

20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*

Eurasian Bank



РЕЗУЛЬТАТЫ ЗА 3 МЕСЯЦА 2015г.



ОГРАНИЧЕНИЕ ОТВЕТСТВЕННОСТИ

ВАЖНО: Информацию из данной презентации запрещается копировать, распространять, публиковать или передавать любому лицу, прямо или косвенно, в целом или по частям и в каких бы то ни было целях.

Информация подготовлена компанией, и никакая иная сторона не берет на себя ответственности и не дает никаких прямых или косвенных заверений или гарантий относительно содержания данной информации, в том числе ее точности, полноты или достоверности или относительно любого другого заявления, сделанного или якобы сделанного в отношении компании. Ничто в настоящей презентации не может быть расценено как обещание.

Информация содержит заявления, касающиеся перспектив развития. Любые включенные в информацию заявления, отличные от констатации исторических фактов, являются прогнозами на будущее. Прогнозные заявления соответствуют текущим ожиданиям и проектам компании, касающимся ее финансового положения, результатов операций, планов, целей, будущих показателей и бизнеса. Эти заявления могут включать в себя такие слова, как «цель», «полагать», «ожидать», «нацеливаться», «намереваться», «возможно», «прогнозировать», «рассчитывать», «планировать», «проект», «будет», «может быть», «вероятно», «должен», «возможно», «мог бы» и другие слова и термины со сходными значениями. Подобные прогнозы сопряжены с известными и неизвестными рисками, факторами неопределенности и другими важными факторами, которые могут привести к существенному отличию фактических результатов, производительности или достижений компании от прогнозируемых результатов, производительности или достижений, прямо или косвенно содержащихся в подобных прогнозных заявлениях. Такие прогнозные заявления основаны на большом числе допущений относительно текущих и будущих деловых стратегий компании и среды, в которой компания будет работать в будущем.

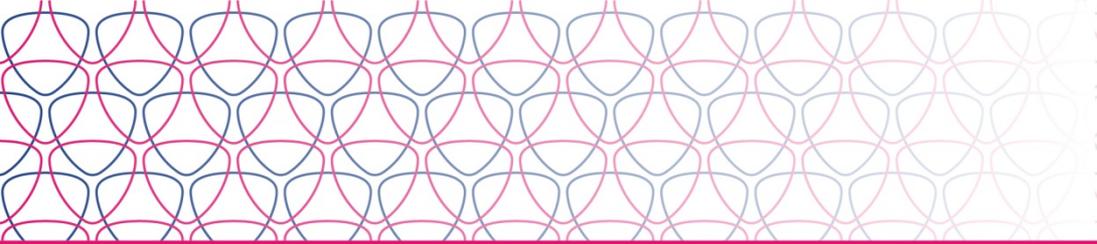
Настоящим не дается никаких явных или подразумеваемых заверений или гарантий в отношении объективности, точности, обоснованности или полноты информации или мнений, в ней содержащихся. Информация не прошла независимой проверки и не подлежит корректировке. Информация, включая в том числе прогнозные заявления, действительна только на ту дату, которой датирован настоящий документ и не предназначена для того, чтобы предоставлять какие-либо заверения относительно будущих результатов. Компания недвусмысленно отказывается от каких-либо обязательств или обещаний по распространению дополнений или поправок к информации, включая любую финансовую информацию или прогнозные заявления, и не намерена публиковать какие-либо корректировки, которые она может внести в информацию, и которые могут проистекать из каких-либо изменений в прогнозах компании или изменений событий, условий или обстоятельств, на которых основаны настоящие прогнозные заявления, а также иных событий или обстоятельств, возникших после даты, которой датирован настоящий документ. Рыночные данные, содержащиеся в настоящей информации и не приписанные конкретному источнику, являются оценочными показателями, составленными самой компанией, не прошедшими независимую проверку.

СОДЕРЖАНИЕ

1. ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК
2. ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ
3. ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ

Приложения

- Данные за три месяца 2015г. являются консолидированными и неаудированными, подготовленными по стандартам МСФО.
- Данные на конец 2009-2014гг. соответствуют консолидированной финансовой отчётности, аудированной KPMG, если не указано иное.
- Курс, используемый в настоящей презентации, равен USD/KZT: 1/185.65(установлен Национальным Банком Республики Казахстан по состоянию на 31.03.2015г.).
- Ссылки на «финансовые данные согласно НБРК» в настоящей презентации относятся к финансовой отчетности, подготовленной в соответствии с требованиями Национального Банка Республики Казахстан. Банк представляет в настоящей презентации финансовую информацию согласно НБРК для сравнения с другими банками Казахстана. Вся финансовая информация, представленная в презентации, соответствует критериям МСФО, кроме тех случаев, когда четко оговорено, что она представлена в рамках требований НБРК.



20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*

Eurasian Bank



ЕВРАЗИЙСКИЙ БАНК



ПРОФИЛЬ ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА

- Евразийский банк занимает десятое место по величине активов и первое место в области автокредитования по состоянию на 31.03.2015г.
- Создан в 1994 акционерами группы ENRC (в настоящее время ERG) для предоставления финансовых услуг аффилированным компаниям в сфере природных ресурсов и горнодобывающей промышленности. В настоящее время группа компаний ENRC занимает незначительную часть в бизнесе Банка.
- На сегодняшний день Банк предоставляет все виды банковских услуг корпоративным клиентам, МСБ и физическим лицам.
- По состоянию на 31.03.2015г. Банк представлен 20 филиалами, оказывающими полный спектр услуг, 143 отделениями, 460 банкоматами, 299 платежными терминалами и более 2,600 другими точками продаж. Штат сотрудников - более 5,400 человек. Имеет дочерний банк в России в г. Москве с филиалом в г. Новосибирске и Омске.

МЕЖДУНАРОДНЫЕ НАГРАДЫ 2012- 2015гг.



ЛУЧШИЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ в 2013-2015гг.
премия «EMEA Finance»



БАНК ГОДА В КАЗАХСТАНЕ 2012г. и 2014г.
премии «The Banker»



ЛУЧШИЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ в 2014г.
премия «International Alternative Investment Review (IAIR)»



ЛУЧШИЙ РОЗНИЧНЫЙ БАНК В КАЗАХСТАНЕ 2012г., 2013г., 2015г.
премия «Asian Banking & Finance»



ЛУЧШИЙ БАНК КАЗАХСТАНА в 2012г.
премия «Euromoney»

ОСНОВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ НА 31.03.2015г.

	млн тенге	млн долларов США
Итого активы	766,155	4,127
Итого кредитный портфель (с учетом провизий)	582,855	3,140
Итого депозиты и счета клиентов	491,099	2,645
Всего собственный капитал (в т.ч. нераспределенная прибыль)	67,334	363
Достаточность капитала, итого (НБРК)	12.1%	
Просроченные кредиты	9.3%	
Доходность капитала, ROAE ⁽¹⁾	3.1%	
Прибыль на среднюю стоимость активов, ROAA ⁽¹⁾	0.3%	
Ликвидные активы/Итого активы	17.8%	
Чистая процентная маржа, NIM ⁽¹⁾	6.3%	
Соотношение расходы/доходы, CIR ⁽¹⁾	67.4%	

РЕЙТИНГИ



	Moody's	STANDARD & POOR'S RATINGS SERVICES
Краткосрочный	NP	B
Долгосрочный	B2	B+
Прогноз	Стабильный	Стабильный

⁽¹⁾ В годовом выражении

ПОСЛЕДОВАТЕЛЬНАЯ СТРАТЕГИЯ

РОСТ

Доля рынка 5-6% в среднесрочной перспективе

Дальнейшее расширение в регионе СНГ со среднесрочной ориентацией на Российскую Федерацию

Диверсификация источников финансирования

Перспективы роста при условии изменений в стратегии крупных банков

КАЧЕСТВО АКТИВОВ

Укрепление системы управления рисками

Объединенная система ИТ

Высокая профессиональная квалификация и деловая культура сотрудников

Консервативный подход к формированию кредитного портфеля и мониторинг кредитных рисков

УНИВЕРСАЛЬНЫЙ БАНК

Сохранение баланса между корпоративным, МСБ и розничным бизнесом

Оптимизация сети в Казахстане

Перекрёстные продажи в рамках существующей клиентской базы

Инновационные продукты и высококачественное обслуживание

Устойчивая инфраструктура ИТ для поддержания бизнеса, разработки новых продуктов и операционной эффективности

РОЗНИЧНЫЙ СЕГМЕНТ

Лидирующие позиции в области потребительского кредитования

Фокус на качество клиентского обслуживания, индивидуальный подход, инновации и максимальное удобство для клиентов

Оптимизация сети филиалов и банкоматов, альтернативных источников продаж

КОРПОРАТИВНЫЙ СЕГМЕНТ

Особое внимание уделяется секторам природных ресурсов, энергетики, транспорта и сельского хозяйства

Оптимальное время для занятия доли рынка

Текущие расчетные счета и депозиты поддерживают базу фондирования

МАЛЫЙ И СРЕДНИЙ БИЗНЕС

Выборочный подход к рынку малого и среднего бизнеса

Анализ и создание клиентской базы для расширения в будущем с учетом пост-кризисной динамики риска

Взвешенный подход к участию в государственных программах поддержки

ПРИВАТ БАНКИНГ

Внедрение продуктовой линии для состоятельных клиентов

Перекрестные продажи продуктов для корпоративных клиентов и физических лиц

ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ

ХРОНИКА ПЕРЕМЕН И НОВЫЕ ИНИЦИАТИВЫ

- Приход нового руководства в конце 2009г. полностью изменил положение Банка: от убытков в 2009г. - к одному из ведущих показателей по чистой процентной марже⁽¹⁾ на рынке. По состоянию на 31.03.2015г. Банк занял 8-е место по показателю чистой процентной маржи, который вырос до уровня 6.8%, в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 5.5%⁽¹⁾.
- Председатель Правления Майкл Эгглтон, западный менеджер, ранее занимавший высокие руководящие посты в банках Merrill Lynch, Credit Suisse и Национальный Банк Траст, пригласил в Банк высокопрофессиональную команду руководства с обширным опытом работы в Казахстане и за рубежом.
- С приходом нового руководства Банк регулярно подтверждает свои устойчивые позиции по росту, новым направлениям бизнеса, строгому контролю за качеством активов, расходами, а также инновационному подходу в отношении клиентских услуг и стабильным финансовым результатам.
- При текущей команде руководства за последние четыре года количество клиентов Банка увеличилось почти в семь раз. По состоянию на 31.03.2015г. количество уникальных клиентов Банка достигло 1,179,999.
- В 2014 г. Банк запустил первое в своем роде универсальное банковское приложение в регионе, доступное на операционных системах IOS (iPhone и iPad), Android и Windows Phone.
- В 2014г. Банк стал партнёром команды Movistar Yamaha MotoGP и спонсором одного из гонщиков команды. В рамках данного сотрудничества Банк предложил рынку продукты, в том числе и принципиально новые для казахстанского рынка: депозит с ежедневным начислением процентов и кредитные карты с функцией возврата реальных денег за совершенную транзакцию.
- Несмотря на сложные экономические условия, Банку удалось разместить еврооблигации на сумму 500 миллионов долларов США в ноябре 2014 года, что обеспечило дополнительный приток ликвидности до возникновения нестабильной ситуации с ликвидностью на рынке в конце 2014г.

ЭКСПЕРТ В ОБЛАСТИ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

- Банк является важным участником быстрорастущего и высокодоходных сегментов.
- Приобретение портфеля непросроченных розничных кредитов и торговой марки «ПростоКредит» предоставило Банку работающий бизнес, который в значительной степени обусловил рост кредитного портфеля Банка, начиная с 2011г.
- Банк финансирует около половины всех автомобилей, приобретенных в кредит в Казахстане.
- В конце 2013г. Банк первым на рынке запустил уникальную программу по переуступке и обслуживанию стандартных розничных займов. Программа позволит Банку продолжать получать преимущества от высокодоходного розничного бизнеса, включая комиссии по сервисному обслуживанию после закрытия сделки, при этом сохраняя необходимый баланс между сегментами бизнеса и контролируя риски. Только в 2014г. Банк по программе переуступил кредитов на общую сумму около 22 млрд тенге. За данную программу Банк был удостоен награды «Best securitisation deal in CEE: Eurasian Bank's loan portfolio securitisation» от EMEA Finance.

ОСНОВНЫЕ СОБЫТИЯ

ЭФФЕКТИВНЫЙ МЕХАНИЗМ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ

- Новым руководством разработана и внедрена система автоматического скоринга розничных клиентов, позволяющая провести обработку большинства кредитных заявок в течение 15-30 минут. На сегодняшний день кредитный скоринг используется для всех клиентов во всех сегментах бизнеса, что привело к снижению просроченных кредитов.
- Доля просроченных кредитов⁽¹⁾ составила 8.4% от ссудного портфеля по состоянию на 31.03.2015г., в то время как по банковскому сектору в целом в аналогичном периоде этот показатель составил 23.4%.
- Финансовая эффективность введенной в действие процедуры взыскания розничных кредитов с просрочкой 120 дней составила более 90% по состоянию на 31.03.2015г..
- Объем просроченных розничных кредитов⁽²⁾ снизился с 28.9% по займам, выданным до 2010г., до 3.9% по займам, выданным под руководством нового менеджмента в период 2010-31.03.2015гг.

СТАБИЛЬНАЯ ПОЗИЦИЯ ЛИКВИДНОСТИ

- Дефицит тенговой ликвидности возник в конце 2014 года и продолжался в течение первых месяцев 2015 года, оказав влияние на депозитную базу и кредитный портфель. Высокий уровень ликвидности поддерживался после девальвации в феврале 2014г.⁽³⁾ Ликвидность Банка снизилась до комфортного уровня 17.8% с 26.7% в период 31.03.2015-31.03.2014гг..
- Для смягчения отрицательных последствий недостатка ликвидности руководство делает приоритетным направлением привлечение финансирования от корпоративных клиентов, менее чувствительных к колебаниям ставок.
- Банк имеет стабильные отношения с ключевыми корпоративными вкладчиками, в том числе государственными компаниями и группой компаний ERG. Дальнейшая диверсификация источников ликвидности производится за счет бизнеса Приват банкинг.

УСТОЙЧИВАЯ ПОДДЕРЖКА АКЦИОНЕРОВ

- Поддержка акционеров – это одно из ключевых конкурентных преимуществ Банка.
- В июне 2012г. акционеры Банка увеличили капитал на 5.9 млрд тенге (39 млн долларов США)⁽⁴⁾
- В 2013г. Банк впервые с момента начала финансового оздоровления в 2010г. выплатил дивиденды в размере 2 млрд тенге. В мае 2014г. Банк осуществил еще одну выплату дивидендов в размере 1.5 млрд тенге (около 12% от доходов, полученных в 2013г.).
- Акционерами Банка являются ключевые участники экономики Казахстана, включенные в список миллиардеров Forbes.

⁽¹⁾ Источник: НБРК, неконсолидированные данные

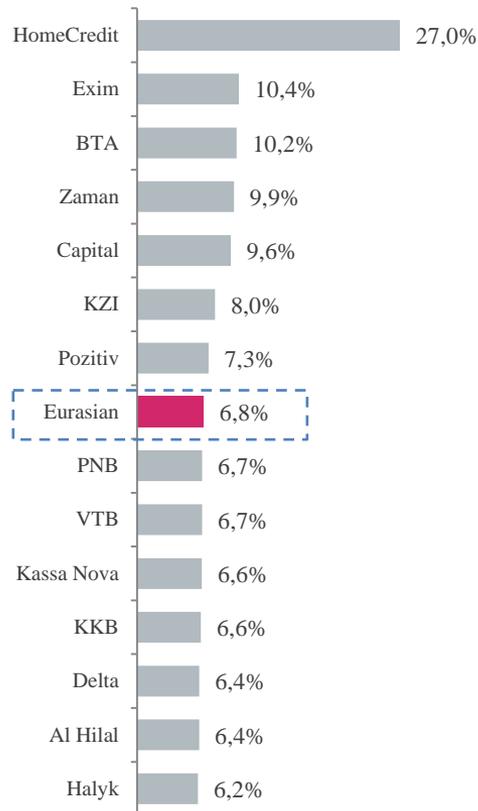
⁽²⁾ Кредиты с просрочкой по основному долгу более чем на 90 дней, неконсолидированные данные по стандартам НБРК. Остаток по состоянию на 01.07.2015г.

⁽³⁾ 11 февраля 2014г. НБРК провел девальвацию тенге по отношению к доллару США на 19%, установив новый обменный курс на уровне 185 ± 3 тенге за один доллар США

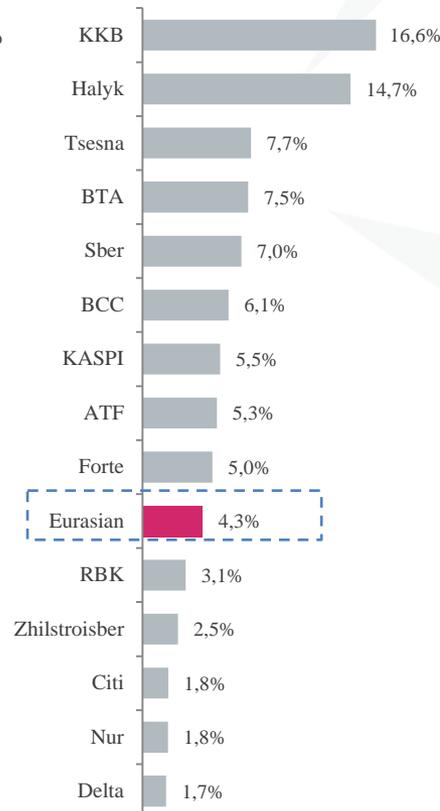
⁽⁴⁾ USD/KZT: 1/149.42 курс НБРК по состоянию на 30.06.2012г.

ПОЛОЖЕНИЕ НА РЫНКЕ ОТНОСИТЕЛЬНО АНАЛОГИЧНЫХ БАНКОВ В КАЗАХСТАНЕ НА 31.03.2015г.

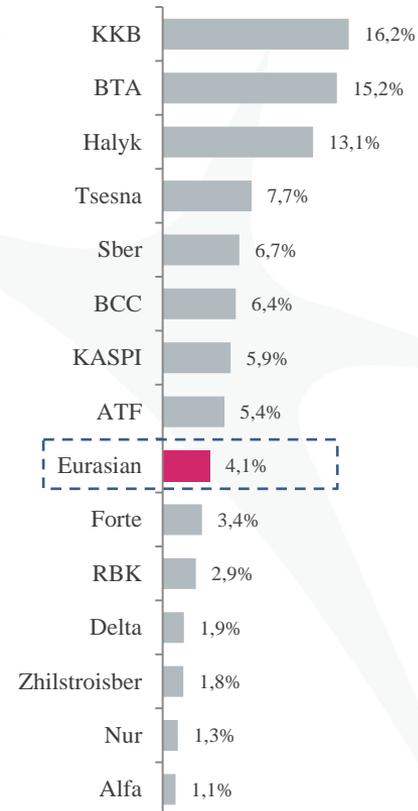
ТОП-15 БАНКОВ ПО ЧИСТОЙ ПРОЦЕНТНОЙ МАРЖЕ



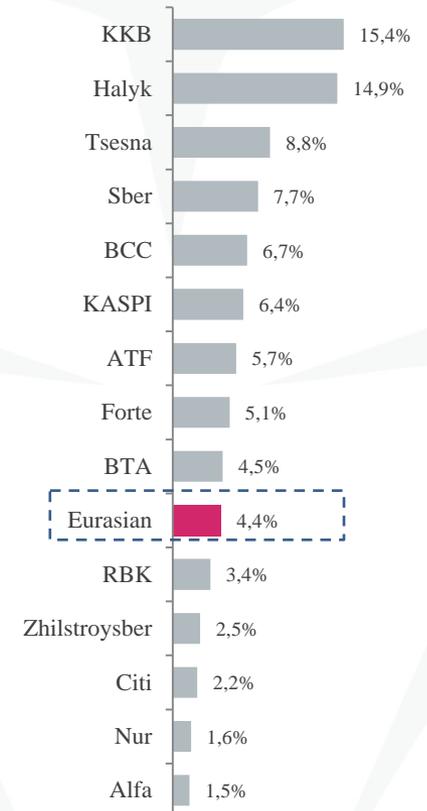
ДОЛЯ РЫНКА ПО АКТИВАМ



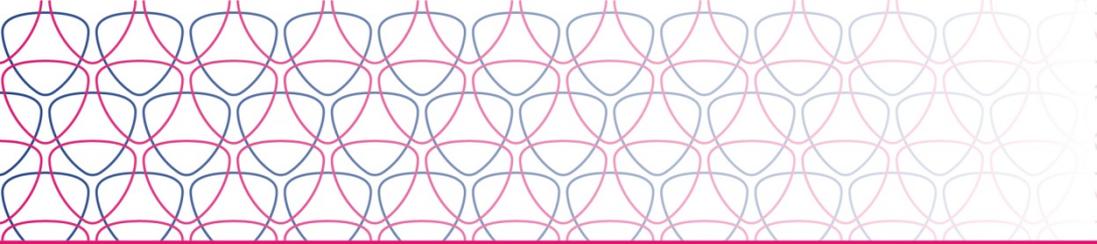
ДОЛЯ РЫНКА ПО ВАЛОВОМУ ОБЪЕМУ КРЕДИТОВ⁽¹⁾



ДОЛЯ РЫНКА ПО ДЕПОЗИТАМ



⁽¹⁾ Ссудный портфель включает РЕПО и межбанковские операции
Источник: НБРК, неконсолидированные данные



20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*
Eurasian Bank

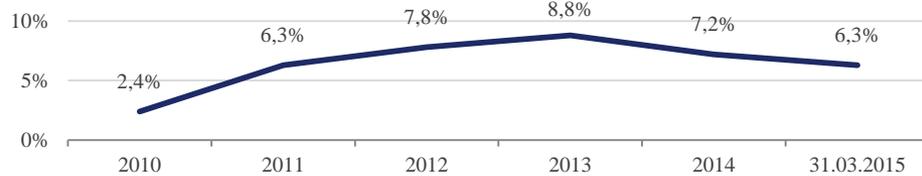
ДИНАМИКА КЛЮЧЕВЫХ ФИНАНСОВЫХ ПОКАЗАТЕЛЕЙ



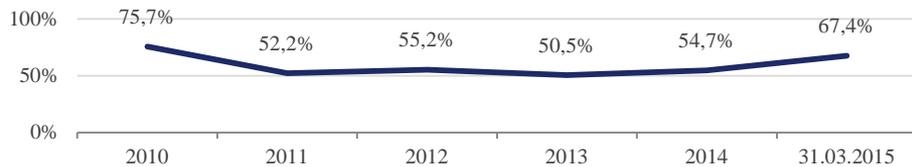
УСТОЙЧИВЫЕ ТЕМПЫ РОСТА

- В результате сокращения расходов и избыточной ликвидности после прихода нового руководства Банка, соотношение расходов к доходам снизилось до 67.4% по состоянию на 31.03.2015г. с 75.7% на конец 2010г. Банк сокращает расходы и персонал в соответствии с текущими рыночными условиями. Численность персонала сократилась на 8% в первом квартале 2015 года.
- Чистая процентная маржа осталась на высоком уровне, 7.2%, хотя и снизилась с отметки 8.8%, достигнутой в 2013 году в основном за счет возросшей стоимости фондирования.
- Объем чистой прибыли составил 0.5 млрд тенге (2.8 млн долларов США) за три месяца 2015г., согласно бюджету Банка сумма чистой прибыли на конец 2015г. должна составить 8.5 млрд тенге (45.8 млн долларов США).
- Кредиты клиентам составили более 98% от общего процентного дохода.

ЧИСТАЯ ПРОЦЕНТНАЯ МАРЖА



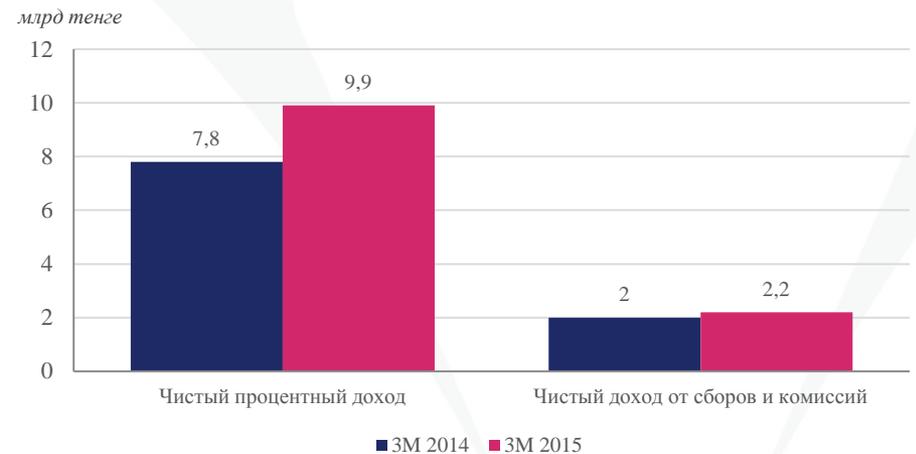
СООТНОШЕНИЕ РАСХОДОВ К ДОХОДАМ



ДИНАМИКА ЧИСТОЙ ПРИБЫЛИ



ПРОЦЕНТНЫЙ ДОХОД. КОМИССИОННЫЙ ДОХОД



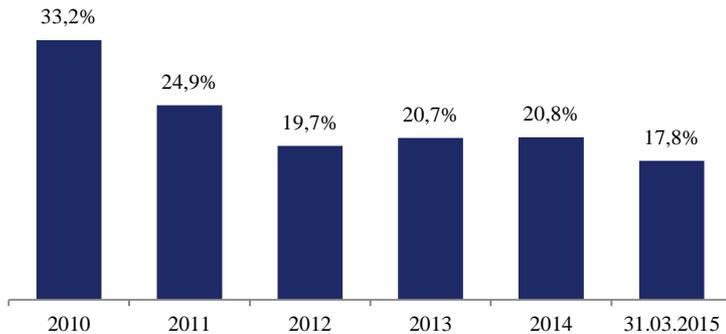
АКТИВЫ

- По состоянию на 31.03.2015г. совокупные активы сократились на 5.3% до 766.2 млрд тенге (4.1 млрд долларов США) с 808.6 млрд тенге (4.4 млрд долларов США) по состоянию на 31.12.2014г.
- Руководство продолжает работать над эффективностью балансовых показателей. За последние четыре года Банк очистил баланс от малопродуктивных ликвидных активов и сократил отрицательный спред. В результате данной стратегии доля займов клиентам (кредиты с учетом провизий) в структуре активов выросла с 59.8% на конец 2010г. до 76.1% по состоянию на 31.03.2015г.
- Особое внимание уделяется управлению ликвидной позицией с учетом условий внешнего рынка. После недавней девальвации Банк повысил уровень ликвидных активов в качестве превентивной меры. По состоянию на 31.03.2015г. ликвидность находилась на стабильном уровне 17.8% от совокупных активов. Задача Банка - поддерживать ликвидность на уровне более 15%.

СТРУКТУРА АКТИВОВ



ЛИКВИДНЫЕ АКТИВЫ⁽¹⁾



РОСТ АКТИВОВ И КРЕДИТОВ



⁽¹⁾ Ликвидные активы состоят из наличных средств и краткосрочных денежных средств, причитающихся от центрального банка, торговли ценными бумагами, межбанковских активов и краткосрочных государственных ценных бумаг, выраженных в тенге.

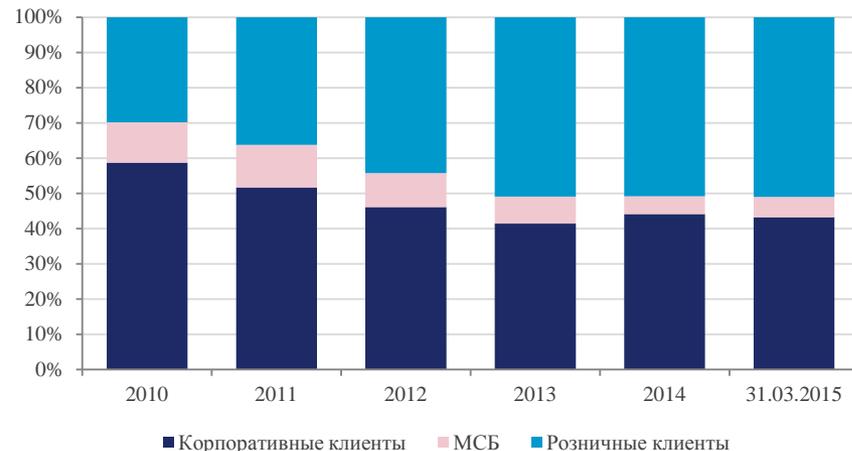
КРЕДИТНЫЙ ПОРТФЕЛЬ

- Начиная с конца 2010г., ежегодно кредитный портфель Банка увеличивается примерно на 20-30% при росте розничного кредитного портфеля в диапазоне 40-60%. С начала 2015г. кредитный портфель (без учета провизий) снизился на 0.5%, в основном за счет нестабильных рыночных условий и ослаблении экономики.
- В течение 2009-2010гг. Банк был в основном ориентирован на крупных корпоративных клиентов для снижения кредитных рисков во время финансового кризиса. Но с начала 2011г. новая стратегия, направленная на увеличение доходности, привела к приобретению непросроченного розничного кредитного портфеля и торговой марки «ПростоКредит», а также разработке новых продуктов для казахстанского рынка, что, в свою очередь, обеспечило значительное изменение структуры розничного кредитного портфеля Банка.
- Кредитование неблагоприятных отраслей экономики, в частности недвижимости и строительства, составляет, соответственно, 0.02% и 6.9% от общего кредитного портфеля по состоянию на 31.03.2015г. (2014г: недвижимость - 0.03% и строительство - 7.4%). К строительным проектам в основном относятся строительство дорог, инфраструктурные проекты и электроснабжение.
- Стратегия Банка как универсального финансового института, оказывающего полный спектр услуг, заключается в обеспечении баланса между различными сегментами бизнеса, формировании кредитного портфеля с примерно равными долями (50/50) корпоративного/МСБ бизнеса и розничного сегмента.

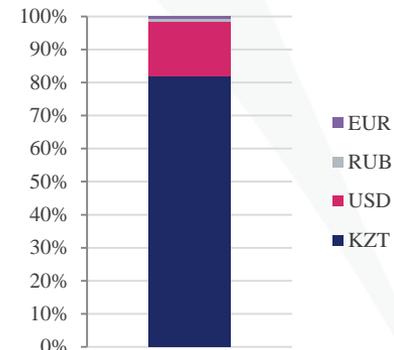
СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ ПО СЕКТОРАМ ЭКОНОМИКИ НА 31.03.2015



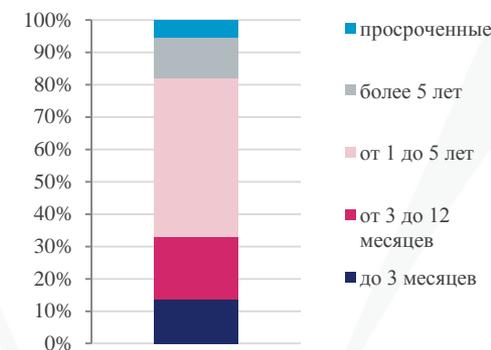
РАЗБИВКА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ (БЕЗ УЧЕТА ПРОВИЗИЙ)



СТРУКТУРА (С УЧЕТОМ ПРОВИЗИЙ) ПО ВАЛЮТАМ НА 31.03.2015г.



СТРУКТУРА КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ (С УЧЕТОМ ПРОВИЗИЙ) ПО ОЖИДАЕМЫМ СРОКАМ ПОГАШЕНИЯ НА 31.03.2015г.



ВЕДУЩИЕ ПОЗИЦИИ В ПОТРЕБИТЕЛЬСКОМ И АВТО КРЕДИТОВАНИИ

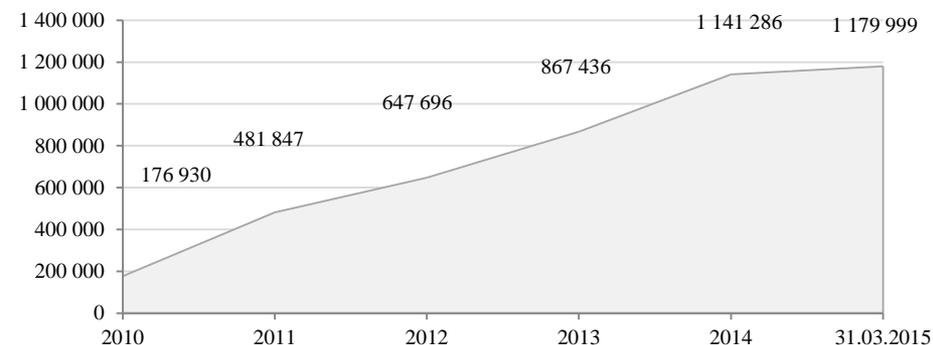
- Банк является ключевым участником быстрорастущей и высокодоходной сферы потребительского финансирования и автокредитования.
- Приобретение непросроченного кредитного портфеля «ПростоКредит» и торговой марки «ПростоКредит» у Société Generale дало Банку возможность развивать жизнеспособный бизнес, который во многом стал залогом значительного роста кредитного портфеля Банка, увеличения клиентской базы, развития филиальной сети и повышения узнаваемости Банка среди населения. Структура розничного кредитного портфеля значительно изменилась за последние четыре года.
- Доля кредитов на покупку автомобилей и необеспеченных потребительских кредитов выросла с 6.2% до 90.6% от общего розничного портфеля за период 2010- 31.03.2015гг. Произошло значительное снижение (на 46.9% в годовом выражении) доли ипотечных кредитов в конце 2013г., поскольку портфель ипотечных кредитов Банка был продан Казахстанской ипотечной компании.
- Благодаря инновационному подходу в области автокредитования и запуску продукта «Авто за один день», Банк финансирует около половины всех автомобилей, приобретенных в кредит в Казахстане.

БИЗНЕС-МОДЕЛЬ РОЗНИЧНОГО КРЕДИТОВАНИЯ

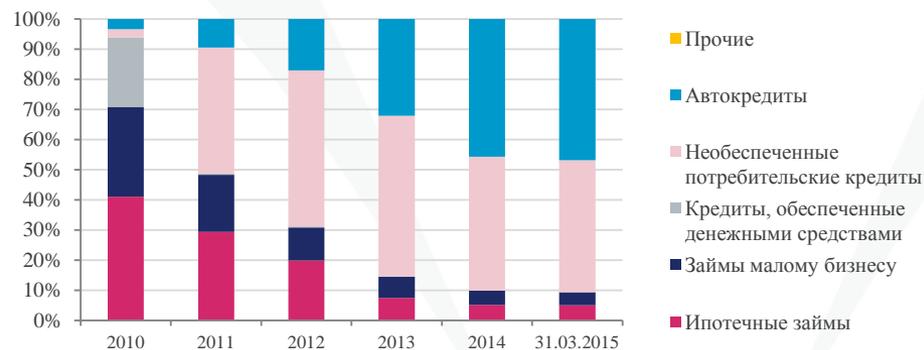
	Розница (искл. ипотеку)	Ипотека
Сумма кредита	81 - 107,730 долларов США	808 - 807,972 долларов США
Срок погашения кредита	3 - 84 месяцев	1 - 240 months
Среднее количество кредитов, выдаваемых в месяц	32,868	4
Средняя сумма кредитов	1,699 долларов США	64,121 долларов США
Средние сроки погашения кредитов	40 месяцев	157 месяцев

КЛИЕНТСКАЯ БАЗА БАНКА⁽¹⁾

Кол-во клиентов



РОЗНИЧНЫЕ КРЕДИТЫ

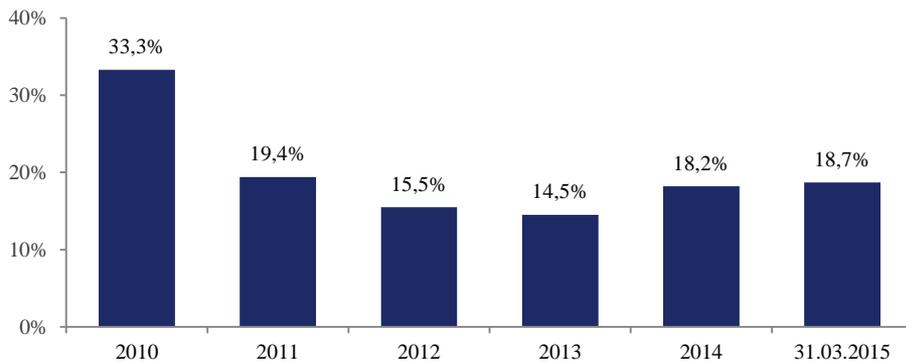


⁽¹⁾ Уникальными клиентами считаются физические и юридические лица, которым принадлежит один или более счетов в Банке

КАЧЕСТВО КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ

- Новое руководство изменило систему риск менеджмента. Тем не менее просроченные кредиты, выданные до 2010г, составляют одну треть от общей суммы просроченных кредитов.
- Доля реструктурированных кредитов по состоянию на 31.03.2015г. – 8.7% от кредитного портфеля до вычета провизий (2014:7.3%).
- По кредитному портфелю сформировано достаточное обеспечение, необеспеченные кредиты составляют менее трети портфеля.
- Среднее значение коэффициента LTV (кредит/стоимость обеспечения) – 46% (2014:47.1%).
- Сокращение концентрации кредитов. Доля 10 крупнейших кредитов уменьшилась с 33.3% от ссудного портфеля (без учета провизий) до 18.7% по состоянию на конец 2010- 31.03.2015гг.
- Разница между полученными и начисленными процентными доходами поддерживается на уровне примерно 10%.

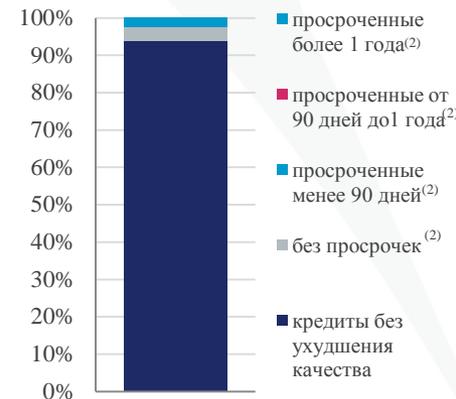
ДОЛЯ 10 КРУПНЕЙШИХ ЗАЕМЩИКОВ В КРЕДИТНОМ ПОРТФЕЛЕ



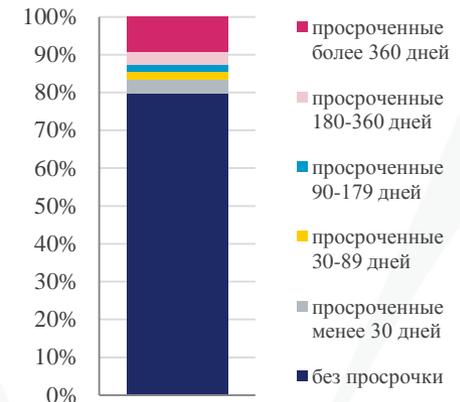
ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ⁽¹⁾. ПРОВИЗИИ



КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: КОРПОРАТИВНЫЙ И МСБ 31.03.2015г.



КЛАССИФИКАЦИЯ КРЕДИТНОГО ПОРТФЕЛЯ: РОЗНИЧНЫЙ 31.03.2015г.



⁽¹⁾ Балансовая стоимость обесцененных кредитов, выданных клиентам, до вычета резерва под обесценение, с просрочкой более чем на 90 дней

⁽²⁾ Невозвратные займы

КАЧЕСТВО КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО И ПОСЛЕ 2010г., ВКЛЮЧЕННЫХ В БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ НА 31.03.2015г.⁽¹⁾

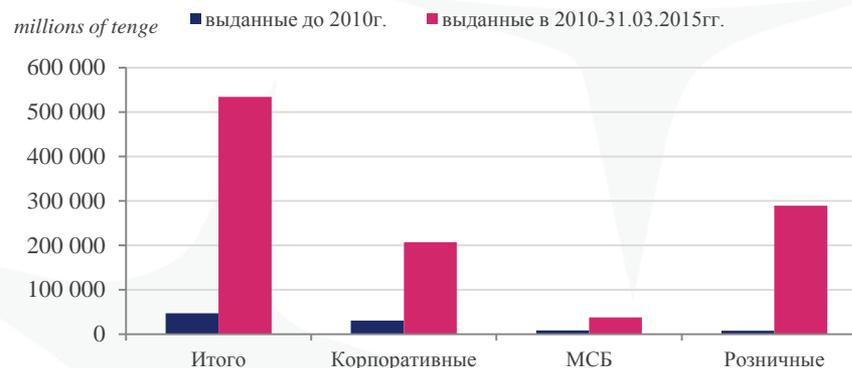
КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ ДО 2010г.

	Банк	Корпоративные	МСБ	Розничные
Основной долг, млн тенге	47,381	30,907	8,637	7,837
Просроченные кредиты, млн тенге	14,034	2,245	7,411	4,378
% просроченных кредитов	29.6%	7.3%	85.8%	55.9%

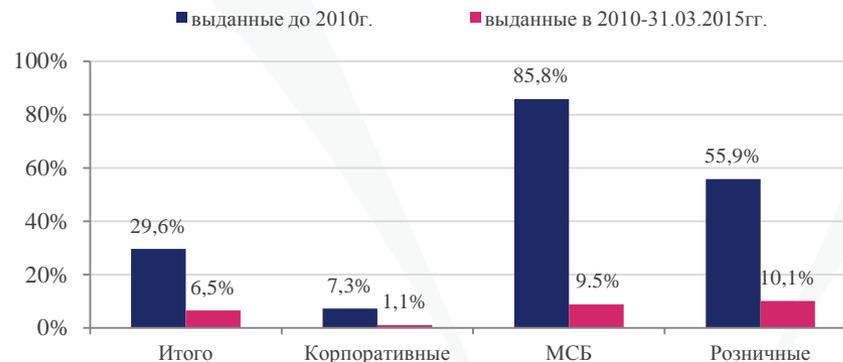
КРЕДИТЫ, ВЫДАННЫЕ 2010-31.03.2015гг.

	Банк	Корпоративные	МСБ	Розничные
Основной долг, млн тенге	534,263	206,863	38,042	289,358
Просроченные кредиты, млн тенге	34,913	2,342	3,372	29,199
% просроченных кредитов	6.5%	1.1%	8.9%	10.1%

ОБЪЕМ КРЕДИТОВ, ВЫДАННЫХ ДО 2010г., В СРАВНЕНИИ С ВЫДАННЫМИ В ПЕРИОД 2010-31.03.2015гг.



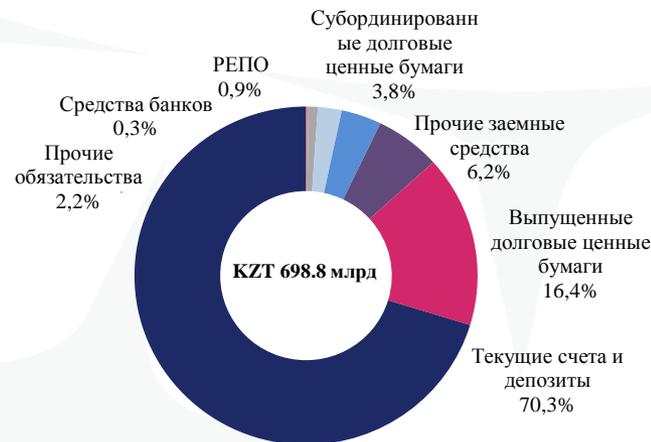
ПРОСРОЧЕННЫЕ КРЕДИТЫ/РАЗБИВКА КРЕДИТОВ ПО СЕГМЕНТАМ



ОБЯЗАТЕЛЬСТВА

- Основным источником фондирования Банка являются депозиты, привлеченные на местном рынке. По состоянию на 31.03.2015г., доля текущих счетов и депозитов клиентов составила 70.3% от обязательств (2014:73.9%). В текущих рыночных условиях общая депозитная база за три месяца 2015г. сократилась на 10.5%, в которой 65.6% занимают средства юридических лиц.
- Ослабление курса тенге по отношению к доллару США в начале 2014г. привело к увеличению спроса на депозиты в иностранной валюте и к снижению доли клиентских депозитов и текущих счетов в тенге на 9.5% по отношению к началу года.
- В ноябре 2014г. Банк разместил еврооблигации на сумму 500 миллионов долларов США с конвертацией посредством своп в тенге. Данный трехлетний выпуск облигаций обеспечил Банк гарантированным среднесрочным фондированием и способствовал сокращению разрыва по срокам между активами и обязательствами.

СТРУКТУРА ОБЯЗАТЕЛЬСТВ (31.03.2015)



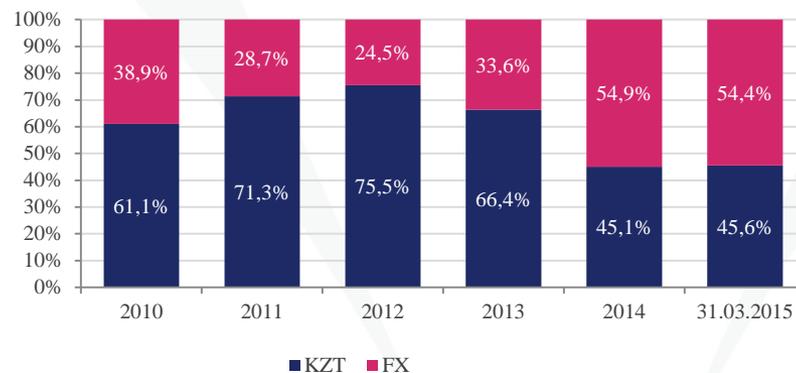
СТРУКТУРА ТЕКУЩИХ СЧЕТОВ

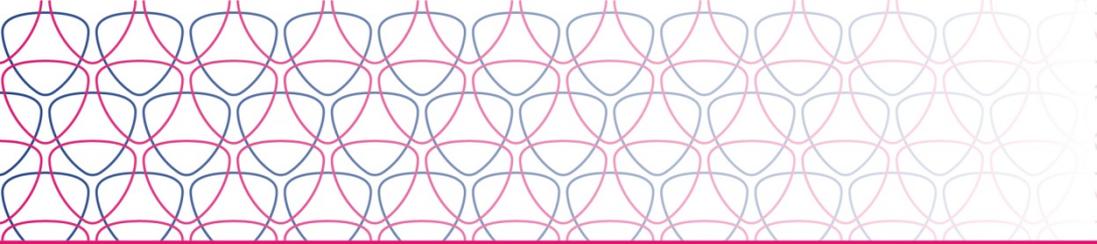


СТРУКТУРА СРОЧНЫХ ДЕПОЗИТОВ

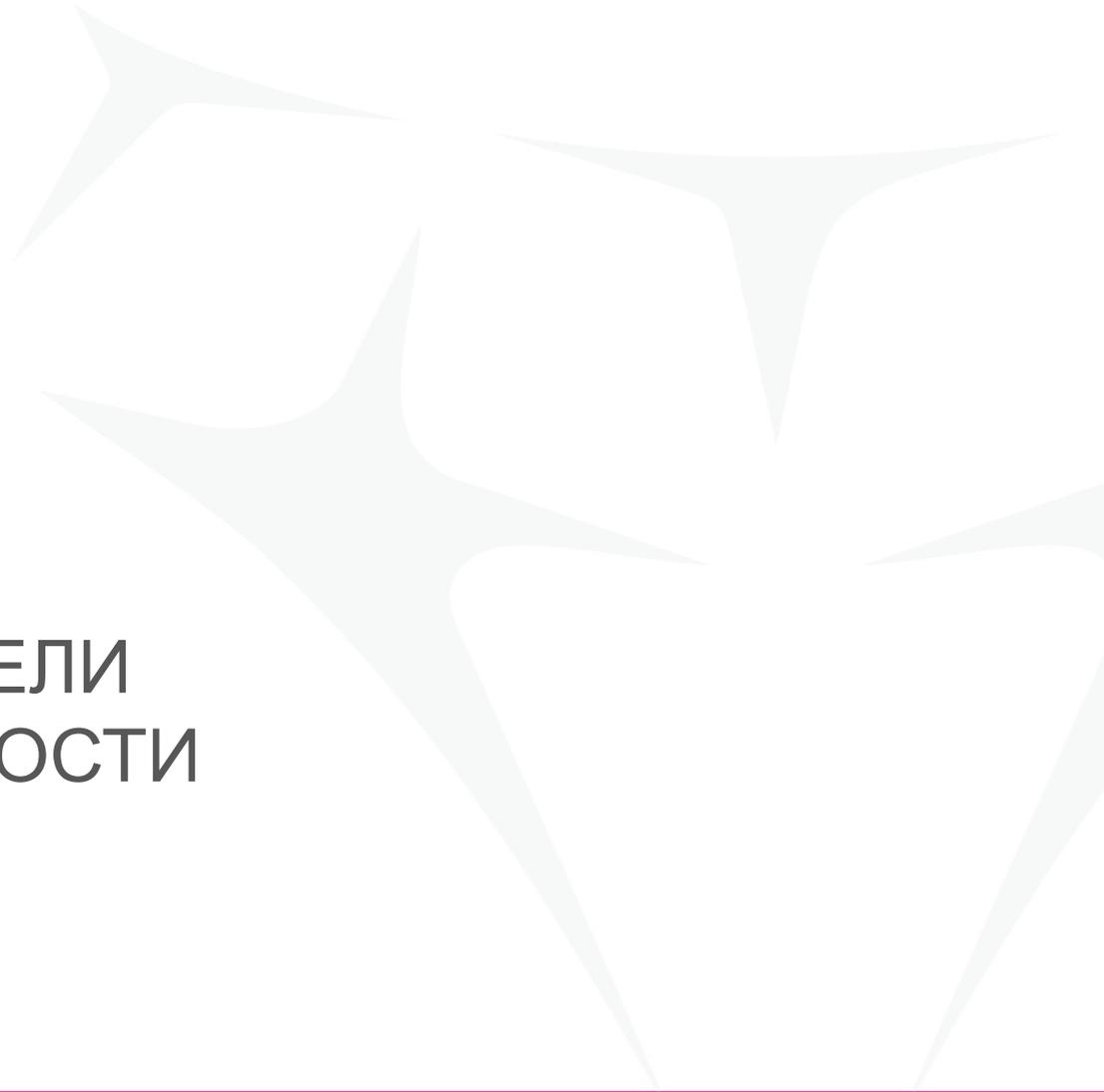


СТРУКТУРА ТЕКУЩИХ СЧЕТОВ И ДЕПОЗИТОВ ПО ВАЛЮТАМ





20 *табысты жыл*
лет успеха
years of success
Eurasian Bank



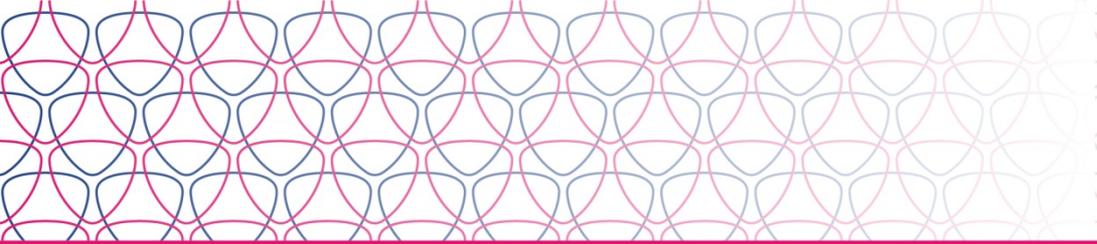
ГЛАВНЫЕ ПОКАЗАТЕЛИ КРЕДИТОСПОСОБНОСТИ





20 табысты жыл
лет успеха
years of success
Eurasian Bank





20 *табысты жыл
лет успеха
years of success*
Eurasian Bank

ПРИЛОЖЕНИЯ



БАЛАНСОВЫЙ ОТЧЕТ по МСФО

	31.03.2015 тенге, 000 (неаудированные)	31.12.2014 тенге, 000 (аудированные)	% изменение с начала года
АКТИВЫ			
Денежные средства и их эквиваленты	97,202,209	112,083,022	13.28%
Финансовые инструменты по справедливой стоимости через прибыль или убыток	6,226,536	4,547,700	36.92%
Финансовые активы, доступные для продажи	3,406,456	5,913,836	-42.40%
Займы и авансы, предоставленные банкам	13,544,919	13,476,169	0.51%
Дебиторская задолженность по сделкам “обратного РЕПО”	1,030,403	-	
Займы, выданные клиентам	582,854,693	588,232,099	-0.91%
Инвестиции, удерживаемые до погашения	17,8560,37	35,184,257	-49.22%
Текущие налоговые активы	2,908,594	2,146,329	35.51%
Основные средства и нематериальные активы	23,100,729	22,847,412	1.11%
Прочие активы	18,015,745	24,171,260	-25.47%
Итого активов	766,155,321	808,602,084	-5.25%
ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Счета и депозиты банков	1,757,614	3,469,981	-49.35%
Кредиторская задолженность по сделкам “РЕПО”	6,000,663	7,353,570	-18.40%
Текущие счета и депозиты клиентов	491,097,007	548,499,125	-10.47%
Выпущенные долговые ценные бумаги	114,784,868	103,242,607	11.18%
Выпущенные субординированные долговые ценные бумаги	26,460,874	26,028,695	1.66%
Прочие привлеченные средства	43,062,471	37,862,573	13.73%
Отложенные налоговые обязательства	1,796,030	1,795,183	0.05%
Прочие обязательства	13,861,442	13,662,318	1.46%
Итого обязательств	698,820,969	741,914,052	-5.81%
СОБСТВЕННЫЙ КАПИТАЛ			
Акционерный капитал	30,110,207	30,110,207	0%
Эмиссионный доход	25,632	25,632	0%
Резерв по общим банковским рискам	8,234,923	8,234,923	0%
Динамический резерв	6,733,233	6,733,233	0%
Резерв по переоценке финансовых активов, имеющихся в наличии для продажи	(71,019)	(74,143)	-4.21%
Накопленный резерв по переводу в валюту представления данных	(2,095,202)	(2,213,707)	-5.35%
Нераспределенная прибыль / (Накопленные убытки)	24,396,578	23,871,887	2.2%
Итого собственного капитала	67,334,352	65,688,032	0.97%
Итого обязательств и собственного капитала	766,155,321	808,602,084	-5.25%

ОТЧЕТ О ДОХОДАХ по МСФО

	31.03.2015 тенге, 000 (неаудированные)	31.03.2014 тенге, 000 (неаудированные)	% изменение в годовом исчислении
Процентные доходы	21,701,975	16,930,262	28.18%
Процентные расходы	(11,751,834)	(9,104,676)	29.07%
Чистый процентный доход	9,950,141	7,825,586	27.15%
Комиссионные доходы	2,353,225	2,210,381	6.46%
Комиссионные расходы	(132,215)	(183,618)	-27.99%
Чистый комиссионный доход	2,221,010	2,026,723	9.58%
Чистый (убыток) /доход по финансовым инструментам по справедливой стоимости через прибыль или убыток	1,569,821	(7,079)	NSF%
Чистый доход от операций с иностранной валютой	(2,116,566)	1,498,902	-241.21%
Чистый (убыток) / доход от доступных для продажи финансовых активов	1,799	922	92.95%
Прибыль от продажи ипотечных кредитов	248,002	186,518	32.96%
Прочие операционные (убытки) / доходы	(14,860)	80,531	-118.45%
Операционный доход	11,859,327	11,612,143	2.13%
Убытки от обесценения	(3,082,311)	(3,166,874)	-2.67%
Расходы на персонал	(4,920,678)	(4,153,512)	18.47%
Прочие общие административные расходы	(3,074,784)	(2,570,278)	19.63%
Прибыль до налогообложения	781,554	1,721,479	-54.60%
Расходы по подоходному налогу	(256,863)	(364,552)	-29.54%
Чистая прибыль за год	524,691	1,356,927	-61.33%
Резерв по переоценке доступных для продажи финансовых активов:			
- Чистое изменение справедливой стоимости	4,903	28,451	-82.77%
- Чистое изменение справедливой стоимости, перенесенное в состав прибыли или убытка	(1,799)	(922)	-92.95%
Курсовые разницы по операциям с иностранной валютой	118,505	348,219	-65.97%
Итого прочих совокупных доходов за период, за вычетом налога на прибыль	121,629	375,748	-67.63%
Итого совокупного дохода за год	646,320	1,732,675	-62.70%

СТРУКТУРА ХОЛДИНГА



⁽¹⁾ Алиджан Ибрагимов, Александр Машкевич и Патох Шодиев входят в список миллиардеров Forbes. Вместе они основали Евразийскую корпорацию природных ресурсов - ENRC (в настоящее время ERG), которая является одной из крупнейших в мире диверсифицированных компаний по разработке природных ресурсов с полностью интегрированными предприятиями в сферах добычи, переработки, энергетики, логистики и маркетинга. ERG - это треть горно-металлургического сектора Казахстана.

⁽²⁾ Евразийская финансовая компания – холдинговая компания, включающая Евразийский банк, Евразийский капитал, страховую компанию «Евразия».

- Страховая компания «Евразия» - лидер в сфере страхования Казахстана - предоставляет свои услуги на местном и зарубежных рынках.
- Евразийский Капитал – казахстанская компания, осуществляющая брокерско-дилерскую деятельность, а также услуги по управлению инвестиционным портфелем, является членом Казахстанской фондовой биржи.

ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ЕВРАЗИЙСКОГО БАНКА

