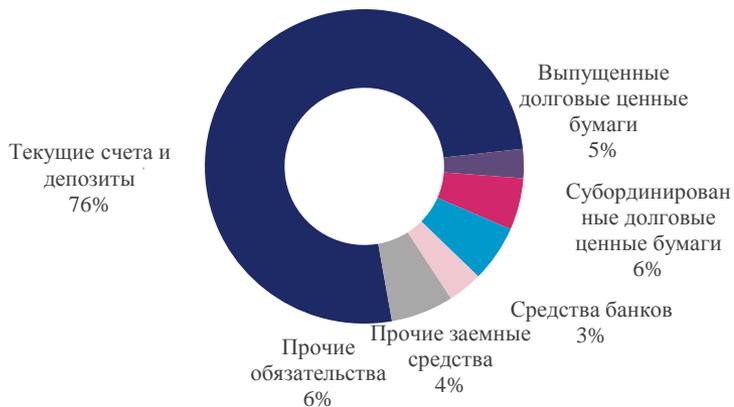
### ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ/РАЗБИВКА КРЕДИТОВ ПО СЕГМЕНТАМ



## ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

- Основным источником фондирования Банка являются депозиты, привлеченные на местном рынке. По состоянию на 30.06.2014г., доля текущих счетов и депозитов клиентов составила 75.9% от обязательств (2013:76.4%).
- За шесть месяцев 2014г. наблюдался существенный рост розничных депозитов и текущих счетов (рост составил 25.9 млрд. тенге или 18.4%) и корпоративных депозитов и текущих счетов (33.8 млрд. тенге или 12.8%). Доля депозитов и текущих счетов корпоративных клиентов от общей депозитной базы составляет 64.1%.
- Недавняя девальвация тенге по отношению к доллару США привела к снижению доли клиентских депозитов и текущих счетов в тенге на 7.9% в сравнении с показателями на конец 2013г., учитывая повышенный спрос на депозиты в долларах США.
- Доля десяти крупнейших корпоративных депозитов в общей сумме обязательств перед клиентами за три года сократилась с 37.8% на конец 2010г. до 32.1% по состоянию на 30.06.2014г.

### СТРУКТУРА ОБЯЗАТЕЛЬСТВ



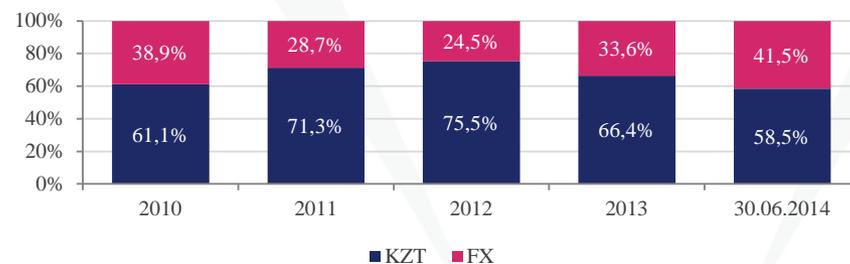
### СТРУКТУРА ТЕКУЩИХ СЧЕТОВ

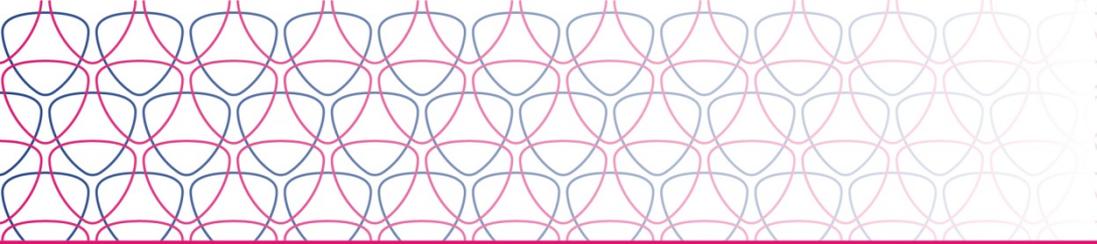


### СТРУКТУРА СРОЧНЫХ ДЕПОЗИТОВ

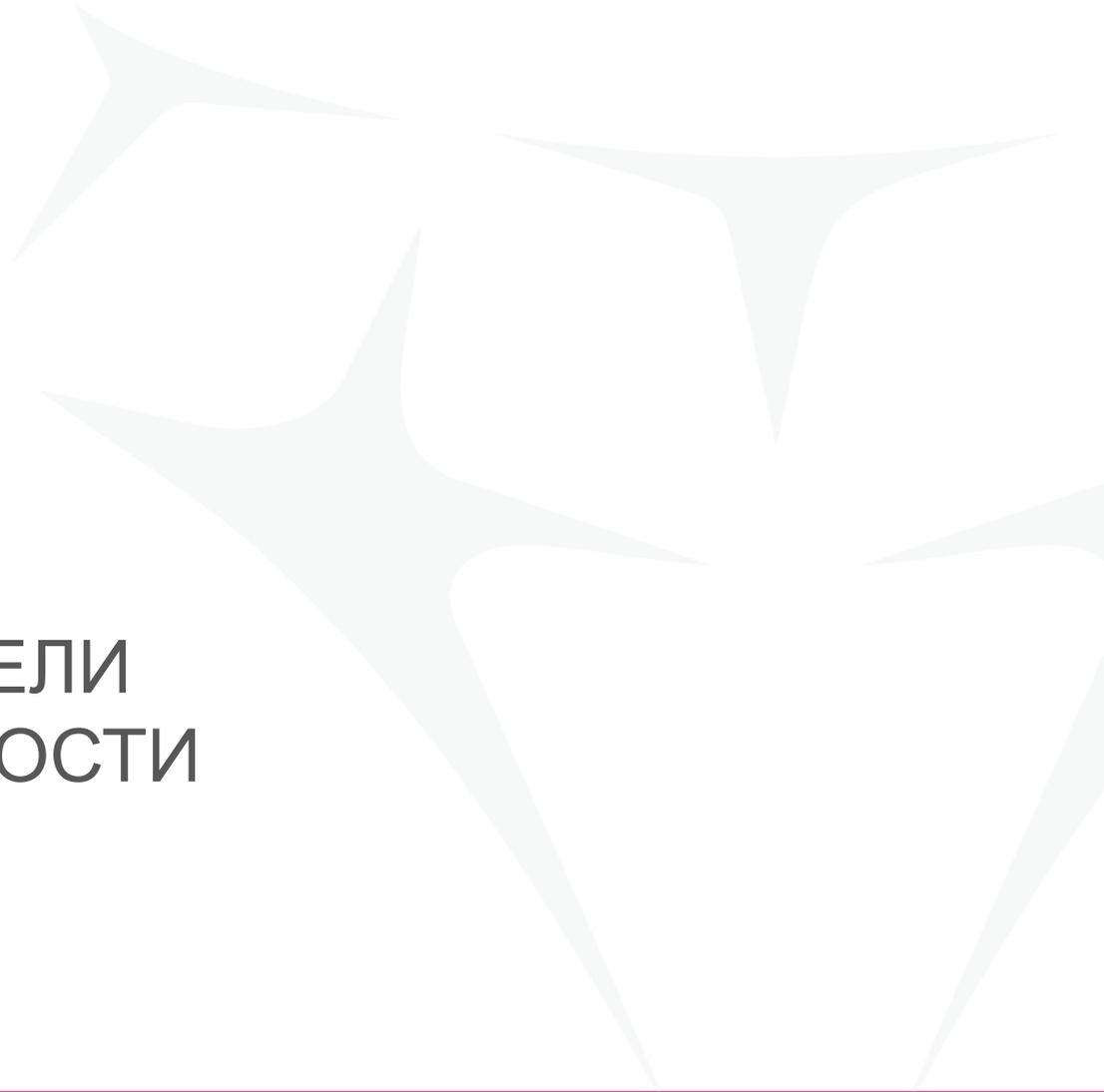


### СТРУКТУРА ТЕКУЩИХ СЧЕТОВ И ДЕПОЗИТОВ ПО ВАЛЮТАМ





20 *табысты жыл  
лет успеха  
years of success*  
**Eurasian Bank**



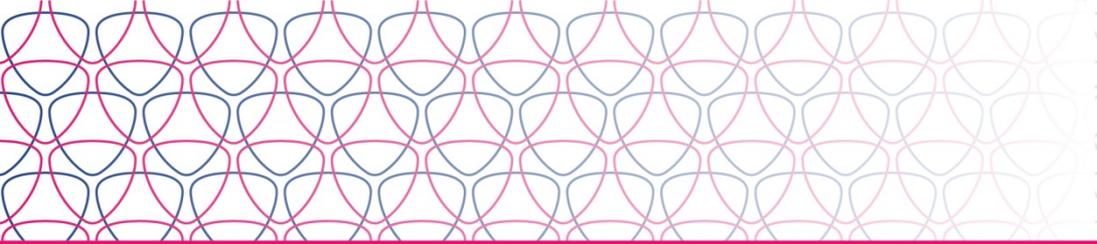
# ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ





**20** табысты жыл  
лет успеха  
years of success  
**Eurasian Bank**





20 *табысты жыл  
лет успеха  
years of success*  
**Eurasian Bank**

# ПРИЛОЖЕНИЯ



## БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ по МСФО

	30.06.2014 тенге, 000 (неаудированные)	31.12.2013 тенге, 000 (аудированные)	% изменение с начала года
<b>АКТИВЫ</b>			
Денежные средства и их эквиваленты	75,341,981	83,146,378	-9.39%
Финансовые инструменты по справедливой стоимости через прибыль или убыток	918,310	1,139,628	-19.42%
Финансовые активы, доступные для продажи	14,285,471	10,979,872	30.11%
Займы и авансы, предоставленные банкам	6,760,656	2,922,373	131.34%
Займы, выданные клиентам	521,615,635	432,529,086	20.60%
Инвестиции, удерживаемые до погашения	16,895,183	23,462,306	-27.99%
Текущие налоговые активы	1,155,024	1,284,278	21.08%
Основные средства и нематериальные активы	21,025,798	19,758,591	6.41%
Прочие активы	14,057,071	13,410,896	4.82%
<b>Итого активов</b>	<b>672,455,129</b>	<b>588,633,408</b>	<b>14.24%</b>
<b>АКТИВЫ</b>			
Финансовые инструменты по справедливой стоимости через прибыль или убыток	-	2,278	-100.00%
Счета и депозиты банков	18,374,265	14,116,633	30.16%
Кредиторская задолженность по сделкам "РЕПО"	26,287,106	8,803,285	198.61%
Текущие счета и депозиты клиентов	464,431,910	404,673,786	14.77%
Выпущенные долговые ценные бумаги	32,560,038	32,786,356	-0.69%
Выпущенные субординированные долговые ценные бумаги	35,447,954	35,669,288	-0.62%
Прочие привлеченные средства	21,575,459	21,410,349	0.77%
Отложенные налоговые обязательства	13,333	257,542	-94.82%
Прочие обязательства	12,513,841	12,095,527	3.46%
<b>Итого обязательств</b>	<b>611,203,906</b>	<b>529,815,044</b>	<b>15.36%</b>
<b>СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ</b>			
Акционерный капитал	30,110,207	30,110,207	0%
Эмиссионный доход	25,632	25,632	0%
Резерв по общим банковским рискам	8,234,923	8,234,923	0%
Динамический резерв	6,733,233	6,733,233	0%
Резерв по переоценке финансовых активов, имеющих в наличии для продажи	(23,247)	(51,653)	-54.99%
Накопленный резерв по переводу в валюту представления данных	503,154	(182,251)	-376.08%
Нераспределенная прибыль /(Накопленные убытки)	15,667,321	13,948,273	12.32%
<b>Итого собственного капитала</b>	<b>61,251,223</b>	<b>58,818,364</b>	<b>4.14%</b>
<b>Итого обязательств и собственного капитала</b>	<b>672,455,129</b>	<b>588,633,408</b>	<b>14.24%</b>

## ОТЧЕТ О ДОХОДАХ по МСФО

	30.06.2014 тенге, 000 (неаудированные)	30.06.2013 тенге, 000 (неаудированные)	% изменение в годовом исчислении
Процентные доходы	37,235,859	31,254,597	19.14%
Процентные расходы	(18,314,033)	(13,986,035)	30.95%
<b>Чистый процентный доход</b>	<b>18,921,826</b>	<b>17,268,562</b>	<b>9.57%</b>
Комиссионные доходы	4,918,569	6,210,794	-20.81%
Комиссионные расходы	(1,162,277)	(748,922)	55.19%
<b>Чистый комиссионный доход</b>	<b>3,756,292</b>	<b>5,461,872</b>	<b>-31.23%</b>
Чистый (убыток) / доход по финансовым инструментам по справедливой стоимости через прибыль или убыток	(10,198)	7,631	-233.64%
Чистый доход от операций с иностранной валютой	1,988,959	1,334,708	49.02%
Чистый (убыток) / доход от доступных для продажи финансовых активов	345	(274)	-225.91%
Прибыль от продажи ипотечных кредитов	16,352	-	100.00%
Прочие операционные (убытки) / доходы	129,969	(35,301)	-468.17%
<b>Операционный доход</b>	<b>24,803,545</b>	<b>24,037,198</b>	<b>3.19%</b>
Убытки от обесценения	(6,181,610)	(3,714,345)	66.43%
Расходы на персонал	(8,255,208)	(7,317,496)	12.81%
Прочие общие административные расходы	(6,223,722)	(4,874,372)	27.68%
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>4,143,005</b>	<b>8,130,985</b>	<b>-49.05%</b>
Расходы по подоходному налогу	(923,941)	(1,867,113)	-50.51%
<b>Чистая прибыль за год</b>	<b>3,219,064</b>	<b>6,263,872</b>	<b>-48.61%</b>
Резерв по переоценке доступных для продажи финансовых активов:			
- Чистое изменение справедливой стоимости	28,751	81,556	-64.75%
- Чистое изменение справедливой стоимости, перенесенное в состав прибыли или убытка	(345)	274	-225.91%
Курсовые разницы по операциям с иностранной валютой	685,405	(206,549)	-431.84%
<b>Итого прочих совокупных доходов за период, за вычетом налога на прибыль</b>	<b>713,811</b>	<b>124,719</b>	<b>-672.34%</b>
<b>Итого совокупного дохода за год</b>	<b>3,932,875</b>	<b>6,139,153</b>	<b>-35.94%</b>

## СТРУКТУРА ХОЛДИНГА



<sup>(1)</sup> Алиджан Ибрагимов, Александр Машкевич и Патох Шодиев входят в список миллиардеров Forbes. Вместе они основали Евразийскую корпорацию природных ресурсов (ENRC), которая является одной из ведущих в мире компаний в сфере добычи и переработки минеральных ресурсов, с интегрированными добывающими, перерабатывающими, энергетическими и логистическими предприятиями со значительным присутствием в Казахстане (один из крупнейших налогоплательщиков страны), России, Китае, Африке и Бразилии. Компания является одним из крупнейших в мире производителей феррохрома и экспортеров железной руды.

<sup>(2)</sup> Евразийская финансовая компания – холдинговая компания, включающая Евразийский банк, Евразийский капитал, страховую компанию «Евразия».

- Страховая компания «Евразия» - лидер в сфере страхования Казахстана, предоставляет свои услуги на местном и зарубежных рынках.
- Евразийский Капитал – казахстанская компания, осуществляющая брокерско-дилерскую деятельность, а также услуги по управлению инвестиционным портфелем, является членом Казахстанской фондовой биржи.

## ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА

