



2015 ж. 6 айының НӘТИЖЕЛЕРІ

ЖАУАПКЕРШІЛІКТІ ШЕКТЕУ

МАҢЫЗДЫ: Осы тұсаукесерден алынған ақпаратты тікелей немесе жанама, тұтастай немесе бөлшектеп және қандай да басқа мақсаттарға көшіруге, таратуға, жариялауға немесе кез келген тұлғаға беруге тыйым салынады.

Ақпаратты компания дайындаған және осы ақпараттың мазмұнына, оның ішінде оның нақтылығына, толықтығына немесе шынайылығына қатысты немесе компанияға қатысты жасалған немесе ықтимал жасалған кез келген басқа мәлімдемеге қатысты ешқандай өзге тарап өзіне жауапкершілік алмайды және ешқандай тікелей немесе жанама растамалар немесе кепілдіктер бермейді.

Ақпарат болашақта дамуға қатысты мәлімдемелерді баяндайды. Ақпаратта мәлімдемеге енгізілгендердің кез келгені тарихи фактілерде атап көрсетілгендерден ерекше болашаққа болжамдар болып табылады. Болжамдық мәлімдемелер компанияның ағымдағы күтулеріне және оның қаржылық жағдай, операциялардың нәтижелері, жоспарлары, мақсаттары, болашақ көрсеткіштері мен бизнесіне қатысты жобаларға сәйкес келеді. Бұл мәлімдемелер өзіне шектеусіз, осының алдындағы немесе «мақсат», «пайымдау», «күту», «көздеу», «ниеттену», «бәлкім», «болжамдау», «есептеу», «жоспарлау», «жоба», «болады», «болуы мүмкін», «ықтимал», «болуы тиіс», «мүмкін» «болар еді» және басқа да сөздер мен терминдерді ұқсас мәндерімен және оларды теріске шығаруымен өзіне қосуы мүмкін. Осыған ұқсас болжамдар белгілі және белгісіз тәуекелдермен, белгісіз факторларымен және компанияның болжанатын нәтижелерінен, өнімділігінен немесе осыған ұқсас болжамдық мәлімдемелерде тікелей немесе жанама баяндалатын басқа маңызды факторлардан, өнімділіктен немесе жетістіктерінен маңызды ерекшеленуге алып келуі мүмкін. Мұндай болжамдық мәлімдемелер компания болашақта жұмыс істейтін ортаға және Компанияның ағымдағы және болашақтағы іскерлік стратегиясына қатысты болжамдардың көпшілік санына негізделеді.

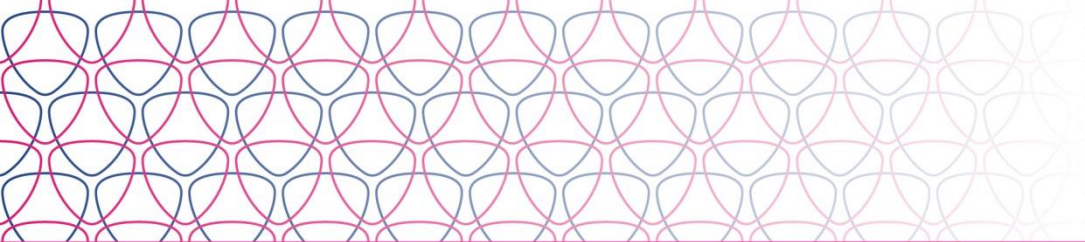
Осы арқылы ақпараттың немесе ондағы баяндалған пікірлердің шынайылығына, нақтылығына, негізделгендігіне немесе толықтығына қатысты ешқандай айқын немесе тұспалдайтын растамалар мен куәландырулар берілмейді. Ақпарат тәуелсіз тексерістен өтпеген және түзетілмеуі тиіс. Ақпарат, оның ішінде болжамдық мәлімдемелерді қоса алғанда, тек осы құжатта мерзімі көрсетілген күнге ғана жарамды және болашақ нәтижелерге қатысты қандай да бір растамаларды беруге арналмаған. Компания ақпаратқа енгізілуі мүмкін және компанияның болжамдарындағы өзгерістер не қандай да бір шығуы мүмкін немесе оқиғалардың, жағдайдың немесе талаптардың өзгеруінен қандай да бір түзетулерді жариялау ниетінде емес және болжамдық өтініштер немесе кез келген қаржылық ақпаратты қосқанда, ақпаратқа толықтырулар немесе түзетулерді тарату жөніндегі қандай да міндеттемелерден немесе уәде етулерден екіұштылықтан, сондай-ақ осы құжатта күні қойылған күннен кейін туындаған өзге оқиғалар немесе жағдайлардан бас тартады. Осы ақпаратта баяндалған нарықтық деректер және нақтылы негізге тіркелмегендері тәуелсіз тексеруден өтпеген Компанияның өзі құрастырған бағалау көрсеткіштері болып табылады.

МАЗМҰНЫ

1. ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНК
2. НЕГІЗГІ ҚАРЖЫЛЫҚ КӨРСЕТКІШТЕР СЕРПІНІ
3. КРЕДИТТІ ӨТЕУ ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ БАСТЫ КӨРСЕТКІШТЕРІ

Қосымшалар

- 2015 ж. алты айының деректері ҚЕХС стандарттары бойынша дайындалған, шоғырландырылған және аудиттелмеген болып табылады.
- 2009-2014жж. соңындағы деректер, егер басқасы көрсетілмесе, KPMG аудиттелген шоғырландырылған қаржылық есептілікке сәйкес келеді.
- Осы тұсаукесерде қолданылатын бағам USD/KZT: 1/186.2-ге тең (30.06.2015ж. жағдай бойынша Қазақстан Республикасы Ұлттық Банкі бекіткен).
- Осы тұсаукесерде қаржылық есептілікке жататын «деректер ҚРҰБ сәйкес» сілтемелер Қазақстан Республикасының Ұлттық Банкінің талаптарына сәйкес дайындалған. Осы тұсаукесерде Банк қаржылық ақпаратты ҚРҰБ сәйкес Қазақстанның басқа банктерімен салыстыру үшін береді. Тұсаукесерде берілген барлық қаржылық ақпарат, өзгесі нақты ескертілген жағдайларды қоспағанда, ХҚЕС өлшемдеріне сәйкес келеді.



ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНК



ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНКТИҢ ЕРЕКШЕЛІКТЕРІ

- Еуразиялық банк активтер көлемі бойынша оныншы орынды иеленеді және 30.06.2015ж. жағдай бойынша автокредит беру саласында үздіктердің қатарында.
- 1994 жылы ENRC (қазіргі уақытта ERG) тобының акционерлерімен табиғи ресурстар мен тау-кен өнеркәсібі саласында үлестес компанияларға қаржылық қызметтер көрсету үшін құрылған. Қазіргі уақытта ENRC компаниялар тобы Банк бизнесінің шамалы бөлігін ғана құрайды.
- Банк қазіргі уақытта корпоративтік клиенттерге, ШОБ және жеке тұлғаларға банктік қызметтердің барлық түрлерін көрсетеді.
- 30.06.2015 ж. жағдай бойынша Банктің толық қызмет түрлерін көрсететін 20 филиалы, 134 бөлімшесі, 455 банкоматы, 401 төлем терминалы және 2,500 аса басқа да сату орындары жұмыс істейді. Қызметкерлер штаты - 5,400 аса адам. Ресейде Мәскеу қ. еншілес банкі мен Новосибирск және Омск қ. филиалы бар.

ХАЛЫҚАРАЛЫҚ НАГРАДАЛАРЫ



2013-2015жж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҮЗДІК БАНК»
«EMEA Finance» марапаты



2012ж. және 2014ж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ЖЫЛ БАНКІ»
«The Banker» марапаты



2014ж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҮЗДІК БАНК»
«International Alternative Investment Review (IAIR)» марапаты



2012-2013жж. және 2015 ж. «ҚАЗАҚСТАНДАҒЫ ҮЗДІК БӨЛШЕК БАНК»
«Asian Banking & Finance» марапаты



2012ж. «ҚАЗАҚСТАННЫҢ ҮЗДІК БАНКІ»
«Euromoney» марапаты

30.06.2015ж. НЕГІЗГІ КӨРСЕТКІШТЕР

	млн теңге	млн АҚШ доллары (2)
Барлық активтер	766,783	4,118
Барлық кредиттік портфель (провизиялар есебімен)	593,456	3,187
Барлық депозиттер мен клиенттердің шоттары	494,418	2,655
Барлық меншік капитал (оның ішінде бөлінбеген пайда)	68,421	367
Капиталдың жеткіліктілігі, барлығы (ҚРҰБ)	11.8%	
Мерзімі кешіктірілген кредиттер	10.0%	
Капиталдың табыстылығы, ROAE ⁽¹⁾	4.3%	
Активтердің орташа құнының пайдасы, ROAA ⁽¹⁾	0.4%	
Таза пайыздық маржа, NIM ⁽¹⁾	6.5%	

РЕЙТИНГТЕР



Қысқа мерзімді	NP	B
Ұзақ мерзімді	B2	B+
Болжам	Тұрақты	Тұрақты

⁽¹⁾ Жылдық мәнде

ЖҮЙЕЛІ СТРАТЕГИЯ

ӨСУ

Орташа мерзімдік перспективадағы нарық үлесі 5-6%

Ресей Федерациясына орташа мерзімдік бағдарланумен ТМД өңірлеріне одан әрі қарай кеңейту

Қаржыландыру көздерін әртараптандыру

Ірі банктердің стратегиясын өзгерту талаптары кезінде өсу перспективалары

АКТИВТЕР САПАСЫ

Тәуекелдерді басқару жүйесін нығайту

Біріктірілген АТ жүйесі

Қызметкерлердің жоғары кәсіби біліктілігі және іскерлік мәдениеті

Кредиттік портфельді қалыптастырудың консервативтік тәсілі және кредиттік тәуекелдер мониторингі

ӘМБЕБАП БАНК

Корпоративтік, ШОБ және бөлшек бизнес арасындағы теңгерімді сақтау

Қазақстанда желіні кеңейту

Өрекеттегі клиенттік база шеңберіндегі тоғыспалы сатулар

Инновациялық өнімдер және жоғары сапалы қызмет көрсету

Бизнесті қолдау, жаңа өнімдер мен операциялық тиімділікті әзірлеуді үшін тұрақты АТ инфрақұрылымы

БӨЛШЕК СЕГМЕНТ

Тұтынушылық кредит беру саласындағы жетекші орындар

Клиентке қызмет көрсетудің сапасына, дара тіл табуға, клиенттер үшін инновациялар мен барынша қолайлығына назар аудару

Филиалдар мен банкоматтар желісін, балама сату көздерін кеңейту

КОРПОРАТИВТІК СЕГМЕНТ

Табиғи ресурстар, энергетика, көлік және ауыл шаруашылығы секторларына ерекше назар аударылады

Нарық үлесін иелену үшін оңтайлы уақыт

Ағымдағы есеп айырысу шоттары мен депозиттер қорландыру базасына қолдау көрсетеді

ШАҒЫН ЖӘНЕ ОРТА БИЗНЕС

Шағын және орта бизнес нарығына іріктелген тәсіл

Тәуекелдің пост-дағдарыстық серпіні есебімен болашақта кеңейту үшін клиенттік базаны талдау және құру

Мемлекеттік қолдау бағдарламаларына қатысуға салмақталған тәсіл

ПРИВАТ БАНКИНГ

Дәулетті клиенттер үшін өнімдік желі енгізу

Корпоративтік клиенттер мен жеке тұлғалар үшін өнімдерді тоғыспалы сату

НЕГІЗГІ ОҚИҒАЛАР

ӨЗГЕРІСТЕР ХРОНИКАСЫ ЖӘНЕ ЖАҢА БАСТАМАЛАР

- 2009ж. аяғында жаңа басшылықтың келуі 2009ж. шығындардан 30.06.2015ж. жағдай бойынша 6,7% деңгейіндегі таза пайыздық маржа ⁽¹⁾ бойынша тұрақты көрсеткішке дейін өзгеріп, Банктің жағдайын толықтай өзгертті. Бұл ретте банк секторы бойынша жалпы алғанда осыған ұқсас уақытта бұл көрсеткіш 5,9% құрады.
- Басқарма төрағасы, Merrill Lynch, Credit Suisse және Ұлттық Банк Траст банктерінде жоғары басқарушы лауазымдарда қызмет істеген батыстық менеджер Майкл Эгглтон Қазақстанда және шетелде жұмыс тәжірибесі мол кәсіби басшылар командасын Банкке жұмысқа шақырды.
- Жаңа басшылықтың келуімен Банк өсу, бизнестің жаңа бағыттары, активтер сапасын, шығыстарды, қатаң бақылау бойынша, сондай-ақ клиенттік қызметтер мен тұрақты қаржылық нәтижелерге қатысты өзінің тұрақты бағдарын ұдайы растайды.
- Ағымдағы басшылық командасымен соңғы бес жыл ішінде Банктің клиенттер саны шамамен жеті есе артты. 30.06.2015ж. соңындағы жағдай бойынша Банктің бірегей клиенттерінің саны 1,224,085 жетті.
- 2013ж. соңында Банк нарықта бірінші болып стандартты бөлшек қарыздарды қайта беру және қызмет көрсету бірегей бағдарламасын іске қосты. Бағдарлама мәмілені жапқан соң сервистік қызмет көрсету комиссиясын қоса, Банкке жоғары табысты бөлшек бизнестен артықшылыққа ие болуды жалғастыруға мүмкіндік береді, бұл ретте Банк бизнес сегменттері арасында қажетті теңгерімді сақтайды және тәуекелдерді тиімдірек бақылайды. 2014 жылдың өзінде-ақ Банк бағдарлама бойынша жалпы сомасы 22 млрд теңгеге жуық сомаға қайта кредиттер берді. Аталған бағдарлама үшін Банк EMEA Finance-тың «Best securitisation deal in CEE: Eurasian Bank's loan portfolio securitisation» марапатына ие болды.
- Күрделі экономикалық жағдайларға қарамастан, Банк 2014 жылғы қараша айында 500 млн АҚШ доллары сомасына еурооблигациялар орналастырды, ол 2014ж. соңында нарықта өтімділікке қатысты тұрақсыз жағдай туындауына дейін қосымша өтімділік ағынын қамтамасыз етті.

БӨЛШЕК КРЕДИТ БЕРУ САЛАСЫНДА САРАПШЫ

- Société Generale-ден «ПростоКредит» мерзімі кешіктірілмеген бөлшек кредиттер портфелін және «ПростоКредит» сауда белгісін сатып алу Банктің кредиттік портфелінің айтарлықтай өсуінің, клиент базасының ұлғаюының, Банктің филиалдар желісінің дамуы мен халық арасында танымалдығының артуының кепілі болған жұмыс істеп тұрған бизнесті дамыту мүмкіндігін берді.
- Банк Қазақстанда кредитке сатып алынған барлық автомобильдердің жартысына жуығын қаржыландырады. Банк автокредит беру сегментінде табысты түрде жұмыс істеуде, бұл 2015 ж. алты айында портфельдің 9 % (156,9 млрд. теңгеге дейін) өсуіне әкелді. Қазіргі күні автокредит беру бөлшек кредиттер портфелінің 48 % (2013 ж. 32 % өсті) құрайды.
- Клиенттердің тікелей Банк желісі арқылы жүргізетін төлемдер саны айтарлықтай өсті. Бұл филиалдар жүйесін дамыту есебінен, сондай-ақ төлем терминалдарын өрістету, дебеттік карталарды, оның ішінде қарыз алушылар үшін шығару есебінен мүмкін болды.
- Қазіргі уақытта кредиттер бойынша барлық төлемдердің 90 % жуығы Банктің ішкі желісінде өңделеді, бұл 2013ж. Басындағы көрсеткіштен кемінде 70 % жоғары.

ТӘУЕКЕЛДЕРДІ БАСҚАРУДЫҢ ТИІМДІ ТЕТІГІ

- Жаңа басшылық кредиттік өтінімдердің көпшілігін 15-30 минуттың ішінде өңдеуге мүмкіндік беретін бөлшек клиенттердің автоматты скоринг жүйесін жасады және қолданысқа енгізді. Қазіргі күні кредиттік скоринг бизнестің барлық сегменттерінде барлық клиенттерге қатысты қолданылады.
- Мерзімі кешіктірілген кредиттер үлесі ⁽¹⁾ 30.06.2015ж. жағдай бойынша несиелік портфельдің 9,7% құрады, бұл ретте жалпы банктік сектор бойынша соған ұқсас кезеңде бұл көрсеткіш 9,9 % құрады.
- Қолданысқа енгізілген 120 күн мерзімі кешіктірілген бөлшек кредиттерді өндіру процедурасының қаржылық тиімділігі 30.06.2015ж. жағдай бойынша 90% аса құрады.
- Мерзімі кешіктірілген бөлшек кредиттер көлемі ⁽²⁾ 2010ж. дейін берілген қарыздар бойынша 57,6% бастап 2010-30.06.2015 жж. кезеңде жаңа менеджмент басшылығымен берілген қарыздар бойынша 11,3% дейін төмендеді.

ТҰРАҚТЫ ӨТІМДІЛІК ҰСТАНЫМЫ

- Теңгелік өтімділік дефициті 2014 жылдың соңында туындады да 2015 жылдың алғашқы айларында жалғасты, бұл депозиттік база мен кредиттік портфельге ықпал етті. Өтімділіктің жоғары деңгейін 2014 жылғы ақпан ⁽³⁾ айындағы девальвациядан кейін сүйемелденді. Банк өтімділігі 31.12.2014 – 30.06.2015 жж. кезең бойынша 16,2%-дан 20,8 % жайлы деңгейге дейін төмендеді.
- Жеткіліксіз өтімділіктің жағымсыз салдарын төмендету үшін басшылық мөлшерлеме өзгерістеріне әсер етуі төменірек корпоративтік клиенттерден қаржы тарту бағытына басымдылық береді.
- Банк негізгі корпоративтік салымшылармен, соның ішінде мемлекеттік компаниялармен және ENRC компаниялар тобымен тұрақты қарым-қатынаста. Өтімділік көздерін одан әрі әртараптандыру Приват банкинг бизнесі есебінен жүргізіледі.

АКЦИОНЕРЛЕРДІҢ ТҰРАҚТЫ ҚОЛДАУЫ

- Акционерлердің қолдауы – бұл Банктің басты бәсекелестік басымдылықтарының бірі.
- 2012ж. маусымында Банк акционерлері капиталды 5.9 млрд. теңгеге (39 млн. АҚШ доллары) арттырды ⁽⁴⁾
- Банк 2010ж. қаржылық сауықтыру басталған сәттен бастап 2013ж. бірінші рет 2 млрд. теңге мөлшерінде дивидендтер төледі. 2014ж. мамыр айында Банк 1.5 млрд. теңге мөлшерінде (2013ж. қол жеткізген табыстың 12% жуығы) тағы бір рет дивидендтер төледі.
- Банк акционерлері – Forbes миллиардерлер тізіміне енгізілген Қазақстан экономикасының басты қатысушылары.

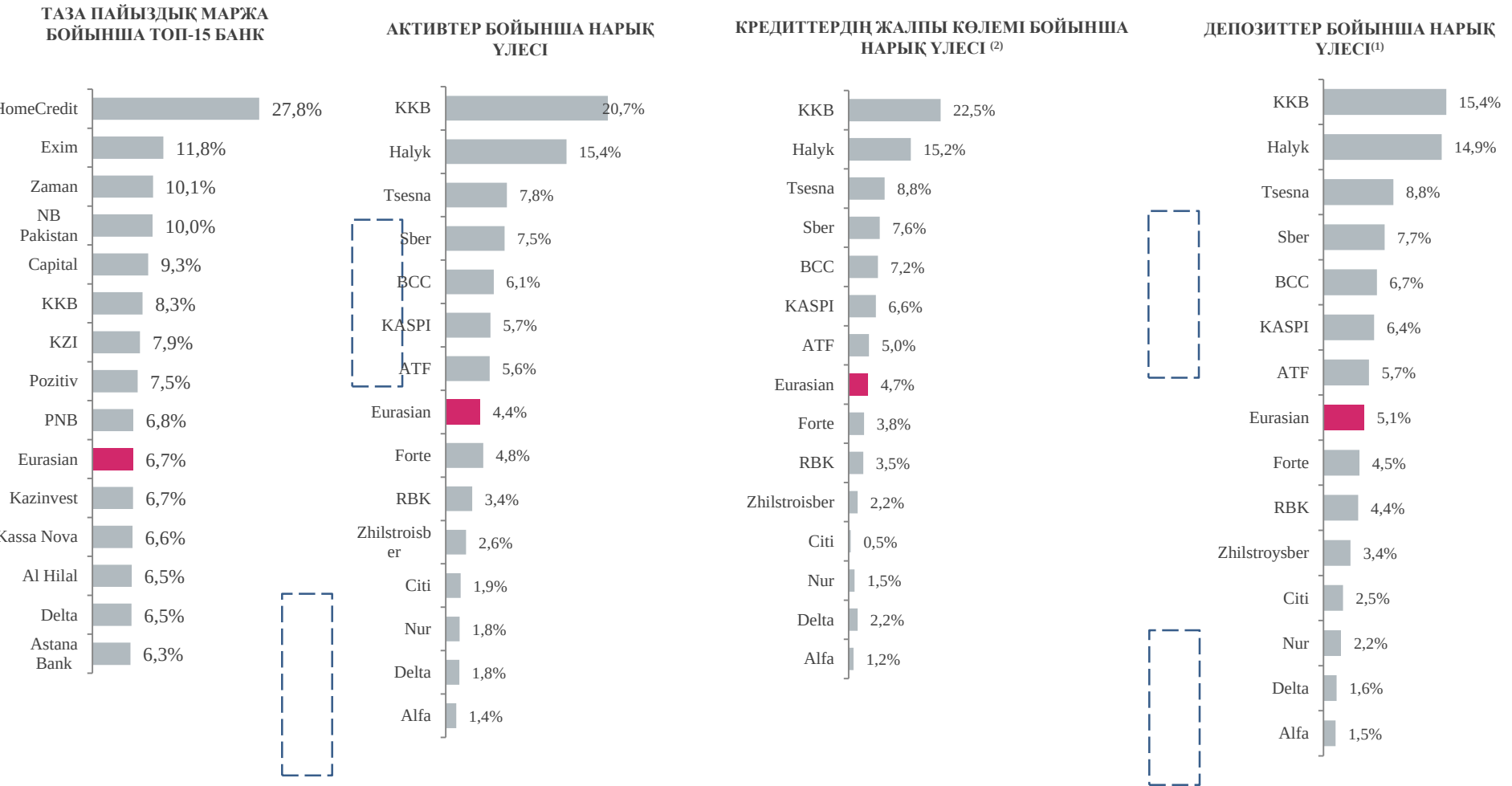
⁽¹⁾ ҚРҰБ, шоғырландырылмаған деректер

⁽²⁾ Негізгі борыш бойынша 90 күннен артық мерзімі кешіктірілген кредиттер, ҚРҰБ стандарттары бойынша шоғырландырылмаған деректер. Қалдық 01.07.2015ж. жағдай бойынша

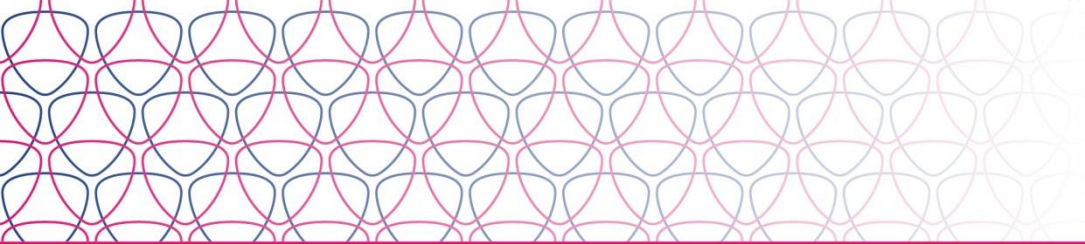
⁽³⁾ 2014ж. 11 ақпанда ҚРҰБ АҚШ долларына қатысты теңгені 19% құнсыздандырып, 1 АҚШ доллары үшін 185 ± 3 теңге деңгейінде жаңа айырбастау бағамын бекітті

⁽⁴⁾ USD/KZT: 1/149.42 - ҚРҰБ 30.06.2012ж. жағдай бойынша бағам

ҚАЗАҚСТАНДА ҰҚСАС БАНКТЕРГЕ ҚАТЫСТЫ НАРЫҚТАҒЫ ЖАҒДАЙ



⁽¹⁾ Несиелік портфель РЕПО мен банкаралық операцияларды біріктіреді
Дереккөз: ҚРҰБ, шоғырландырылмаған деректер



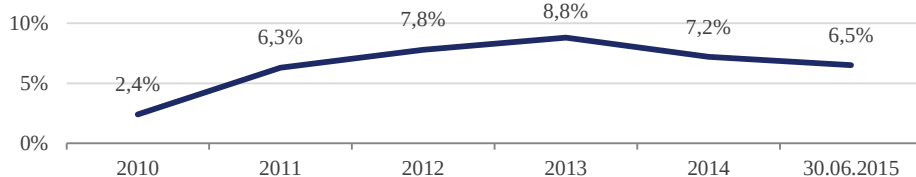
НЕГІЗГІ ҚАРЖЫЛЫҚ КӨРСЕТКІШТЕР СЕРПІНІ



ТҰРАҚТЫ ӨСУ ҚАРҚЫНЫ

- Банктің жаңа басшылығы келгеннен кейінгі шығыстар мен артық өтімділікті қысқарту нәтижесінде шығыстардың кірістерге арасалмағы 30.06.2015 ж. жағдай бойынша 63,4%-дан 75,7%-ға дейін төмендеді.
- Таза пайыздық маржа негізінен ағымдағы нарықтық жағдайлар әсер ететін қорландырудың өспелі құнының есебінен 2013 жылы қолжеткізілген 8,8 % белгісінен төмендесе де, 6,2 % жоғары деңгейде қалды.
- Таза пайыздық табыс 2015 ж. алты ай үшін 1,5 млрд. теңгені (7,8 млн. АҚШ доллары) құрады, Банк бюджетіне сәйкес 2015 ж. соңындағы таза пайда сомасы 8,5 млрд. теңгені (45,6 млн. АҚШ долларын) құрауы тиіс.
- Клиенттерге берілетін кредиттер жалпы пайыздық табыстан 98%-ды құрады.

ТАЗА ПАЙЫЗДЫҚ МАРЖА



ШЫҒЫСТАРДЫҢ КІРІСТЕРГЕ АРАСАЛМАҒЫ

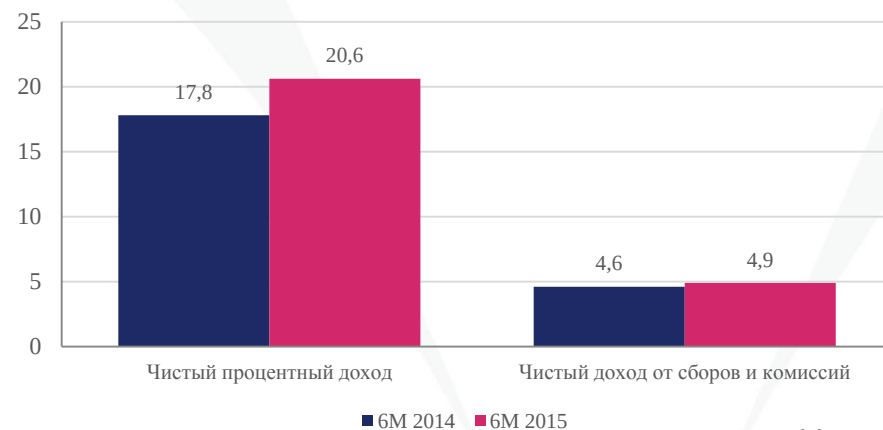
ТАЗА ПАЙДА СЕРПШІ

млрд. теңге



ПАЙЫЗДЫҚ ТАБЫС. КОМИССИЯЛЫҚ ТАБЫС

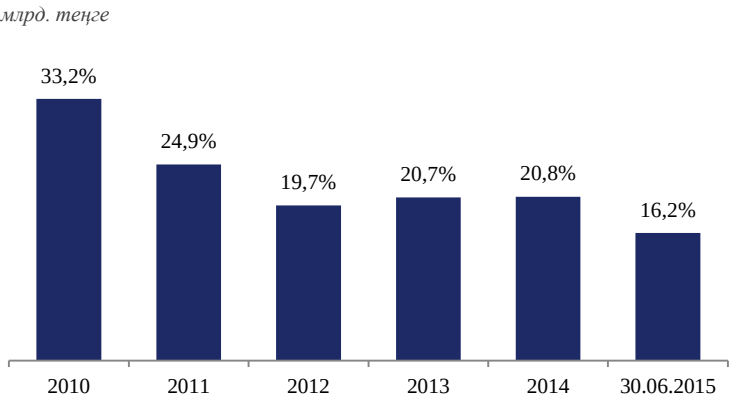
млрд. теңге



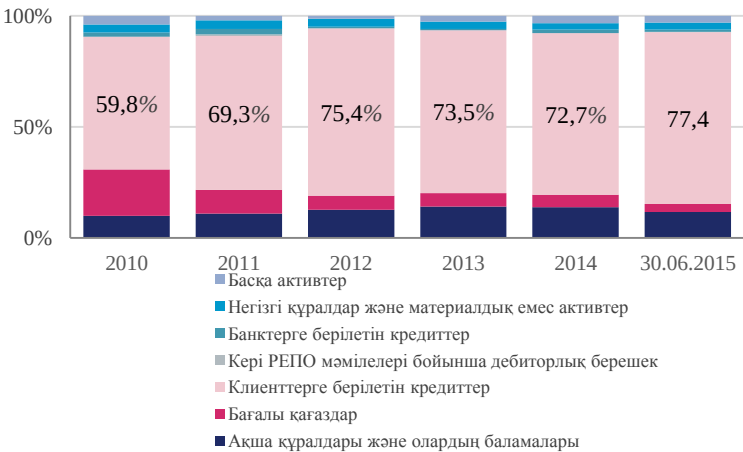
АКТИВТЕР

- Жиынтық активтер 30.06.2015ж. жағдай бойынша 808.6 млрд. теңгеден (4,3 млрд. АҚШ доллары) 5,2%-ға 766,8 млрд. теңгеге (4.1 млрд. АҚШ доллары) қысқарды.
- Басшылық баланстық көрсеткіштердің тиімділігін жетілдіру жұмысын жалғастыруда. Соңғы бес жылда Банк балансты кірістілігі төмен өтімді активтерден тазалап, теріс спрэдті қысқартты. Осы стратегияның нәтижесінде активтер құрылымындағы клиенттерге берілетін қарыздар үлесі (провизиялар есебімен берілетін кредиттер) 2010ж. Соңындағы 59.8%-дан 30.06.2015ж. жағдай бойынша 77.4 %-ға дейін артты.
- Сыртқы нарық шарттарын ескере отырып, өтімділік ұстанымын басқаруға ерекше назар аударылады. Жақындағы құнсызданудан кейін Банк сақтандыру шарасы ретінде өтімді активтер деңгейін жоғарылатты. 30.06.2015ж. жағдай бойынша өтімділік жиынтық активтерден 16,2% тұрақты деңгейде болды. Банктің міндеті – өтімділікті 15%-дан асатын деңгейде ұстап тұру.

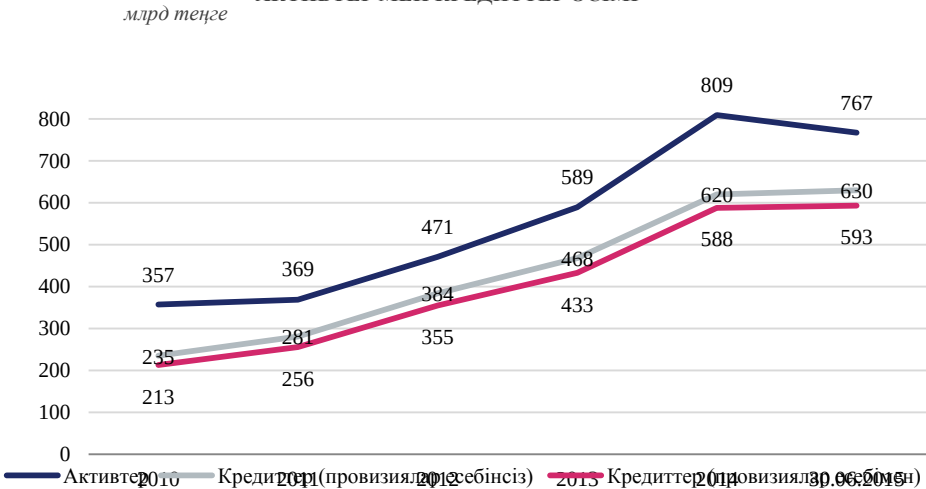
ӨТІМДІ АКТИВТЕР⁽¹⁾



АКТИВТЕР ҚҰРЫЛЫМЫ



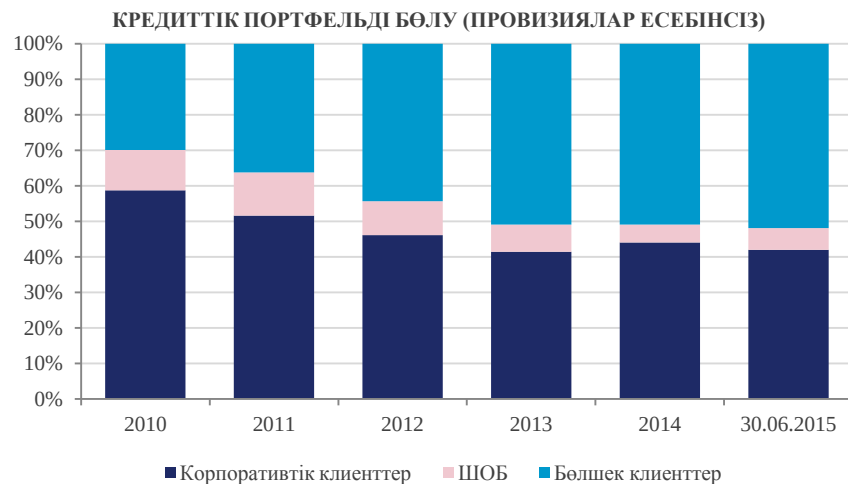
АКТИВТЕР МЕН КРЕДИТТЕР ӨСІМІ



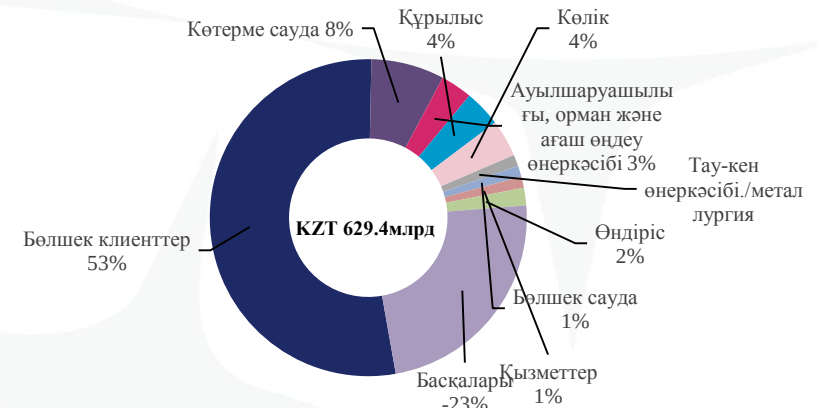
⁽¹⁾Өтімді активтер қолма-қол қаражаттан және орталық банктен тиесілі қысқа мерзімді ақша қаражатынан, бағалы қағаздар саудасынан, банкаралық активтерден және қысқа мерзімді мемлекеттік бағалы қағаздардан тұрады, теңгедің берілген

КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬ

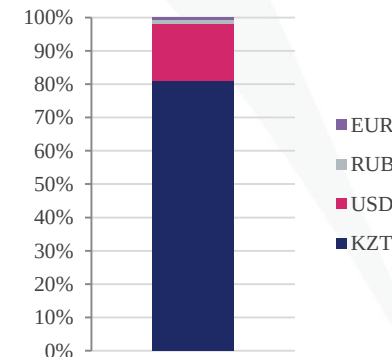
- 2010ж. соңынан бастап жыл сайын Банктің кредиттік портфелі шамамен 20-30%-ға артады, бұл ретте бөлшек кредиттік портфель өсімінің диапазоны 40-60%. 2015ж. бастап кредиттік портфель (провизиялар есебінсіз) 2%-ға кеміді, негізінен тұрақсыз нарықтық жағдайлар мен экономиканың әлсіреуінен.
- 2009-2010жж. ішінде Банк қаржылық дағдарыс кезінде кредиттік тәуекелдерді төмендету үшін негізінен ірі корпоративтік клиенттерге бағытталған болатын. Бірақ 2011ж. бастап жаңа стратегия мерзімі кешіктірілмеген бөлшек кредиттік портфель мен «ПростоКредит» сауда белгісін сатып алуғ әкелді.
- Экономиканың қолайсыз, нақтысында жылжымайтын мүлік пен құрылыс салаларына кредит беру 30.06.2015ж. жағдай бойынша жалпы кредиттік портфельден сәйкесінше 0.02% және 4,7% құрайды (2014ж.: жылжымайтын мүлік - 0.03% және құрылыс – 7,4%). Құрылыс жобаларына негізінен жолдар салу, инфрақұрылымдық жобалар мен электрмен жабдықтау жатады.
- Толық қызмет түрлерін көрсетуші әмбебап қаржы институты ретіндегі Банк стратегиясы бизнестің әртүрлі сегменттері арасында теңгерімді қамтамасыз етуге, корпоративтік/ШОБ бизнес және бөлшек сегменттің шамамен тең үлестерімен (50/50) кредиттік портфельді қалыптастыруға бағытталған.



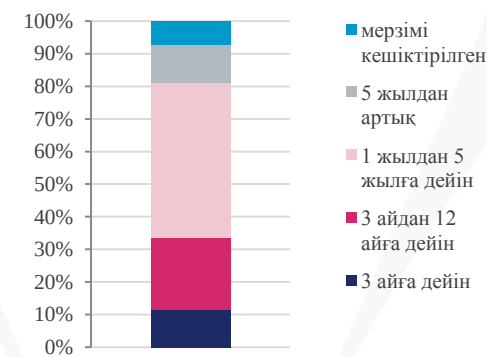
ЭКОНОМИКА СЕКТОРЛАРЫ БОЙЫНША КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДІҢ ҚҰРЫЛЫМЫ 30.06.2015ж. жағдай бойынша



ВАЛЮТАЛАР ҚҰРЫЛЫМЫ (ПРОВИЗИЯЛАР ЕСЕБІМЕН) 30.06.2015ж. жағдай бойынша



ҚҮТІЛЕТІН ӨТЕУ МЕРЗІМДЕРІ БОЙЫНША КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДІҢ ҚҰРЫЛЫМЫ (ПРОВИЗИЯЛАР ЕСЕБІМЕН) 30.06.2015ж. жағдай бойынша



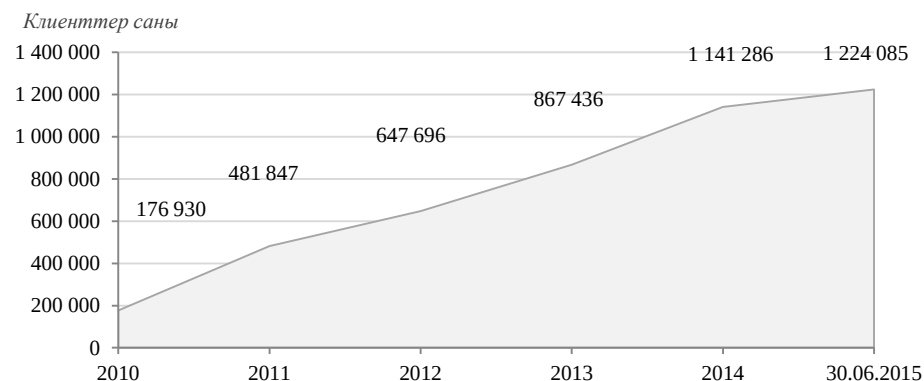
ТҰТЫНУШЫЛЫҚ ЖӘНЕ АВТОКРЕДИТ БЕРУДЕГІ ЖЕТЕКШІ ОРЫНДАР

- Банк жедел дамушы және жоғары табысты тұтынушылық қаржыландыру мен автокредит беру саласының басты қатысушысы болып табылады.
- Банктің бөлшек бизнеске қатысты тәсілдемесі «ПростоКредитті» сатып алудан кейін түбегейлі өзгерді.
- Автокредит беру саласындағы инновациялық әдіс пен «Авто бір күнде» өнімін іске қосудың арқасында Банк Қазақстанда кредитке сатып алынған барлық автомобильдердің жартысына жуығын қаржыландырады.
- Бөлшек кредиттік портфель соңғы бес жылда едеуір өзгерді. Автомобильдер сатып алуға арналған кредиттер мен қамтамасыз етілмеген тұтынушылық кредиттер үлесі 2010-30.06.2015 ж. кезең үшін жалпы бөлшек портфельде 6.2%-дан 91.1 %-ға дейін өсті. Банктің ипотекалық кредиттер портфелі Қазақстан ипотекалық компаниясына сатылғандықтан 2013ж. соңында ипотекалық кредиттер үлесі айтарлықтай төмендеді (жылдық мәнде 46.9%-ға).

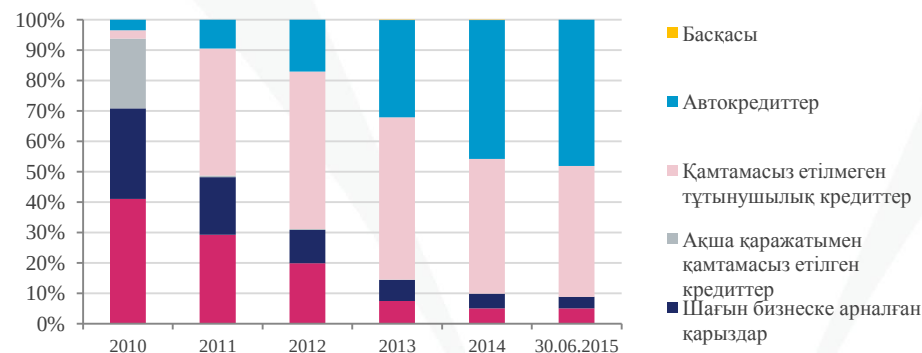
БӨЛШЕК КРЕДИТ БЕРУДІҢ БИЗНЕС-МОДЕЛІ

	Бөлшек (ипотеканы қоспағанда)	Ипотека
Кредит сомасы	80 - 106,5819 АҚШ доллары	799 - 799,361 АҚШ доллары
Кредитті өтеу мерзімі	3 - 84 ай	1 - 240 ай
Бір айда берілетін кредиттердің орташа саны сая	30,363	5
Кредиттердің орташа сомасы	1,938 АҚШ доллары	66,855 АҚШ доллары
Кредиттерді өтеудің орташа мерзімдері	39 ай	208 ай

БАНКТИҢ КЛИЕНТТЕР ҚОРЫ ⁽¹⁾



БӨЛШЕК КРЕДИТТЕР

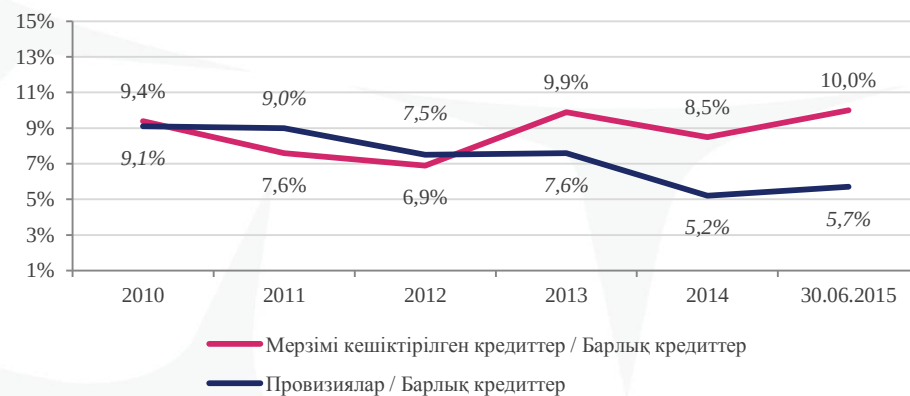


⁽¹⁾ Банкте бір немесе одан да артық шоттары бар жеке және заңды тұлғалар бірегей клиенттер болып саналады.

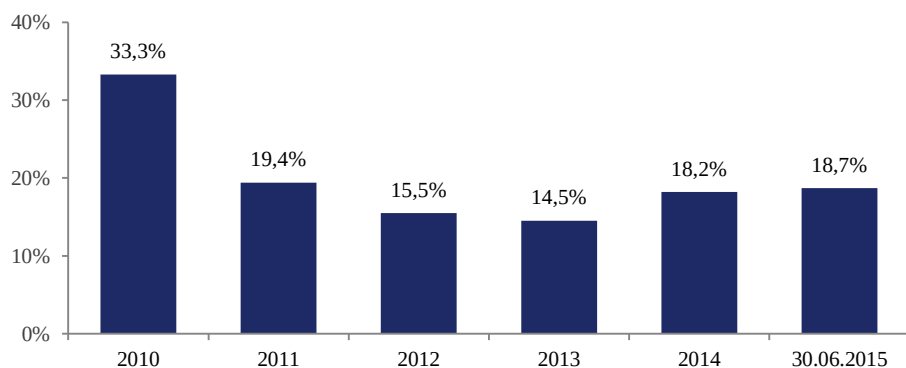
КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДІҢ САПАСЫ

- 30.06.2015 ж. жағдай бойынша қайта құрылымдалған кредиттер үлесі – провизиялар шегеріміне дейін кредиттік портфельден 8,7% (2014:7,3%).
- Кредиттік портфель бойынша жеткілікті қамтамасыз ету қалыптасты, қамтамасыз етілмеген кредиттер портфельдің үштен бірінен кемін құрайды.
- LTV коэффициентінің орташа мәні (кредит/қамтамасыз ету құны) – 47% (2014:47,1%).
- Кредиттердің шоғырлануын қысқарту. 10 ірі кредит үлесі несиелік портфельден (провизияларды ескермегенде) 2010ж. соңында 33.3% бастап 30.06.2015 ж. жағдай бойынша 18.7% дейін азайды.
- Қол жеткізген және есептелген пайыздық табыстар арасындағы айырмашылық шамамен 10% деңгейінде сақталады.

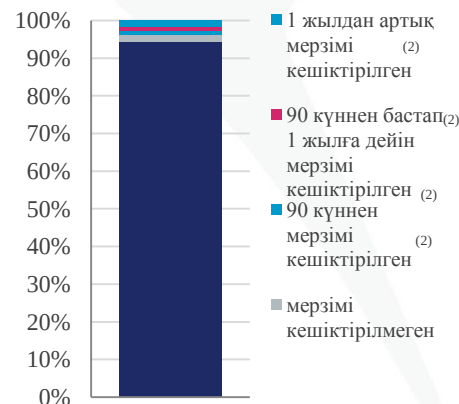
МЕРЗІМІ КЕШІКТІРІЛГЕН КРЕДИТТЕР⁽¹⁾. ПРОВИЗИЯЛАР



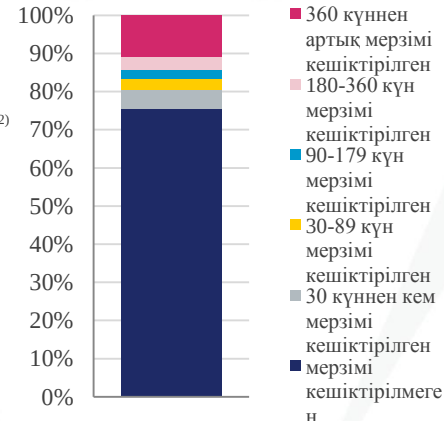
КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬДЕГІ 10 ІРІ ҚАРЫЗ АЛУШЫНЫҢ ҮЛЕСІ



КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬ ЖІКТЕЛІМІ: КОРПОРАТИВТІК ЖӘНЕ ШОБ 30.06.2015 ж.



КРЕДИТТІК ПОРТФЕЛЬ ЖІКТЕЛІМІ: БӨЛШЕК 30.06.2015 ж.



⁽¹⁾ Клиенттерге қунсыздану резерві шегеріміне дейін берілген, 90 күннен артық мерзімі кешіктірілген қунсызданған кредиттердің баланстық құны

⁽²⁾ Қайтарылмайтын қарыздар

30.06.2015 ж. БАЛАНСТЫҚ ЕСЕПKE ЕНГІЗІЛГЕН 2010ж. ДЕЙІН ЖӘНЕ KEYІН БЕРІЛГЕН КРЕДИТТЕРДІҢ САПАСЫ ⁽¹⁾

2010ж. ДЕЙІН БЕРІЛГЕН КРЕДИТТЕР

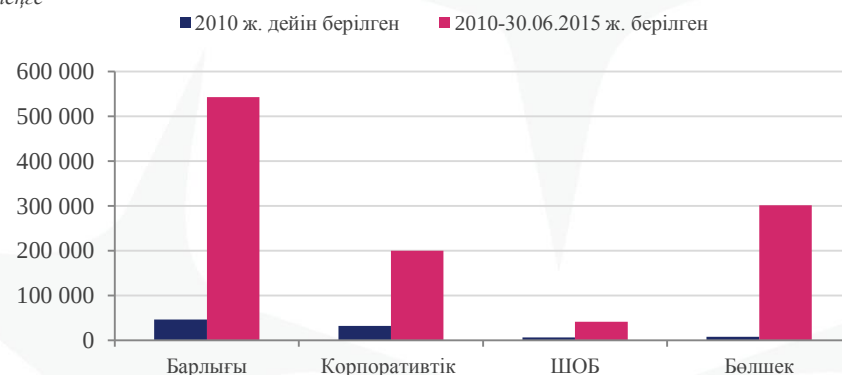
	Банк	Корпоративтік	ШОБ	Бөлшек
Негізгі борыш, млн. теңге	46,705	32,412	6,632	7,661
Мерзімі кешіктірілген кредиттер, млн. теңге	12,230	2,288	5,531	4,410
Мерзімі кешіктірілген кредиттер %	26.2%	7.1%	83.4%	57.6%

2010-30.06.2015 ж. БЕРІЛГЕН КРЕДИТТЕР

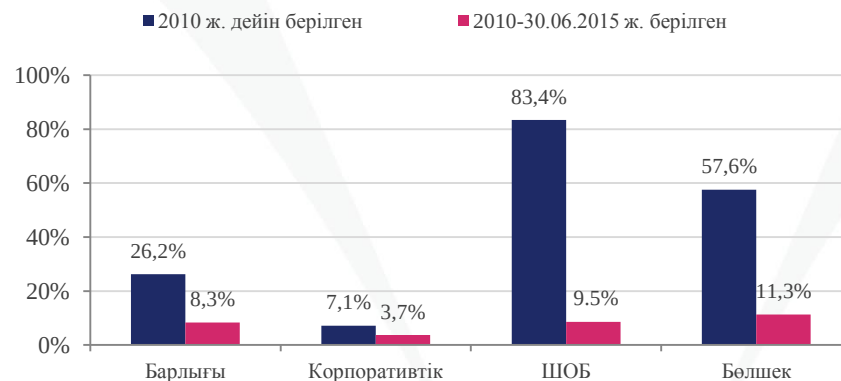
	Банк	Корпоративтік	ШОБ	Бөлшек
Негізгі борыш, млн. теңге	542,660	200,184	41,044	301,432
Мерзімі кешіктірілген кредиттер, млн. теңге	44,999	7,494	3,520	33,985
Мерзімі кешіктірілген кредиттер %	8.3%	3.7%	8.6%	11.3%

2010-30.06.2015ж. КЕЗЕҢДЕ БЕРІЛГЕНДЕРМЕН САЛЫСТЫРҒАНДА
2010ж. ДЕЙІН БЕРІЛГЕН КРЕДИТТЕР КӨЛЕМІ

млн. теңге



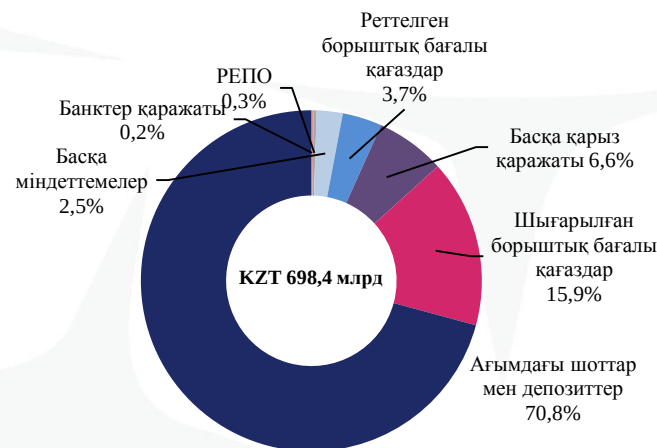
МЕРЗІМІ КЕШІКТІРІЛГЕН КРЕДИТТЕР / КРЕДИТТЕРДІ СЕГМЕНТТЕР БОЙЫНША БӨЛУ



МІНДЕТТЕМЕЛЕР

- Жергілікті нарықта тартылған депозиттер Банктің негізгі қорландыру көзі болып табылады. 30.06.2015ж. жағдай бойынша клиенттердің ағымдағы шоттары мен депозиттерінің үлесі міндеттемелерден 70,8% құрайды (2014:73,9%). Ағымдағы нарықтық жағдайдағы жалпы депозиттік база 2015 жылғы алты айында 10 % қысқарды, оның 65 % заңды тұлғалардың қаражаты.
- 2014ж. басында теңгенің АҚШ долларына қатысты бағамының әлсіреуі жыл басынан шетелдік валютадағы депозиттерге деген сұранысты арттыруға және клиенттердің депозиттері мен ағымдағы шоттарының үлесінің жылдық мәнде теңгемен 12,1 % төмендеуіне әкелді.
- 2014ж. қарашада Банк своп арқылы теңгеге айырбастаумен сомасы 500 миллион АҚШ доллары мөлшерінде еурооблигациялар орналастырды. Бұл үш жылғы облигациялар шығарылымы Банкті кепілдендірілген орташа мерзімді қормен қамтамасыз етті және активтер мен міндеттемелер арасындағы мерзімдер бойынша айырмашылықтың төмендеуіне ықпал етті.

МІНДЕТТЕМЕЛЕР ҚҰРЫЛЫМЫ (31.12.2014)



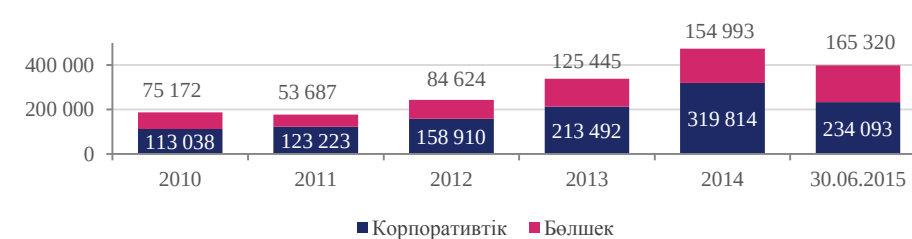
млн. теңге

АҒЫМДАҒЫ ШОТТАР ҚҰРЫЛЫМЫ

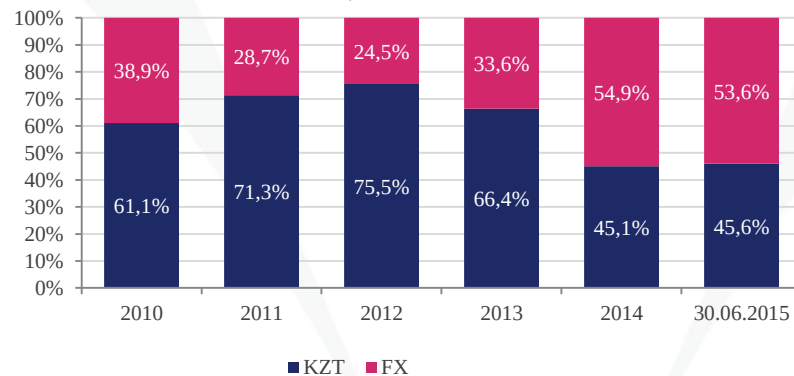


млн. теңге

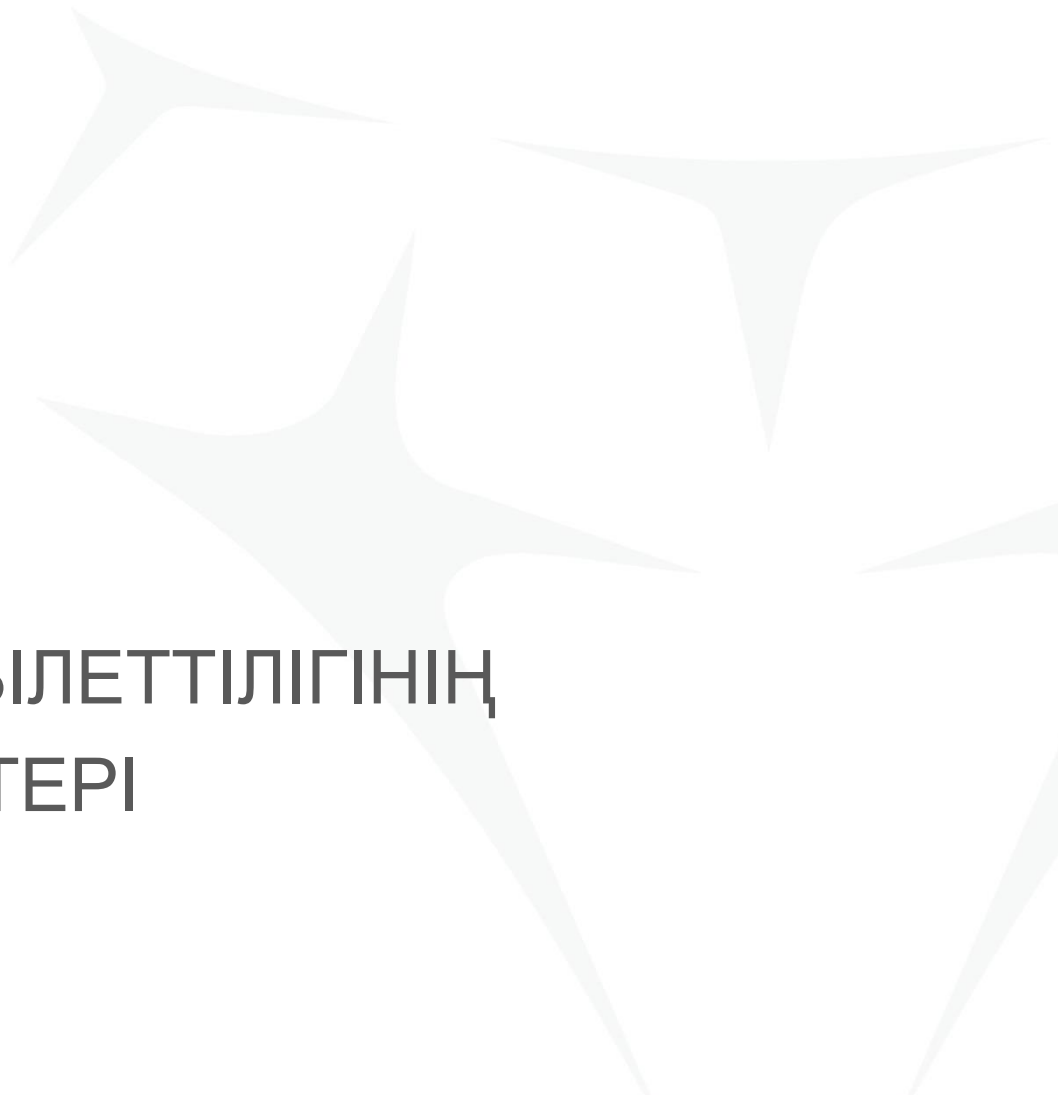
МЕРЗІМДІ ДЕПОЗИТТЕР ҚҰРЫЛЫМЫ



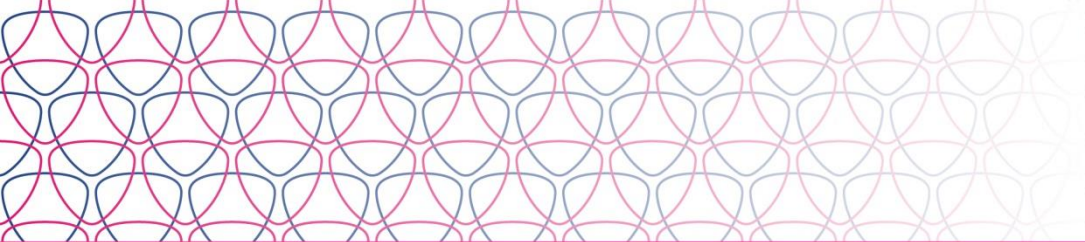
ВАЛЮТАЛАР БОЙЫНША АҒЫМДАҒЫ ШОТТАР МЕН ДЕПОЗИТТЕР ҚҰРЫЛЫМЫ



КРЕДИТТІ ӨТЕУ ҚАБІЛЕТТІЛІГІНІҢ БАСТЫ КӨРСЕТКІШТЕРІ







ҚОСЫМШАЛАР



ХҚЕС бойынша БАЛАНСТЫҚ ЕСЕП

	30.06.2015	31.12.2014	Жылдың басынан бері % өзгерісі
	теңге, 000	теңге, 000	
АКТИВТЕР			
Ақша қаражаты және олардың баламалары	90,215,445	112,083,022	-19.51%
Пайда немесе шығын арқылы әділ құны бойынша қаржы құралдары	4,989,516	4,547,700	9.72%
Сатуға қолжетімді қаржылық активтер	3,972,167	5,913,836	-32.83%
Банктерге берілген қарыздар мен аванстар	8,544,029	13,476,169	-36.60%
«Кері Репо» мәмілелері бойынша дебиторлық берешек	1,209,414	-	-
Клиенттерге берілген қарыздар	593,455,809	588,232,099	0.89%
Өтеуге дейін ұсталатын инвестициялар	17,857,812	35,184,257	-49.24%
Ағымдағы салық активтері	2,586,289	2,146,329	20.50%
Негізгі құралдар мен материалдық емес активтер	23,592,708	22,847,412	3.26%
Басқа активтер	20,359,645	24,171,260	-15.77%
Барлық активтер	766,782,834	808,602,084	-5.17%
МІНДЕТТЕМЕЛЕР			
Пайда немесе шығын арқылы әділ құны бойынша қаржы құралдары	2,990	-	-
Банктердің шоттары мен депозиттері	1,479,593	3,469,981	-57.36%
«РЕПО» мәмілелері бойынша кредиторлық берешек	2,000,274	7,353,570	-72.80%
Клиенттердің ағымдағы шоттары мен депозиттері	494,417,915	548,499,125	-9.86%
Шығарылған борыштық бағалы қағаздар	111,117,088	103,242,607	7.63%
Шығарылған реттелген борыштық бағалы қағаздар	26,175,598	26,028,695	0.56%
Басқа тартылған қаражат	45,934,865	37,862,573	21.32%
Кейінге қалдырылған салық міндеттемелері	1,791,287	1,795,183	-0.22%
Басқа міндеттемелер	15,442,240	13,662,318	13.03%
Барлық міндеттемелер	698,361,850	741,914,052	-5.87%
МЕНШІК КАПИТАЛ			
Акционерлік капитал	30,110,207	30,110,207	0%
Эмиссиялық кіріс	25,632	25,632	0%
Жалпы банктік тәуекелдер бойынша резерв	8,234,923	8,234,923	0%
Серпінді қор	6,733,233	6,733,233	21.0%
Сатуға арналған қолда бар қаржылық активтерді қайта бағалау қоры	(40,916)	(74,143)	-44.81%
Деректерді беру валютасына аудару бойынша жинақталған қор	(1,974,132)	(2,213,707)	-10.82%

ХҚЕС бойынша КІРІС ТУРАЛЫ ЕСЕП

	30.06.2015 теңге, 000	30.06.2014 теңге, 000	Жылдық есептеудегі % өзгеріс
Пайыздық кіріс	44,081,104	36,097,643	22.12%
Пайыздық шығыс	(23,459,618)	(18,314,033)	28.10%
Таза пайыздық кіріс	20,621,486	17,783,610	15.96%
Комиссиялық кіріс	5,190,680	4,918,569	5.53%
Комиссиялық шығыс	(311,049)	(346,922)	-10.34%
Таза комиссиялық кіріс	4,879,631	4,571,647	6.74%
Пайда немесе шығын арқылы әділ құны бойынша қаржы құралдары бойынша таза (шығын)/кіріс	932,682	(10,198)	NSF%
Шетелдік валютамен жүргізілген операциялардан түсетін таза кіріс	(1,859,376)	1,988,959	-193.48%
Сатуға қолжетімді қаржы активтерінен түсетін таза (шығын) / кіріс	13,788	345	NSF%
Ипотекалық кредиттерді сатудан түсетін пайда	384,559	230,647	66.73%
Басқа операциялық (шығындар) /кірістер	(106,516)	31,110	242.39%
Операциялық кіріс	24,866,254	24,533,900	1.35%
Құнсыздану шығындары	(6,986,000)	(6,181,610)	13.01%
Қызметкерлерге шығындар	(8,983,345)	(8,255,208)	8.82%
Басқа жалпы әкімшілік шығындар	(6,792,239)	(5,954,077)	14.08%
Салық салуға дейінгі пайда	2,104,670	4,143,005	-49.20%
Табыс салығы бойынша шығындар	(644,520)	(923,941)	-30.24%
Жылдық таза пайда	1,460,150	3,219,064	-54.64%
Сатуға қолжетімді қаржы активтері үшін қайта бағалау қоры:			
- әділ құнының таза өзгерісі	47,015	28,451	65.25%
- пайда немесе шығын құрамына аударылған әділ құнының таза өзгерісі	(13,788)	(345)	NSF%
Шетелдік валютамен жүргізілетін операциялар бойынша бағам айырмашылықтары	239,575	685,405	-65.05%
Пайда салығы шегерімімен, осы кезеңдегі басқа жиынтық кірістің барлығы	272,802	713,811	-61.78%
Жылдық жиынтық кірістің барлығы	1,732,952	3,932,875	-55.94%

ХОЛДИНГ ҚҰРЫЛЫМЫ



(1) Алиджан Ибрагимов, Александр Машкевич және Патох Шодиев Forbes миллиардерлерінің тізіміне кіреді. Олар бірлесіп ENRC Еуразиялық табиғи ресурстар корпорациясын (қазіргі уақытта – ERG) құрды, аталған корпорация өндіру, өңдеу, энергетика, логистика және маркетинг салаларында толықтай біріктірген кәсіпорындары бар табиғи ресурстарды өңдеу бойынша әлемдегі ең ірі әртараптандырылған компаниялардың бірі болып саналады. ERG – бұл Қазақстанның тау-кен металлургия секторының үштен бірі.

(2) Еуразиялық қаржы компаниясы – Еуразиялық банкті, Еуразиялық капиталды, «Еуразия» сақтандыру компаниясын біріктірген холдинг компаниясы.

- «Еуразия» сақтандыру компаниясы – жергілікті және шетелдік нарықтарда қызметтерін ұсынушы Қазақстанның сақтандыру саласындағы көшбасшы.
- Еуразиялық Капитал – брокерлік-дилерлік қызметті, сондай-ақ инвестициялық портфельді басқару қызметтерін жүзеге асырушы қазақстандық компания, Қазақстан қор биржасының мүшесі.

ЕУРАЗИЯЛЫҚ БАНКТИҢ ҰЙЫМДЫҚ ҚҰРЫЛЫМЫ

